

pISSN 2073-2872
eISSN 2311-875X

Устойчивое развитие экономики

ПАРТНЕРСТВО ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА КАК ОСНОВА ДОСТИЖЕНИЯ НАСТОЯЩЕГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО СУВЕРЕНИТЕТА РОССИИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

Николай Иванович КУЛИКОВ ^{a,*},
Екатерина Сергеевна ВДОВИНА ^b,
Мария Анатольевна КУЛИКОВА ^c

^a доктор экономических наук,
профессор кафедры экономики,
Тамбовский государственный технический университет (ТГТУ),
Тамбов, Российская Федерация
kulikov68@inbox.ru
<https://orcid.org/0000-0001-7044-7578>
SPIN-код: 3749-7861

^b кандидат экономических наук,
доцент кафедры экономика,
Тамбовский государственный технический университет (ТГТУ),
Тамбов, Российская Федерация
vdovina-e@bk.ru
<https://orcid.org/0000-0002-9709-1521>
SPIN-код: отсутствует

^c кандидат экономических наук,
доцент кафедры экономики,
Тамбовский государственный технический университет (ТГТУ),
Тамбов, Российская Федерация
kulikova805@mail.ru
ORCID: отсутствует
SPIN-код: 6418-4270

* Ответственный автор

История статьи:

Рег. № 5/2023
Получена 16.01.2023
Получена в
доработанном виде
06.02.2023
Одобрена 19.02.2023
Доступна онлайн
15.03.2023

УДК 338.22.021.1

JEL: A13, A14, D03, E03

Аннотация

Предмет. Укрепление научного и производственного потенциала России.

Цели. Сравнение возможностей отраслей экономики России с точки зрения замещения зарубежной высокотехнологичной продукции российскими аналогами.

Методология. Применены общенаучные методы исследования.

Результаты. Предложены меры, которые позволят обеспечить опережающее технологическое развитие России. Определено, что на российском рынке доля отечественной продукции должна достичь 70%.

Выводы. Для обеспечения технологического суверенитета

Ключевые слова: России необходимо сосредоточиться на преодолении экспорта, импорта, зависимости от импорта в тех отраслях, где эта зависимость импортозамещение, наиболее критична для экономики. санкции, технологическая независимость, льготы для бизнеса, структурная перестройка, кредиты, ипотека

© Издательский дом ФИНАНСЫ и КРЕДИТ, 2023

Для цитирования: Куликов Н.И., Вдовина Е.С., Куликова М.А. Партнерство государства и бизнеса как основа достижения настоящего технологического суверенитета России в условиях современных экономических санкций // *Национальные интересы: приоритеты и безопасность*. – 2023. – Т. 19, № 3. – С. 485 – 515.
<https://doi.org/10.24891/ni.19.3.485>

Введение

Начиная с февраля 2022 г., «коллективный запад» во главе с США начал вводить беспрецедентные ограничительные меры против России. Первые санкции были приняты сразу после признания Россией 21 февраля 2022 г. независимости Донецкой и Луганской народных республик. После начала специальной военной операции (СВО) на Украине (24.02.2022) страны Запада значительно усилили санкционное давление в отношении России. Только за февраль–апрель 2022 г. против России было введено около 7,4 тыс. санкций (данные на 29.04.2022), а с учетом последнего (девятого) пакета санкций против России было введено более 13 тыс. ограничительных мер (данные на 15.12.2022).

Санкции фактически носят коллективный характер и затрагивают крупные российские банки, компании и всех граждан России. Ограничительные меры распространятся на финансовую, энергетическую, транспортную отрасли, поставки технологий и оборудования, экспорт и импорт товаров, визовую политику. При этом США требуют от многих стран, занимающих, по мнению США, нейтральную позицию по отношению к специальной военной операции на Украине и сохраняющих торговые отношения с Россией, осуждения действий России и соблюдения ограничений, угрожая этим странам вторичными санкциями.

Вводя огромное количество ограничительных мер, страны Запада ставили целью в течение нескольких месяцев обрушить экономику России, несмотря на заверения о том, что санкции направлены лишь на то, чтобы

принудить Президента России В.В. Путина прекратить специальную военную операцию на Украине. Страны Запада не смогли разрушить российскую экономику, однако Россия испытала на себе давление, которое будет только нарастать. В сложившихся условиях России необходимо активизировать темпы импортозамещения и достижения технологического суверенитета [1].

Материалы и методы исследования

В ходе исследования были проанализированы труды российских и зарубежных ученых по проблемам импортозамещения и обеспечения технологического суверенитета. Исследование направлено на обоснование необходимости рассматривать импортозамещение как основную цель экономической политики. Следует также обеспечить опережающее технологическое развитие.

В процессе исследования использованы данные Росстата, нормативно-правовые акты федеральных и региональных органов власти по вопросам поддержки экономики и населения в период действия ограничительных мер, отчеты и обзоры, подготовленные Международным валютным фондом, а также авторские разработки.

Реакция иностранных компаний, действующих в России, на введение санкций

Вопросы импортозамещения и технологической независимости России в условиях экономических санкций со стороны Запада нашли широкое отражение в работах А.Г. Аганбегяна, С.Ю. Глазьева, Н.И. Куликова, М.Ю. Хазина, М.Г. Делягина, Т.А. Асон, К.В. Сайнян, В.В. Радченко, П. Богани и других авторов. Рассмотрены предварительные итоги реализации политики импортозамещения и оценена возможность достижения опережающей технологической независимости в условиях санкций.

Остановимся на ограничительных мерах, введенных США и другими странами Запада. Конгресс США принял закон, запрещающий Администрации США сотрудничать с компаниями, которые продолжают работать в России и подрывают интересы безопасности США. Закон запрещает американскому правительству получать товары или услуги у компаний, которые ведут бизнес в России в период проведения специальной

военной операции на Украине, а также позволяет правительству расторгать контракты с этими фирмами.

Другие западные страны также призвали свои компании и бренды уйти с российского рынка. Ушли из России или приостановили свою деятельность на 27 июля 2022 г. 799 компаний из 1 378 работавших до начала специальной военной операции (58%); 12% компаний сократили масштабы деятельности, 11,9% перестали инвестировать и заключать новые контракты в России.

Следует отметить, что около 40% компаний, работавших в России, не решились окончательно покинуть российский рынок, а сократили или приостановили свою деятельность (сократили продажи, инвестиции). По данным Йельской школы менеджмента (*рис. 1*), наибольшая доля (88%) работавших в России, остановивших свой бизнес и ушедших из России компаний приходится на Великобританию и Швецию. Около 75% фирм США также остановили свой бизнес и ушли из России. Индийские и нидерландские компании чаще принимали решения сократить производство, австрийские и датские ограничили активность (инвестиции и другие бизнес процессы); 86% китайских, 57% индийских, около 50% французских компаний продолжили свой бизнес в России, как и раньше.

Число компаний, которые продолжили свою работу, – 246 (18% от общего количества работавших в России). Половина этих компаний зарегистрирована в Европейском союзе (причем большинство из них – во Франции), более 30% – в Китае, 12% – в США.

Если рассматривать иностранные компании, работавшие в России, по отраслям (*рис. 2*), то больше всего их было в промышленности – 25% от общего количества. Наибольшее количество компаний, оставивших бизнес и ушедших из России, относится к некоммерческим организациям (92%) и к сфере информационных технологий (76%). Наименьшая доля ушедших компаний (33%) относится к сфере здравоохранения.

К уходу бизнеса из России присоединились известные автоконцерны Mercedes, BMW, Volkswagen, бренды одежды H&M и Mango, IT-компании Oracle и SAP, онлайн-сервисы Megogo, Airbnb и др. Если проанализировать, какие доходы получали компании на российском рынке (*рис. 3*), то обнаружим, что их уход из России обернется для большинства из них значительными потерями, хотя доля полученной в России выручки в

мировой величине составляет от 21,2% (Japan Tobacco International) до 3,1% (Hyundai Motor СНГ).

Компании понесут существенные убытки от потери российского рынка. Например, совокупная денежная выручка¹ семи автоконцернов, работавших в России, в 2020 г. превысила 1 трлн руб. (табл. 1).

Результаты

Рассмотрим, какое влияние оказали санкции на экономику России и особенно на ее производственный и технологический сектор, выявим основные экономические и финансовые проблемы, нарушающие логистику и ограничивающие экспортные и импортные операции, оценим необходимость экономической и финансовой поддержки бизнеса и населения со стороны государства, обоснуем основные формы и методы государственной поддержки экономики и населения в период санкций. Проанализируем также возможности государственно-частного партнерства и обоснуем необходимость государственного заказа как основы достижения технологического суверенитета.

22 мая 2022 г. сеть ресторанов быстрого питания «Макдональдс» закрыла последние рестораны на территории России и объявила об уходе с российского рынка. На момент начала специальной военной операции на Украине в России действовали 800 ресторанов «Макдональдс», где насчитывалось 62 тыс. сотрудников. С сетью ресторанов сотрудничали более 1 тыс. поставщиков продукции, произведенной в России. Ежедневно «Макдональдс» обслуживал более 1,5 млн посетителей по всей стране. По итогам первого полугодия 2022 г. компания объявила об убытке в 1,2 млрд долл. США в России, а прибыль на одну акцию сократилась более чем на 40% (с 2,25 долл. США до 1,6 долл. США).

Прекращение работы «Макдональдс» в России обернулось бы увольнением 62 000 сотрудников, потерей рабочих мест, а российские производители продукции потеряли бы рынок сбыта, так как 95% продуктов, которые поступали в рестораны, были произведены в России. Но, благодаря действиям Правительства России и договоренности с компанией «Макдональдс», было найдено решение. «Макдональдс» продал рестораны и бизнес сибирскому предпринимателю Александру Говору. В июне 2022 г. рестораны открылись под новым брендом «Вкусно – и точка». В настоящее

¹ Крупнейшие иностранные автопроизводители заработали за год в России больше 2 трлн руб.
URL: <https://www.forbes.ru/biznes-photogallery/413459-krupneyshie-inostrannye-avtoproizvoditeli-zarabotali-za-god-v-rossii?ysclid=lephes7pd9708037141>

время в России работают более 700 ресторанов, ранее принадлежавших компании «Макдональдс».

Другие иностранные компании понесут значительные убытки в случае ухода из России. Эксперты оценивают потери всех компаний более чем в 900 млрд долл. США. В полном уходе из России (даже под давлением своих правительств и общественного мнения) многие из перечисленных компаний не заинтересованы, так как существует вероятность навсегда потерять большой российский рынок.

Европейские и американские компании заинтересованы в российском рынке. Кроме того, известно, что многие компании вложили немало средств в развитие производств в России, и потеря вложенных инвестиций для них недопустима [2]. Примером может служить компания Coca-Cola, вложившая значительные инвестиции в открытие производственных центров в России. Именно по этой причине президент Франции Э. Макрон на встрече с представителями крупного бизнеса не советовал совсем покидать российский рынок, и такие компании, как LeroyMerlin и Auchan приняли решение не закрывать производственные предприятия и магазины.

В России в течение последних тридцати лет одной из основных целей государства оставалось привлечение иностранных инвестиций, а собственные средства вкладывались в долговые обязательства иностранных государств. Сторонники такой политики утверждали, что российские инвестиции спровоцируют рост инфляции, хотя многим понятно, что деньги, направленные в инвестиции, вернутся через несколько лет на рынок увеличением предложения товаров, а не ростом спроса [2].

Политическая ситуация в мире изменилась, но от иностранных инвестиций отказываться не следует. В сложившейся ситуации нужно открывать совместные с дружественными странами предприятия и, желательно, на территории России. Эксперты раньше указывали на то, что бизнес стремится строить новые предприятия в Китае, Индии, так как в этих странах труд дешевле, но за последние десять лет труд в Китае и Индии стал дороже, чем в России.

Необходим строгий отбор иностранных инвесторов, так как зачастую иностранный капитал приходит на российский рынок с одной целью – устранить конкурента. Так, за последние десятилетия неоднократно менялись собственники АО «АвтоВАЗ» – крупнейшего в России автопроизводителя. Каждый раз контрольный пакет акций принадлежал

зарубежным структурам, зарегистрированным в офшорах. Специалисты говорили, что новые собственники собираются вложить около 1 млрд долл. США в развитие компании и будет организован выпуск новых моделей автомобилей, которые выйдут на иностранный рынок, а предприятие станет рентабельным. Несмотря на значительную помощь со стороны государства, предприятие практически ежегодно терпело убытки [3].

Новые собственники стали закупать комплектующие за рубежом по цене, которая была в несколько раз выше той, которую установили российские производители. Эксперты утверждают, что из 2 000 комплектующих, закупленных у иностранных производителей, 1 500 можно было не менее качественно производить в России. В результате таких действий иностранных партнеров за последние 15 лет были закрыты предприятия в Республике Татарстан и в Республике Удмуртия, в Оренбургской и Самарской областях. За эти годы более 8 тысяч чел. потеряли работу, а государство все эти годы продолжало оказывать значительную помощь предприятию, поэтому возникает вопрос о контроле над использованием выделяемых государством ресурсов [4].

Следует напомнить, что в 2017 г. для управления концерном «АвтоВАЗ» было учреждено совместное предприятие Alliance Rostec Auto B.V., которое стало новым акционером и было зарегистрировано в Амстердаме. Учредителями предприятия стали Renault (Франция) и корпорация «Ростех». Доля Renault составляла 75%, а российской корпорации принадлежали только 25% акций Alliance Rostec Auto B.V. По сути, именно Renault являлся владельцем совместного предприятия, а значит, и концерна «АвтоВАЗ». Необходимо также напомнить, что главным акционером компании Renault является правительство Франции, пусть и не имеющее контрольного пакета акций. В итоге концерн «АвтоВАЗ» на 100% принадлежал компании Alliance Rostec Auto B.V., которая на 75% принадлежит Renault, а Renault на 20% принадлежит правительству Франции. Россия получала часть прибыли от продажи продукции завода, но соответствующая сумма была меньшей, чем та, какую получали другие страны (в особенности Франция) от продажи российских автомобилей.

В мае 2022 г. «АвтоВАЗ» официально стал российской компанией и был переведен из нидерландского офшора в российскую юрисдикцию. Владелец почти 68% акций стало Министерство промышленности и торговли Российской Федерации в лице Центрального научно-исследовательского автомобильного и автомоторного института (НАМИ),

а оставшиеся активы (чуть более 32%) сохранила за собой государственная корпорация «Ростех».

С уходом основного владельца (Renault) «АвтоВАЗ» оказался в очень сложном положении. Объем производства автомобилей по итогам первого полугодия 2022 г. составил только 40% от уровня 2021 г. Начиная с 2012 г., когда Renault стал основным владельцем концерна «АвтоВАЗ», производство автомобилей было предельно интегрировано в технологическую базу Renault и основано на модульной платформе B0, а это означает, что завод перешел к отверточной сборке автомобилей из импортных комплектующих, из которых до последнего времени машины и состояли (при этом отметим, что 2012 г. из 2 000 комплектующих 1 500 производилось в России).

Из-за отсутствия комплектующих «АвтоВАЗ» находился в простое в течение мая–июня 2022 г. К концу августа «АвтоВАЗ» возобновил сборку трех моделей легковых автомобилей в упрощенном варианте: Niva Travel, Lada Granta, Niva Legend. В начале 2023 г. модельный ряд может пополнить Lada Vesta. Из-за нехватки современных электронных систем Lada будет выпускаться без систем ABS, ESP, ЭРА-ГЛОНАС, а также без подушки безопасности. Кроме этого, Lada лишится одного или двух датчиков кислорода (лямбда-зондов), упростятся блок управления двигателем и его прошивка. Очевидно, что пока не будет восстановлено в России производство моделей Renault, а для этого потребуются несколько лет, рассчитывать на стабильную работу завода и выпуск новых моделей автомобилей Lada не приходится. Для успешной работы «АвтоВАЗ» требуются инвестиции в объеме около 1 трлн руб.

Завод «Lada-Ижевск», который выпускал Lada Vesta, также закрылся. Производство будет перенесено в Тольятти, и выпуск этой модели может возобновиться не раньше 2023 г. После 31 августа 2022 г. численность работающих сократилась с 3 100 примерно до 200. Завод готовится выпускать комплектующие для автомобилей Lada, и в ближайшее время начнется набор персонала, его переобучение, закупка оборудования.

Немецкая компания Siemens в 1996 г. выкупила в Санкт-Петербурге завод «Силовые машины», который в советский период производил тепловые электростанции, и в мире у него практически не было конкурентов. Компания Siemens организовала вывоз в Германию всех технологий и через несколько лет завоевала мировой рынок [5]. В 2014 г., когда были введены первые торговые санкции по причине вхождения Крыма в состав России,

руководители Siemens утверждали, что компания и не к санкциям не присоединиться. Но в 2015 г. компания стала активно вести санкционную борьбу против России. Так, Siemens запретил поставку в Крым газовых турбин, мотивируя это тем, что Крым находится под санкциями Запада, хотя эти турбины были произведены в Санкт-Петербурге².

В 2022 г. возникли проблемы с ремонтом и обслуживанием газовых турбин для магистрали «Северный поток-1», которые Газпром приобрел у немецкой компании Siemens. На самом деле, турбины только формально произведены немецкой компанией. В действительности турбины Industrial Trent 60 производятся в Великобритании на базе авиационных двигателей компанией Rolls-Royce Trent 700/800. Эти двигатели используются на дальнемагистральных лайнерах Boeing-737, Airbus A330, A340, A380. В мире двигатели такой мощности производят только две компании: Rolls-Royce и GE. Установленная на компрессорной станции «Портовая» газотурбинная установка (ГТУ) Industrial Trent 60 может обеспечить мощность более 50 МВт, а лучшая российская газотурбинная установка обеспечивает мощность 25 МВт.

Однако следует отметить, что завод ОДК-УМПО (Уфа) выпускает уже более 20 лет газотурбинную установку АЛ-31СТ мощностью от 6 до 25 МВт. На этом заводе можно выпустить ГТУ мощностью свыше 50 МВт с иностранным двигателем. При строительстве магистрали «Северный поток-2» Газпром использовал ГТУ российского производства серии «Ладога» с иностранным двигателем GE. Двигатель GE собран по лицензии и в сотрудничестве с компанией GE Oil & Gas на предприятии «Невский Завод» в Санкт-Петербурге. Таким образом, производство ГТУ организовано в России, а значит, возможно и обслуживание техники в России, и посредник в лице Siemens не нужен [6, 7].

В России проходят испытания двигателя ПД-35 для истребителя СУ-35, мощность которого позволяет производить ГТУ мощностью более 50–60 МВт. В случае отказа компании GE сотрудничать и поставлять двигатели, в России появится возможность внести конструктивные изменения в ГТУ и использовать произведенный в России двигатель ПД-35.

США, страны ЕС, Канада и Япония ввели санкции также против российских авиакомпаний. Страны ЕС отозвали все самолеты, которые принадлежат компаниям из стран ЕС и переданы российским

² Таран И.Н. Импортозамещение как фактор развития экономики России на современном этапе // Молодой ученый. 2018. № 45. С. 96–98.

авиакомпаниям на условиях лизинга. Кроме этого, они ввели запрет на обслуживание и поставку запасных частей для самолетов Boeing и Airbus, эксплуатируемых российскими авиакомпаниями. Компания Boeing не запретила лизинг, но не будет теперь обеспечивать сопровождение и эксплуатацию российских лайнеров и запретила их ремонт в центрах, лицензированных компанией Boeing.

В России сегодня насчитывается около 1,3 тыс. самолетов, из них 824 (64%) – иностранные. По данным Росстата, за последние пять лет более 90% всех пассажирских перевозок осуществлялось иностранными самолетами. Из-за санкций российские авиакомпании будут вынуждены вывести большинство самолетов из эксплуатации (по меньшей мере, на международных линиях).

Президент России В.В. Путин поставил задачу вывести на новый уровень российское авиастроение, а именно – построить до 2030 г. не менее 1 000 самолетов. Ответим на вопрос, возможно ли это в России. Многие критики утверждают, что советские самолеты не конкурировали с Boeing и Airbus, были более тяжелыми, шумными, неэкономичными, сложными в эксплуатации. Но это утверждение не соответствует действительности. СССР был великой авиационной державой. Советские заводы производили столько авиационной техники, сколько производили все остальные авиационные заводы мира вместе взятые.

Вплоть до начала 1990-х гг. СССР опережал весь мир по количеству и качеству произведенных самолетов гражданской авиации; 45% всех пассажирских перевозок в мире совершалось самолетами, произведенными в СССР, что предполагало экспорт самолетов, поставку огромного количества запасных частей для этих самолетов и сервисное обслуживание. По подсчетам экспертов, Россия могла бы получить за 30 лет от экспорта самолетов, поставок запасных частей и технологического обслуживания лайнеров более 2 трлн долл. США, что в 1,5 раза больше, чем Россия получила за эти годы от экспорта газа.

С начала 1970-х гг. и до конца 1990-х гг. было спроектировано, испытано и запущено в эксплуатацию шесть типов второго поколения советских самолетов гражданской авиации второго поколения; массово вводились в эксплуатацию и вертолеты гражданской авиации. К самолетам второго поколения, в частности, относится ТУ-154 – огромное воздушное судно со взлетной массой до 102 т, берущее на борт до 180 пассажиров или 20 т груза. Дальность полета составляла до 3,5 тыс. км. Самолет ТУ-154М

с тремя турбореактивными двигателями Д-30КУ можно рассматривать как самолет другого типа по целому ряду характеристик: по дальности полета (до 5 200 км), вместимости (до 210 пассажиров). Всего в 1972–2000 гг. было произведено около 1,5 тыс. таких самолетов. Уровень шума самолетов ТУ-154, ТУ-154М соответствовал нормам Международной организации гражданской авиации (ИКАО).

Второй удачный самолет – ТУ-134, предназначавшийся для обслуживания линий средней дальности. Самолет ТУ-134 в ноябре 1968 г. был сертифицирован на соответствие нормам летной годности, действующим в Великобритании. На Харьковском авиационном заводе в 1966–1984 гг. было построено 852 самолета ТУ-134 различных модификаций. Уровень шума также соответствовал нормам ИКАО. Сегодня надо признать, что самолеты ТУ-154 и ТУ-134 представляли собой не только достижения советской науки и техники, но и достижения культуры, архитектуры, дизайна. Весь парк самолетов ТУ-154 и ТУ-134 по личному распоряжению Президента России Д.А. Медведева в 2009 г. был снят с эксплуатации.

Третий тип самолетов второго поколения – магистральный самолет ИЛ-62 (дальность полета – до 11 050 км, вместимость – до 186 пассажиров), который свободно перелетал океаны. ИЛ-62 отличался исключительной надежностью, комфортностью и красотой. Самолет брали в аренду у Аэрофлота авиакомпании Франции и Италии.

Четвертым самолетом второго поколения стал пассажирский турбореактивный самолет ИЛ-86 Воронежского авиационного завода. Это был самый большой и самый безопасный самолет, который в эконом-классе брал на борт до 350 пассажиров. За все время эксплуатации в СССР и в других странах на нем не было допущено ни единого летного происшествия или самого незначительного отклонения. Под давлением западных конкурентов и особенно США, ИЛ-86 без каких-либо причин и официальных распоряжений был снят с эксплуатации.

Пятым самолетом второго поколения является ЯК-40 (скорость 510 км/ч, дальность полета – до 1 350 км, вместимость – 32 пассажира). ЯК-40 характеризовался хорошими аэродинамическими качествами и энерговооруженностью. В хвостовой части самолета находился трап для посадки и высадки пассажиров, который гидравлически выпускался и поднимался. Он положительно зарекомендовал себя даже на горных аэродромах. Ведущие самолетостроительные фирмы мира и в этом классе самолетов отставали от СССР на 5–10 лет. Самолет ЯК-40 экспортировался

в 28 стран, в том числе и в ФРГ, Финляндию, Норвегию, Данию. С 1968 г. по 1981 г. на Саратовском авиазаводе было построено 1 011 самолетов Як-40. Самолет Як-42 стал шестым самолетом второго поколения (вместимость – от 104 до 120 пассажиров). С 1979 г. Саратовский и Смоленский авиазаводы произвели 190 самолетов Як-42 различных модификаций.

Об уровне развития советского гражданского авиастроения говорит тот факт, что в СССР в 1968 г. был спроектирован и изготовлен первый в мире сверхзвуковой пассажирский самолет ТУ-144 (вместимость – 120 пассажиров, скорость – 2,5 тыс. км/ч). Французский сверхзвуковой лайнер «Конкорд» появился в 1969 г. Все пассажирские самолеты советского производства по уровню шума соответствовали нормам Международной организации гражданской авиации (ИКАО).

Отметим, что в России находится самый крупный конструкторский центр американской корпорации «Boeing» за пределами США, открытый в 1998 г. До начала специальной военной операции на Украине в конструкторском центре «Boeing» в Москве работало около 1,5 тыс. инженеров, которые выполняли различные расчеты. Самолет «Boeing» 747-8 (пассажирский и грузовой) на 80% спроектирован в России, и это касается многих других моделей самолетов, выпускаемых корпорацией.

В 2016 г. в Сколково корпорация открыла авиационный учебный и научно-исследовательский центр Boeing, где до последнего времени работали более 500 инженеров. В Свердловской области корпорация открыла два предприятия по производству и обработке титана. Более 50% титана в самолетах Boeing – российского производства. Российские инженеры работают на предприятиях по контракту, и их квалификация оценивается как очень высокая.

В 1990-е гг. в России сознательно отказались от производства отечественных самолетов. Основной причиной стали коррупционные схемы при закупке самолетов иностранных моделей за счет бюджета [8]. В 2010 г. в России предпринимались попытки возродить самолетостроение. В России уже был спроектирован среднемагистральный самолет ТУ-334 вместимостью 100–120 пассажиров. Самолет ТУ-334 даже сертифицировали, но его производство не началось, так как был сделан выбор в пользу создания нового самолета на основе международной кооперации. В итоге в России появился самолет Суперджет-100, который состоит на 90% из иностранных комплектующих. В результате огромные средства,

выделяемые из бюджета на развитие российского авиастроения, были направлены на закупку иностранных сборочных технологий и комплектующих для Суперджета-100. На деньги российских налогоплательщиков был построен практически иностранный самолет и сотрудники других государств обеспечили рабочими местами.

В настоящее время на 85% Суперджет-100 производится из комплектующих, сделанных в России. Но в условиях санкций производить и эксплуатировать этот самолет невозможно, если 15% комплектующих, запасных частей надо приобретать в Нью-Йорке, Лондоне, Париже. По оценке экспертов, самолет Суперджет-100 получился не очень удачный. За основу данного самолета был взят Boeing 1960-х гг. Лайнер оказался тяжелее проектируемого на 3,5 т, что равнозначно по весу 47 пассажирам. Суперджет-100 должен был перевозить 104 пассажира на проектируемую дальность, но он на это не способен. Данный самолет эксплуатируется либо на коротких дистанциях, либо «с недогрузом». В России никто не понес ответственности за допущенные просчеты³.

Другой перспективный самолет, ТУ-214, производился мелкими партиями, но было решено вместо ТУ-214 проектировать, разрабатывать и производить самолет МС-21, в котором доля комплектующих российского производства составила 70%. Российский самолет мог составить конкуренцию лайнерам, произведенным на Западе, и первые санкции в отношении МС-21 были введены в 2016 г. Санкции привели к тому, что в 2017 г. доля российских комплектующих достигла более 80%. Эксперты отмечают, что самолет МС-21 получился очень удачный. Он только проходит испытания, но о нем уже говорят, как о самолете будущего.

В России необходимо срочно «перезапустить» авиационную отрасль и наладить масштабное производство отечественных лайнеров. В настоящее время имеется возможность быстро нарастить производство самолета ТУ-214, который сегодня выпускается мелкими партиями. Следует начать производить ближнемагистральный перспективный самолет ТУ-334, который прошел сертификацию, а также рассмотреть возможность увеличить серийное производство самолета ИЛ-96 – надежного лайнера, происшедшего с участием которого никогда не происходили. ИЛ-96 – гигантский самолет, который берет на борт до 400 пассажиров. Количество

³ Кузнецов Ф.А. Актуальные проблемы и перспективы развития гражданского авиастроения России в условиях антироссийских санкций стран Запада. В кн.: Актуальные проблемы внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации: материалы научно-практической конференции Совета молодых ученых. М.: Всероссийская академия внешней торговли Министерства экономического развития Российской Федерации, 2020. С. 133–137.

двигателей – четыре, лайнер неэкономичен. На новых самолетах имеет смысл установить два двигателя вместо четырех, что снизит расход топлива. Численность экипажа благодаря использованию цифровых технологий можно снизить с четырех человек до двух, что не повлияет на безопасность.

В России нужны новые конструкторские бюро, а главная задача состоит в том, чтобы наладить производство не менее 95% комплектующих и деталей для самолетов. Развитие авиации в России – вопрос политический, а не только экономический, если иметь в виду создание рабочих мест [9].

Вопрос недорого и надежного авиасообщения – это вопрос сохранения целостности нашей страны. Около 60% территорий России не имеют сети автомобильных и железнодорожных дорог. Многие населенные пункты Сибири удалены друг от друга и от областного центра, окружены тайгой, болотами, и поэтому слабо связаны друг с другом. В 1990 г. в СССР в системе гражданской авиации насчитывалось около 14 тыс. самолетов и вертолетов и обеспечивалось надежное и устойчивое сообщение между крупными городами и мелкими населенными пунктами, где отсутствовало автомобильное и железнодорожное сообщение. В каждый такой населенный пункт регулярно выполнялись рейсы местных авиалиний.

Программа импортозамещения реализуется в России с 2014 г. За время реализации данной программы выстроены алгоритмы ответов на технологические вызовы, связанные с санкциями со стороны Запада. В критически важных отраслях иностранная продукция замещается продукцией, произведенной в России⁴. Одним из видов такой критически важной продукции являются автомобильные шины. В России производилось более 60 млн автомобильных шин в год. Но когда началась специальная военная операция на Украине, страны Запада ввели санкции против России, и крупные иностранные производители автомобильных шин объявили о закрытии своих заводов в России. С марта 2022 г. объявили о приостановке работы своих заводов в России и «заморозке» импорта сырья и полуфабрикатов компании Michelin (Франция), Pirelli (Италия), Continental (Германия), Bridgestone (Япония). Финская компания Nokian Tyres объявила о возможном переносе производства автомобильных шин из России в США, чтобы перестроить экономику компании под санкции, введенные против России странами Запада.

⁴ Саидов Н.В. Значение гражданской авиации в современной России // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2019. № 3. С. 559–561. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/znachenie-grazhdanskoy-aviatsii-v-sovremennoy-rossii/viewer>

Все эти иностранные компании были зарегистрированы в офшорах (Люксембург, Кипр, Нидерланды, Тайланд) и производили продукцию из иностранного сырья, полуфабрикатов, компонентов и комплектующих под своими брендами, и на долю этих компаний приходилось около одной трети российского рынка. Остальные шинные заводы, зарегистрированные в России, также работают в основном на иностранном сырье и полуфабрикатах.

Практически такая же ситуация сложилась в производстве бумаги. После ухода из России иностранных компаний, которые производили и поставляли бумагу на российский рынок, данная ниша практически опустела. Доля российских и зарегистрированных в России предприятий, занимающихся производством бумаги, составляла около 30%. Для производства бумаги требуется различное сырье, которое иностранные и российские компании ввозили из-за рубежа. Целлюлозу, необходимую для производства высококачественной бумаги, импортировали из Финляндии, а российской «составляющей» оставалось только древесина и макулатура. Основными поставщиками сырья для производства бумаги были Финляндия, Польша, ФРГ и Украина. После введения санкций иностранные компании закрыли свое производство в России, и в стране не оказалось даже отбеливателя, необходимого для производства белой бумаги.

В некоторых отраслях программа импортозамещения была реализована. Следует отметить агропромышленный комплекс, военно-промышленный комплекс, химическую промышленность. В настоящее время Россия полностью обеспечивает себя основными видами продуктов питания, а по зерну, растительному маслу, сахару стала мировым экспортером. За последние 20 лет экспорт продукции сельского хозяйства из России вырос в 16 раз. Россия производит больше зерна, чем США, полностью обеспечивает себя семенами зерновых культур, решается вопрос с обеспечением страны семенами овощных культур и картофеля. На эти цели в 2022 г. выделено только из федерального бюджета более 2 млрд руб. [10].

Что касается военно-промышленного комплекса, то если в 2014 г. 85% комплектующих в российском оружии были импортными, то в 2019 г. российское оружие состояло на 90% из комплектующих, произведенных в России [11]. В химической промышленности активно развивалось государственно-частное партнерство, и за последние пять лет в различных регионах России было построено более 10 крупнейших заводов по производству продукции химии. Реализации программ импортозамещения в отдельных отраслях способствовали «дешевые кредиты».

В феврале 2022 г. в стране доля товаров, продуктов, услуг, производимых в России, составляла только 30%. В товарах, продуктах, производимых в России, доля импорта в себестоимости в среднем составляла около 49%.

Предложения

Импортозамещение и обеспечение опережающего технологического развития – основные цели экономической политики в России. На российском рынке доля отечественной продукции должна достигнуть 70%, и только в этом случае Россия может добиться технологического суверенитета. Начиная с марта 2022 г. большинство мировых брендов покинули российский рынок, и открылись новые возможности для представителей российских локальных брендов. Требуемый объем инвестиций – не менее 15 трлн руб. на ближайшие два-три года.

5 августа 2022 г. Президент России подписал Указ «О применении специальных экономических мер в финансовой и топливно-энергетических сферах в связи с недружественными действиями некоторых иностранных государств и международных организаций»⁵, запрещающий компаниям из недружественных стран выходить из совместных с Россией проектов в финансовой и топливно-энергетической отраслях (выход из проектов возможен лишь по специальному разрешению Правительства России). Данный указ запретил до 31 декабря 2022 г. совершение сделок по продаже и покупке долей в компаниях, входящих в перечень стратегический предприятий и акционерных обществ, а также в фирмах, которые производят и продают электроэнергию и тепло⁶.

В результате была заморожена уже объявленная итальянской компанией Enel сделка по продаже контрольного пакета акций (56,43%) компании «Энел Россия», где она владеет тремя газораспределительными станциями мощностью 5,6 ГВт и двумя ветряными электростанциями. Также оказалась замороженной объявленная финской компанией Fortum сделка по продаже энергоактивов, принадлежащих ей в России (тепловые электростанции на Урале и Западной Сибири, солнечные и ветряные электростанции).

⁵ Указ Президента Российской Федерации от 05.08.2022 № 520 «О применении специальных экономических мер в финансовой и топливно-энергетической сферах в связи с недружественными действиями некоторых иностранных государств и международных организаций». URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202208050002?ysclid=lepi6pqszs721599752>

⁶ Хазин М.Ю. О геополитической стратегии Запада. URL: https://rusdozor.ru/2021/03/29/o-geopoliticheskoy-strategii-zapada_1053389/?ysclid=lepslciqr8248373

Чтобы смягчить последствия санкций для российской экономики, Правительство России дополнительно направляет для поддержки бизнеса и граждан 8 трлн руб. (почти 6% номинального ВВП за 2021 г.). Правительство подготовило и реализовало ряд антикризисных мер в целях поддержки бизнеса в различных отраслях, обеспечивающих работу предприятий и сохранение рабочих мест в условиях санкций со стороны Запада. Остановимся на отдельных мерах поддержки более подробно⁷.

Для субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП) были утверждены следующие меры поддержки:

- льготные кредиты;
- операции лизинга и факторинга по льготным ставкам;
- мораторий на банкротство;
- кредитные каникулы на 6 мес. для субъектов МСП, работающих в отраслях, перечень которых был утвержден постановлением Правительства Российской Федерации № 337 от 10.03.2022⁸;
- сниженные эквайринговые комиссии и ряд других льгот.

В России в 2022 г. началась реализация новой меры, направленной на поддержку российского бизнеса – промышленной ипотеки. Промышленная ипотека – это денежный кредит, взятый у банка под залог недвижимости [12]. В России будут действовать две программы промышленной ипотеки. Первая программа промышленной ипотеки предназначена для бизнеса, развитие которого предполагает приобретение готового промышленного объекта и быструю организацию производства. Для этих производств будет действовать промышленная ипотека под 5% годовых сроком до семи лет и на сумму до 500 млн руб.

Вторая программа промышленной ипотеки предназначена для застройщиков, которые занимаются строительством промышленных

⁷ Делягин М.Г. Сжатие доходов: стране нужна новая экономика.

URL: <https://delyagin.ru/articles/183-sobytiya/104979-szhatie-dokhodov-strane-nuzhna-novaja-jekonomika?ysclid=leppsp16dqq101826274>

⁸ Постановление Правительства Российской Федерации от 10.03.2022 № 337 «Об утверждении перечня отраслей, в которых осуществляет деятельность заемщик, указанный в части 1 статьи 7 Федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части особенностей изменения условий кредитного договора, договора займа» и о признании утратившими силу отдельных положений некоторых актов Правительства Российской Федерации». URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202203110015?ysclid=lepi8cdgts472622542>

объектов. Для них также промышленная ипотека будет действовать под 5% годовых, но уже на срок до десяти лет и на сумму до 2 млрд руб. Данная инициатива Правительства России преследует направлена на стимулирование российского бизнеса к развитию производств по выпуску новых товаров и продуктов⁹.

С июня 2022 г. в России реализуется специальная программа льготного кредитования закупок критически значимой импортной продукции. Ставка по льготным кредитам для закупки импортной продукции не будет превышать 30% ключевой ставки банка России плюс 3 п.п. В конце 2022 г. льготная ставка составила 5,25% годовых, ключевая ставка – 7,5% годовых. Разница по льготным кредитам будет компенсироваться за счет субсидий из федерального бюджета, на эти цели выделено почти 100 млрд руб. Срок, на который можно будет получить льготный кредит, будет зависеть от цели кредита: по кредитам на закупку комплектующих и сырья льготная ставка будет действовать в течение одного года, на закупку средств производства и оборудования – в течение трех лет [13].

Правительством России приняты мер по поддержки бизнеса в сфере информационных технологий. IT-компании, занимающиеся разработкой российского программного обеспечения (ПО) и баз данных, включенных в реестр Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций, освобождены от уплаты налога на добавленную стоимость при передаче исключительных прав. С 1 января 2022 г. данные организации были освобождены от уплаты налога на прибыль. Льгота будет действовать до 31 декабря 2024 г.

Также IT-компаниям разрешено начислять страховые взносы по сниженным ставкам:

- на обязательное пенсионное страхование – 6%;
- на обязательное медицинское страхование – 0,1%;
- на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством и детством – 1,5%.

В качестве финансовой поддержки российским IT-компаниям будут выделены гранты на разработку решений в области информационных

⁹ Радченко В.В. Внешнеторговая деятельность России: современные проблемы и пути решения // Матрица научного познания. 2021. № 12-1. С. 234–239.
URL: <https://os-russia.com/SBORNIKI/MNP-2021-12-1.pdf?ysclid=leptfqsyzj645663871>

технологий, предусмотрено финансирование IT-компаний для улучшения жизненных условий сотрудников и повышения их заработной платы. На реализацию новых проектов IT-компаний предусмотрены льготные кредиты по ставке не выше 3% годовых, установлены социальные гарантии молодым IT-специалистам. Специалистам IT-компаний предоставляется право купить квартиру в ипотеку по льготной ставке 5% в новостройке или взять кредит на постройку частного дома. Оформить ипотеку по льготной ставке может гражданин России, работающий в IT-компании, аккредитованной Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. Возраст сотрудника – от 22 до 40 лет включительно.

По мнению авторов настоящего исследования, для того чтобы привлечь IT-специалистов к работе в России, государству необходимо обеспечить их бесплатным жильем. В городах-миллионниках жилье очень дорогое, и для его приобретения требуется не менее 18 млн руб. Чтобы выплатить эту сумму, требуется около 20 лет. Такая перспектива привлечет немногих, и нет уверенности, что эта цель будет достигнута.

Следует обратить внимание на такую меру, как льготные кредиты застройщикам, которые занимаются строительством жилья. Льготы распространяются на кредиты, по которым ставка не превышает 15% годовых. В этом случае государство компенсирует банку 50% кредитной ставки. Предусмотрены также кредитные каникулы и субсидии для работодателей. Кредитные каникулы по программе льготного кредитования бизнеса ФОТ-3.0¹⁰ предполагают, что организация получает в банке льготный кредит по ставке 3% и право оформить кредитные каникулы на шесть месяцев, в течение которых можно не осуществлять регулярные платежи по основному долгу и не выплачивать проценты по кредиту. Основное требование для бизнеса заключается в том, что организация должна сохранить не менее 90% штатной численности сотрудников на весь период кредитных каникул. Штатную численность сотрудников будет контролировать Федеральная налоговая служба.

Работодатель при приеме молодых сотрудников в возрасте до 30 лет получает право на субсидию от государства в размере трех минимальных размеров оплаты труда, увеличенных на сумму страховых взносов, районный коэффициент и количество принятых сотрудников. До 1 января 2025 г. продлены налоговые каникулы для индивидуальных предпринимателей, если они зарегистрировали впервые свой бизнес в

¹⁰ ФОТ 3.0. URL: http://government.ru/support_measures/measure/150/

производственной, научной, социальной сферах, а также в сферах бытовых услуг населению и по предоставлению временного жилья населению.

От уплаты налога на добавленную стоимость (НДС) с 1 января 2022 г. освобождены организации и индивидуальные предприниматели, предоставляющие услуги общественного питания. Условием для освобождения от уплаты НДС служит следующее:

- размер дохода фирмы за 2021 г. не превышает 2 млрд руб.;
- доля доходов от предоставления услуг общественного питания составляет не менее 70%.

Федеральным законом № 67-ФЗ от 26.03.2022¹¹ с 01 июля 2022 г. для туристического и гостиничного бизнеса установлена нулевая ставка по НДС, которая будет действовать по 30 июня 2027 г. Для организаций и индивидуальных предпринимателей, использующих упрощенную систему налогообложения, Правительство России 30 марта 2022 г. утвердило специальный перечень видов экономической деятельности^{12, 13}, в отношении которых продлены сроки уплаты налога, уплачиваемого в связи с применением упрощенной системы налогообложения, за 2021 г. на 7 мес., а страховых взносов – на 12 мес.

Чтобы обеспечить опережающий технологический суверенитет в России, в стране должен быть четкий план подготовки специалистов. Комплексная работа лабораторий позволит создавать лучшие в мире образцы промышленности. Во второй половине XX в. научные центры появились в Новосибирске, Королеве, Зеленограде, Сарове и ряде других городов. Например, в 1960-е гг. в г. Зеленограде был открыт центр микроэлектроники, а в 1985 г. в этом центре был создан первый в мире персональный компьютер «Электроника-85», причем полностью на микропроцессорах советского производства. СССР стал одним из лидеров

¹¹ Федеральный закон от 26.03.2022 № 67-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и статью 2 Федерального закона «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации».
URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202203260011?rangeSize=%D0%92%D1%81%D0%B5&ysclid=lepijs6jxp102132434>

¹² Перечень видов экономической деятельности для целей применения пункта 1 постановления Правительства Российской Федерации от 30.03.2022 № 512.
URL: <https://base.garant.ru/403786924/53f89421bbdaf741eb2d1ecc4ddb4c33/?ysclid=lepr7zx0to873276600>

¹³ Постановление Правительства Российской Федерации от 30.03.2022 № 512 «Об изменении сроков уплаты налога (авансового платежа по налогу), уплачиваемого в связи с применением упрощенной системы налогообложения в 2022 году». URL: <https://base.garant.ru/403786924/>

в сфере развития микроэлектроники, имел лучшие в мире авиационные бортовые системы, передовое по тем временам радиотехническое оборудование. В 1990-е гг. Россия утратила лидирующие позиции в данной сфере.

До 2024 г. на развитие микроэлектроники планируется выделить более 260 млрд руб. В России созданы научные и производственные заделы, начато производство компьютеров и ноутбуков на собственных процессорах, осуществляется сборка смартфонов и планшетов на базе российской операционной системы «Аврора», активно ведется строительство новых и модернизация существующих предприятий.

В сентябре 2022 г. на Белоярской АЭС впервые был выведен на полную мощность энергоблок с реактором БН-800, работающим на инновационном МОКС-топливе¹⁴. В России выстраивается двухкомпонентная атомная энергетика с замкнутым циклом ядерного топлива. Атомные реакторы, работающие на быстрых нейтронах, позволяют превращать отработавшее ядерное топливо в новое топливо для АЭС, обеспечивая замкнутый цикл его использования.

Российскими банками разработаны специальные приложения для мобильных телефонов. Используя эти приложения, можно сделать перевод, оплатить коммунальные услуги, услуги связи. Отметим, что мобильное приложение, разработанное банком Wells Fargo (крупнейшим в США), малофункционально, а чат поддержки отсутствует.

В России создан специальный портал Государственных услуг, где собрана информация по всем ведомствам, куда можно отправить заявку и получить ответ в режиме онлайн. В США такая государственная система отсутствует. В Москве на станции метро можно оплатить проезд через систему Face ID, тогда как в США и Японии эта система не внедрена. В Италии только в 2022 г. внедрили оплату проезда в общественном транспорте с использованием банковских карт, а в России уже в течение нескольких лет можно оплатить через банковский терминал проезд практически в любом автобусе от Владивостока до Калининграда. В 2022 г. в России появился такой сервис, как Яндекс-заправки. С его помощью можно оплатить бензин и заправить автомобиль, не выходя из него и используя только мобильное приложение. Подобного сервиса ни в США, ни в Японии, ни в Италии, ни во Франции нет.

¹⁴ Реактор БН-800 полностью перешел на МОКС-топливо.

URL: <https://strana-rosatom.ru/2022/09/09/reaktor-bn-800-polnostju-pereshel-na-moks/?ysclid=leprhluf3y986098950>

В России за последнее время получает распространение такая система, как оплата по QR-коду. Эта технология, кроме России, получила развитие в Китае и Сингапуре. По уровню технологий с Россией сегодня конкурирует только Китай, и утверждение о том, что Россия – отсталая страна, не соответствует действительности. Достижение технологического суверенитета обеспечит развитие технологий как фактора роста экономики, создаст предпосылки для восстановления производственных систем и формирования «техноэкономики». В сложившейся ситуации Россия будет ограничена в возможностях получать товары, которые она не производит. В России производство собственной продукции покрывает лишь 30% потребностей, и только структурная перестройка экономики страны позволит нарастить производство товаров и продуктов, обеспечить рост доходов населения и потребительский спрос.

В сложившихся условиях в России необходимо сосредоточиться на преодолении зависимости от импорта в тех отраслях, где эта зависимость наиболее критична для экономики. Задача должна состоять не просто в замещении импортной продукции российскими аналогами, а в выстраивании взаимоотношений с партнерами из дружественных стран. Необходимо научиться производить многие виды высокотехнологичной продукции и оборудования в России, а так же в партнерстве с Китаем, Индией, Ираном, Бразилией и другими странами.

Решению указанных проблем может способствовать принятие следующих мер:

- реформирование системы подготовки высококвалифицированных кадров и задействование их на высокотехнологичных производствах;
- разработка программы сотрудничества с партнерами из дружественных государств по созданию локальных производств на территории России;
- выделение приоритетных направлений технологического развития России до 2030 г.;
- создание условий для взаимодействия между хозяйствующим субъектами разного масштаба и развития государственно-частного партнерства.

Заключение

Поддержать инвестиционную активность в стране в период действия ограничительных мер, введенных странами Запада, должны новации

в сфере государственно-частного партнерства. К числу таких новаций можно отнести:

- изменение правил заключения специальных инвестиционных контрактов;
- значительное сокращение сроков заключения специальных инвестиционных контрактов;
- продление сроков реализации инвестиционных проектов в критически значимых отраслях (станкостроение, информационные технологии, лесопромышленное производство);
- перезапуск механизма соглашения о защите и поощрении капиталовложений;
- расширение возможностей по корректировке концессионных соглашений со стороны государства;
- упрощение процедуры предоставления земельных участков компаниям для строительства производственных предприятий и другие меры финансовой и технологической поддержки.

Авторы считают, что проводимая Президентом России и Правительством России политика по ослаблению влияния санкций на экономику отвечает интересам страны.

Таблица 1

Выручка крупнейших автомобильных концернов по итогам работы в России в 2020 г., млрд руб.

Table 1

Revenue of the largest automobile concerns according to the results of work in Russia in 2020, billion RUB

Концерн	Выручка
Volkswagen	320
Toyota	264
Mercedes Benz	198
BMW	180
Nissan	99
Suzuki	11
Honda	6

Источник: авторская разработка о данным: Forbes. URL: <https://www.forbes.ru/>

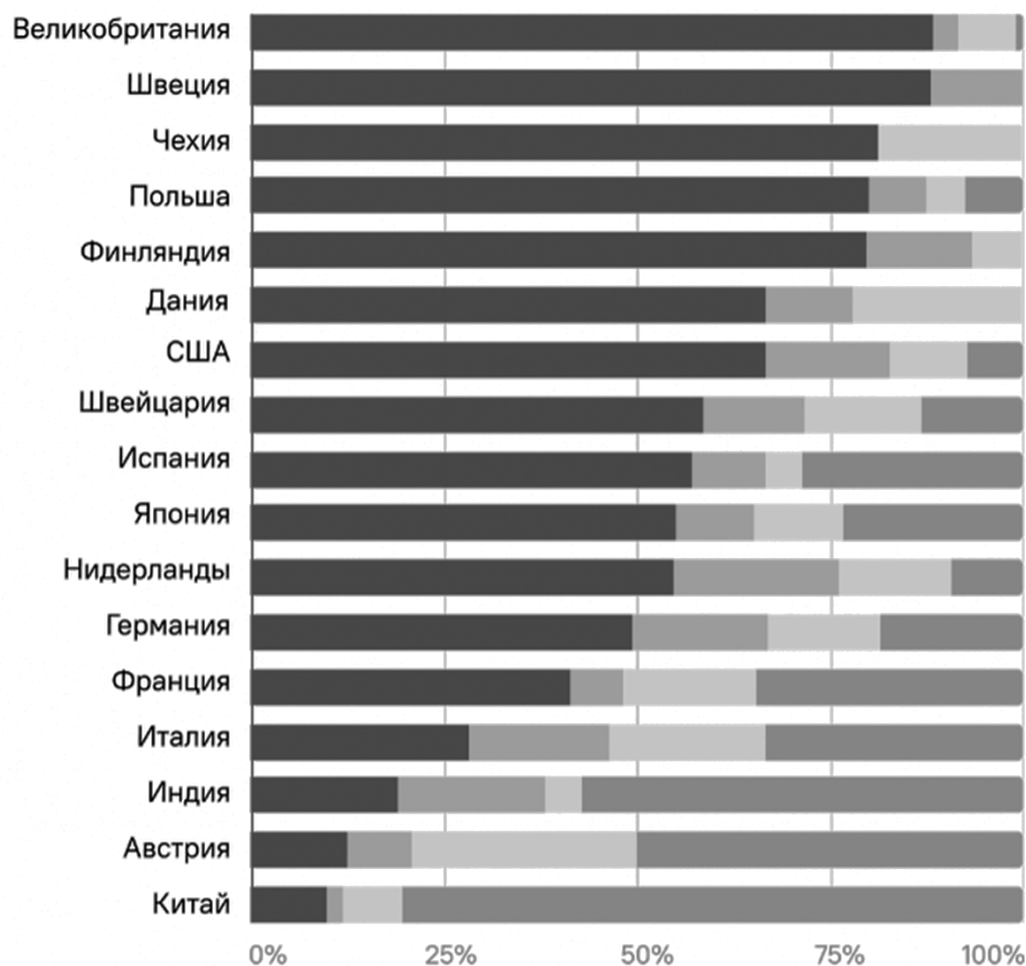
Source: Authoring, based on Forbes data. URL: <https://www.forbes.ru/>

Рисунок 1

Реакция иностранных компаний на введение санкций против России в 2022 г.: представительство по странам, %

Figure 1

The reaction of foreign companies to the imposition of sanctions against Russia in 2022: Representation by country, percentage



Примечание. По каждой стране слева направо представлены доли компаний, которые, соответственно, прекратили работу в России (остановили производство); сократили производство; незначительно ограничили производство; продолжили работу в России.

Источник: Yale School of Management. URL: <https://som.yale.edu/>

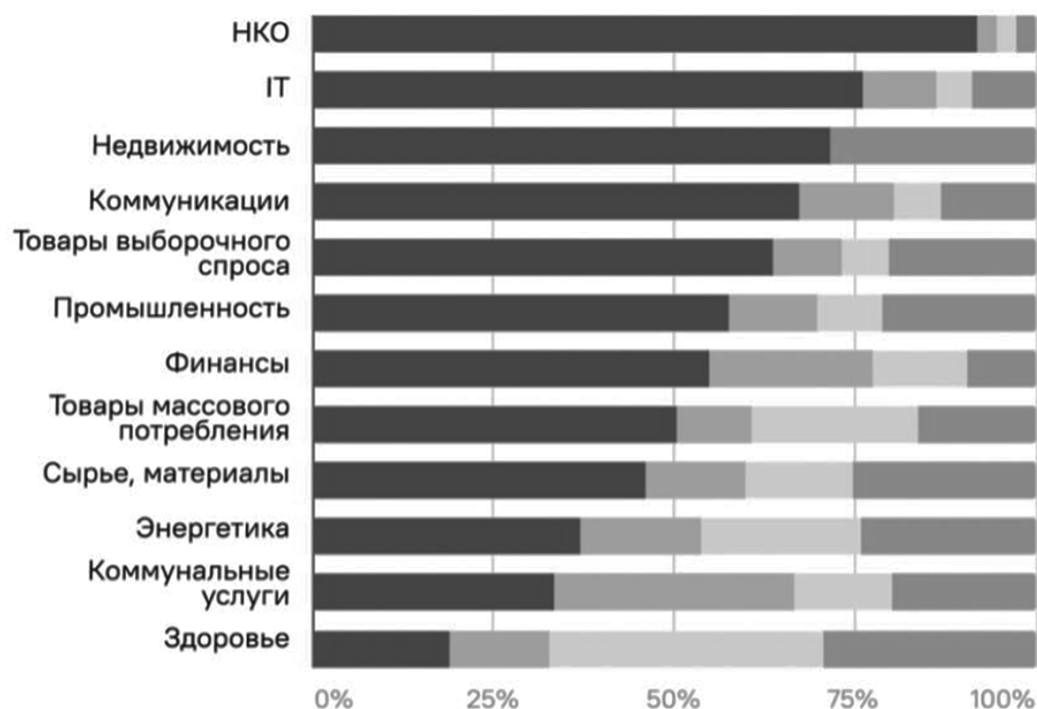
Source: Yale School of Management. URL: <https://som.yale.edu/>

Рисунок 2

Реакция иностранных компаний на введение санкций против России в 2022 г.: представительство по отраслям, %

Figure 2

The reaction of foreign companies to the introduction of sanctions against Russia in 2022: Representation by industry, percentage



Примечание. По каждой стране слева направо представлены доли компаний, которые, соответственно, прекратили работу в России (остановили производство); сократили производство; незначительно ограничили производство; продолжили работу в России.

Источник: Yale School of Management. URL: <https://som.yale.edu/>

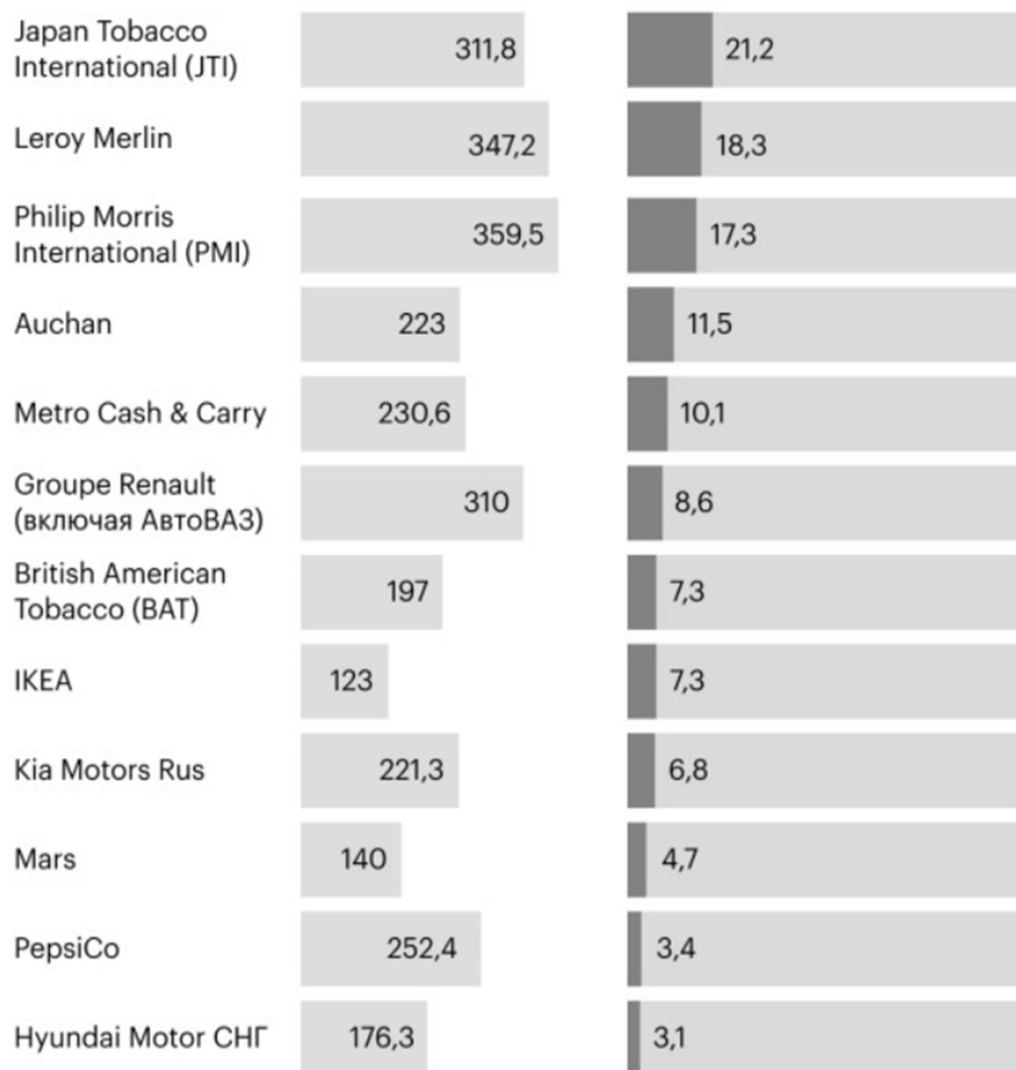
Source: Yale School of Management. URL: <https://som.yale.edu/>

Рисунок 3

Выручка некоторых крупных иностранных компаний по итогам работы в России в 2020 г., млрд руб. (слева), доля России в общей выручке за 2020 г., % (справа)

Figure 3

Revenue of some large foreign companies based on the results of work in Russia in 2020, billion RUB (left), Russia's share in total revenue for 2020, percentage (right)



Источник: авторская разработка о данным: Forbes. URL: <https://www.forbes.ru/>

Source: Authoring, based on Forbes data. URL: <https://www.forbes.ru/>

Список литературы

1. Бадмаев М.И., Ерохина Е.В. Влияние политики импортозамещения на развитие промышленности и экономики регионов // Международный студенческий научный вестник. 2018. № 5.
URL : <https://eduherald.ru/ru/article/view?id=18945>

2. *Глазьев С.Ю.* Рывок в будущее. Россия в новых технологическом и мирохозяйственных укладах: монография. М.: Книжный мир, 2018. 768 с.
3. *Сайиан К.В., Асон Т.А.* Экономическая безопасность России в условиях международных санкций // *Экономическая безопасность*. 2021. Т. 4. № 1. С. 31–42. URL: <https://doi.org/10.18334/ecsec.4.1.111255>
4. *Макарычева И.В.* Проблемы импортозамещения в России // *Экономические отношения*. 2022. Т. 12. № 3. С. 389–406. URL: <https://doi.org/10.18334/eo.12.3.114889>
5. *Содномова С.К., Рубцова Н.В.* Анализ реализации программы импортозамещения в Российской Федерации // *Экономические отношения*. 2020. Т. 10. № 1. С. 187–200. URL: <https://doi.org/10.18334/eo.10.1.100700>
6. *Широкова О.В., Назаренко В.С.* Государственная политика импортозамещения: предварительные итоги и тенденции // *Экономические отношения*. 2017. Т. 7. № 4. С. 343–356. URL: <https://doi.org/10.18334/eo.7.4.38431>
7. *Евтюхин А.С.* Роль инвестиций в политике импортозамещения нефтяной промышленности России // *Креативная экономика*. 2016. Т. 10. № 10. С. 1090–1102. URL: <https://doi.org/10.18334/ce.10.10.36615>
8. *Коновалов Ю.В.* Механизмы промышленной политики, влияющие на импортозамещение и инновационную стратегию предприятий // *Российское предпринимательство*. 2017. Т. 18. № 6. С. 957–970. URL: <https://doi.org/10.18334/rp.18.6.37653>
9. *Евдотьева М.Г., Данилин И.В.* Международная кооперация в гражданском авиастроении России в условиях санкций // *Мировая экономика и международные отношения*. 2018. Т. 62. № 8. С. 88–96. URL: <https://doi.org/10.20542/0131-2227-2018-62-8-88-96>
10. *Аганбегян А.Г.* Инвестиции – основа ускоренного социально-экономического развития России // *Деньги и кредит*. 2012. № 5. С. 10–16. URL: <https://rjmf.econs.online/upload/iblock/5db/5db2ecf11c1eb0e95ffeb57b2e50b7c1.pdf>

11. *Kulikov N.I., Kulikova M.A., Parkhomenko V.L.* Financial Support of Import Substitution and its Outcomes. In: Nardin D.S., Stepanova O.V., Demchuk E.V. (Eds) *Land Economy and Rural Studies Essentials. European Proceedings of Social and Behavioural Sciences. European Publisher*, 2022, vol. 124, pp. 650–663. URL: <https://doi.org/10.15405/epsbs.2022.02.82>
12. *Куликов Н.И., Куликов А.Н.* Различия в социально-экономическом развитии регионов России: оценка и реалии выравнивания // *Национальные интересы, приоритеты и безопасность*. 2017. Т. 13. Вып. 7. С. 1239–1257. URL: <https://doi.org/10.24891/ni.13.7.1239>
13. *Портанский А.П.* Импортзамещение: проблемы понимания политики и ее целей // *Международная экономика*. 2021. № 8. С. 578–588. URL: <https://doi.org/10.33920/vne-04-2108-01>

Информация о конфликте интересов

Мы, авторы данной статьи, со всей ответственностью заявляем о частичном и полном отсутствии фактического или потенциального конфликта интересов с какой бы то ни было третьей стороной, который может возникнуть вследствие публикации данной статьи. Настоящее заявление относится к проведению научной работы, сбору и обработке данных, написанию и подготовке статьи, принятию решения о публикации рукописи.

pISSN 2073-2872
eISSN 2311-875X

Sustainable Development of Economy

PARTNERSHIP OF THE STATE AND BUSINESS AS A BASIS FOR ACHIEVING REAL TECHNOLOGICAL SOVEREIGNTY OF RUSSIA UNDER CURRENT ECONOMIC SANCTIONS

Nikolai I. KULIKOV ^{a,*},
Ekaterina S. VDOVINA ^b,
Mariya A. KULIKOVA ^c

^a Tambov State Technical University (TSTU),
Tambov, Russian Federation
kulikov68@inbox.ru
<https://orcid.org/0000-0001-7044-7578>

^b Tambov State Technical University (TSTU),
Tambov, Russian Federation
vdovina-e@bk.ru
<https://orcid.org/0000-0002-9709-1521>

^c Tambov State Technical University (TSTU),
Tambov, Russian Federation
kulikova805@mail.ru
ORCID: not available

* Corresponding author

Article history:

Article No. 5/2023
Received 16 Jan 2023
Received in revised
form 6 February 2023
Accepted 19 Feb 2023
Available online
15 March 2023

JEL classification:

A13, A14, D03, E03

Keywords: import
substitution, sanctions,
technological
sovereignty, benefits for
business, structural
adjustment

Abstract

Subject. The article considers issues of strengthening the scientific and production potential of Russia.

Objectives. The purpose is to compare the capabilities of Russian economic sectors from the perspective of replacing foreign high-tech products with Russian analogues.

Methods. The study employs general scientific methods.

Results. We offer measures that will ensure advanced technological development of Russia. The study determined that in the Russian market the share of domestic products should reach 70%.

Conclusions. To ensure Russia's technological sovereignty, it is necessary to focus on overcoming dependence on imports in those industries where this dependence is most critical for the economy.

© Publishing house FINANCE and CREDIT, 2023

Please cite this article as: Kulikov N.I., Vdovina E.S., Kulikova M.A. Partnership of the State and Business as a Basis for Achieving Real Technological Sovereignty of Russia under Current Economic Sanctions. *National Interests: Priorities and Security*, 2023, vol. 19, iss. 3, pp. 485–515.
<https://doi.org/10.24891/ni.19.3.485>

References

1. Badmaev M.I., Erokhina E.V. [Influence of policy of import subsumption on development of industry and economy of regions]. *Mezhdunarodnyi studencheskii nauchnyi vestnik*, 2018, no. 5. (In Russ.) URL: <https://eduherald.ru/ru/article/view?id=18945>
2. Glaz'ev S.Yu. *Ryvok v budushchee. Rossiya v novykh tekhnologicheskoy i mirokhozyaistvennom ukladakh: monografiya* [A leap into the future. Russia in the new technological and world economic orders: a monograph]. Moscow, Knizhnyi mir Publ., 2018, 768 p.
3. Sayiyan K.V., Ason T.A. [Economic security of Russia in the context of international sanctions]. *Ekonomicheskaya bezopasnost' = Economic Security*, 2021, vol. 4, no. 1, pp. 31–42. (In Russ.) URL: <https://doi.org/10.18334/ecsec.4.1.111255>
4. Makarycheva I.V. [Problems of import substitution in Russia]. *Ekonomicheskie otnosheniya*, 2022, vol. 12, no. 3, pp. 389–406. (In Russ.) URL: <https://doi.org/10.18334/eo.12.3.114889>
5. Sodnomova S.K., Rubtsova N.V. [Analysis of the implementation of the import substitution program in the Russian Federation]. *Ekonomicheskie otnosheniya*, 2020, vol. 10, no. 1, pp. 187–200. (In Russ.) URL: <https://doi.org/10.18334/eo.10.1.100700>
6. Shirokova O.V., Nazarenko V.S. [Public policy of import substitution: Preliminary results and trends]. *Ekonomicheskie otnosheniya*, 2017, vol. 7, no. 4, pp. 343–356. (In Russ.) URL: <https://doi.org/10.18334/eo.7.4.38431>
7. Evtyukhin A.S. [Role of investments for the import phase-out policy in the Russian oil industry]. *Kreativnaya ekonomika = Journal of Creative Economy*, 2016, vol. 10, no. 10, pp. 1090–1102. (In Russ.) URL: <https://doi.org/10.18334/ce.10.10.36615>
8. Konovalov Yu.V. [Mechanisms of industrial policy affecting the import substitution and innovative enterprise strategy]. *Rossiiskoe predprinimatel'stvo = Russian Journal of Entrepreneurship*, 2017, vol. 18, no. 6, pp. 957–970. (In Russ.) URL: <https://doi.org/10.18334/rp.18.6.37653>
9. Evtod'eva M.G., Danilin I.V. [International cooperation in Russian civil aircraft industry under sanctions]. *Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye otnosheniya = World Economy and International Relations*, 2018, vol. 62,

iss. 8, pp. 88–96. (In Russ.)

URL: <https://doi.org/10.20542/0131-2227-2018-62-8-88-96>

10. Aganbegyan A.G. [Investment – the basis of the acceleration of the socio-economic development of Russia]. *Den'gi i kredit*, 2012, no. 5, pp. 10–16.
URL: <https://rjmf.econs.online/upload/iblock/5db/5db2ecf11c1eb0e95ffeb57b2e50b7c1.pdf> (In Russ.)
11. Kulikov N.I., Kulikova M.A., Parkhomenko V.L. Financial Support of Import Substitution and its Outcomes. In: Nardin D.S., Stepanova O.V., Demchuk E.V. (Eds) *Land Economy and Rural Studies Essentials. European Proceedings of Social and Behavioural Sciences*. European Publisher, 2022, vol. 124, pp. 650–663. URL: <https://doi.org/10.15405/epsbs.2022.02.82>
12. Kulikov N.I., Kulikov A.N. [The difference of socio-economic development of the Russian regions: Evaluation and conditions for alignment]. *Natsional'nye interesy, priority i bezopasnost' = National Interests: Priorities and Security*, 2017, vol. 13, iss. 7, pp. 1239–1257. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.24891/ni.13.7.1239>
13. Portanskii A.P. [Import substitution: Problems of understanding policy and its objectives]. *Mezhdunarodnaya ekonomika = The World Economics*, 2021, no. 8, pp. 578–588. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.33920/vne-04-2108-01>

Conflict-of-interest notification

We, the authors of this article, bindingly and explicitly declare of the partial and total lack of actual or potential conflict of interest with any other third party whatsoever, which may arise as a result of the publication of this article. This statement relates to the study, data collection and interpretation, writing and preparation of the article, and the decision to submit the manuscript for publication.