

pISSN 2073-2872
eISSN 2311-875X

Инновации и инвестиции

РАЗВИТИЕ ЛИЗИНГА В СФЕРЕ НЕФТЕСЕРВИСНЫХ УСЛУГ КАК ИНСТРУМЕНТА ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

Ирина Андреевна РУДСКАЯ ^{a,*},
Владимир Иванович КУРАКИН ^b

^a доктор экономических наук, доцент Высшей инженерно-экономической школы,
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого,
Санкт-Петербург, Российская Федерация
iarudskaya@mail.ru
<https://orcid.org/0000-0002-9953-6619>
SPIN-код: 6118-8704

^b соискатель Высшей инженерно-экономической школы,
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого,
Санкт-Петербург, Российская Федерация
v.i.kurakin@yandex.ru
ORCID: отсутствует
SPIN-код: отсутствует

* Ответственный автор

История статьи:

Рег. № 274/2021
Получена 10.05.2021
Получена в
доработанном виде
25.05.2021
Одобрена 10.06.2021
Доступна онлайн
16.08.2021

УДК 338.45:622.32
JEL: L23, O30, O32

Аннотация

Предмет. Уровень инновационного развития отрасли определяет ее конкурентоспособность, что, в свою очередь, обуславливает актуальность поиска инструментов, которые позволили бы обеспечить условия для успешного развития инноваций в отрасли, имеющей стратегическое значение для народного хозяйства. В настоящей работе объектом исследования выступает рынок нефтесервисных услуг, предметом – инструменты инновационного развития отрасли.

Цели. Обоснование необходимости применения лизинга как практического инструмента, направленного на создание условий для повышения инновационной активности компаний нефтегазовой промышленности.

Методология. В работе применялись методы анализа, систематизации, сравнения и сопоставления.

Результаты. Представлены результаты анализа развития рынка нефтесервисных услуг как одного из важнейших элементов нефтегазовой промышленности. Рассмотрены показатели и динамика развития мирового и российского рынков нефтегазовой промышленности. Описана специфика рынка нефтесервисных услуг, приведена классификация основных направлений деятельности в отрасли. Выявлены основные проблемы рынка нефтесервисных услуг. Описаны текущие факторы, обуславливающие тенденции развития рынка нефтесервисных услуг. Проведен анализ показателей инновационной активности отрасли. Проанализированы применяемые схемы лизинга в отрасли, приведена

Ключевые слова:

нефтегазовая
промышленность,
нефтесервисные
услуги, лизинговая
схема, инновационная
деятельность,
вертикально-
интегрированные
компании

классификация лизинговых компаний, действующих на рынке.

Выводы. Одной из ключевых проблем, характерных для отрасли, является превалирование в сложившейся практике работы с заказчиками краткосрочных контрактов, что лишает компании гарантий того, что затраты на техническое перевооружение применяемых комплексов и обновление оборудования окупятся и будут обоснованы. Необходимы дальнейшее изучение потенциала применения, более широкое развитие и выработка научно-практических рекомендаций по формированию инструментария схем лизинга в нефтесервисе, направленных на развитие инновационной активности компаний, составляющих отрасль.

© Издательский дом ФИНАНСЫ и КРЕДИТ, 2021

Для цитирования: Рудская И.А., Куракин В.И. Развитие лизинга в сфере нефтесервисных услуг как инструмента инновационного развития нефтегазовой отрасли // *Национальные интересы: приоритеты и безопасность*. – 2021. – Т. 17, № 8. – С. 1474 – 1490.

<https://doi.org/10.24891/ni.17.8.1474>

Роль нефтегазовой промышленности в экономике России трудно переоценить. Развитость и технологическая обеспеченность отрасли, характер и темп ее инновационного развития в комплексе являются одними из важнейших составляющих элементов повышения конкурентоспособности экономической системы страны в целом [1]. Данный факт, в свою очередь, обуславливает актуальность поиска инструментов, которые позволили бы обеспечить условия для успешного развития инноваций в отрасли, имеющей стратегическое значение для народного хозяйства [2].

Среди ключевых характеристик состояния нефтегазовой отрасли и недропользования рассматривают такой показатель, как коэффициент извлечения нефти (КИН), в отношении которого в последние годы, к сожалению, наблюдается негативная динамика и относительно низкий уровень, составляющий, по разным оценкам, от 34 до 40%¹. Таким образом, внедрение совершенствований в технологии добычи нефти, направленных, в частности, на повышение нефтеотдачи и, соответственно, увеличение КИН обосновано занимают одно из первостепенных мест в перечне задач развития нефтегазового комплекса, необходимых для достижения стратегических приоритетов, закреплённых в Энергетической стратегии России до 2035 г.². Одним из трендов отрасли, получивших поддержку со

¹ Применение современных методов увеличения нефтеотдачи в России: важно не упустить время. URL: [http://ey.com/Publication/vwLUAssets/Advanced-recovery-methods-in-Russia/\\$FILE/Advanced-recovery-methods-in-Russia.pdf](http://ey.com/Publication/vwLUAssets/Advanced-recovery-methods-in-Russia/$FILE/Advanced-recovery-methods-in-Russia.pdf)

² Энергетическая Стратегия России до 2035 г.
URL: <http://static.government.ru/media/files/w4sigFOiDjGVDYT4IgsApssm6mZRb7wx.pdf>

стороны государства в виде инвестиционных стимулов по НДПИ, является разработка и применение технологий добычи высоковязкой нефти³.

В связи с обозначенными тенденциями, на наш взгляд, заслуживает особого внимания и подробного анализа уровень технологического обеспечения нефтегазовой отрасли в России.

В целом отечественный рынок нефтегазовой промышленности можно охарактеризовать как высокомонополизированный, и расширение его маловероятно. Так, по данным на начало 2020 г., 84,7% всей национальной нефтедобычи обеспечивается 11 вертикально интегрированными компаниями⁴.

В нашей стране в основном (более 80%) используется нефтепромысловое оборудование, произведенное в западных странах, а после усиления санкций увеличилась доля оборудования, произведенного в Китае. Полное импортозамещение в этой сфере в короткие сроки невозможно. В рамках Национального нефтегазового форума, проходившего 3 октября 2014 г. в Москве, проведена оценка возможных путей развития сферы производства нефтепромыслового оборудования в России⁵. Нефтепромысловое оборудование производится машиностроительными заводами, зачастую аффилированными с вертикально-интегрированными компаниями [3].

Производителей нефтепромыслового оборудования можно разделить на три группы.

1. Оборонные заводы, вошедшие в настоящее время в вертикально-интегрированные структуры.

2. Машиностроительные заводы, приобретенные и реконструированные нефтедобывающими или нефтесервисными компаниями.

3. Новые заводы, построенные для выпуска определенной продукции. Эти предприятия чаще всего в значительной степени аффилированы с вертикально-интегрированными структурами.

Согласно результатам проведенного контент-анализа производителей нефтепромыслового оборудования, аффилированность может быть полной, то есть предприятие полностью является собственностью добывающей или нефтесервисной компании (примерно в 46% случаев), или частичной, когда предприятие основано на инвестициях вертикально-интегрированных компаний, но структура собственности гетерогенна (32% предприятий);

³Официальный сайт ПАО «Лукойл». URL: <https://lukoil.ru>

⁴Официальный сайт Министерства энергетики РФ. URL: <https://minenergo.gov.ru/>

⁵Малые инновационные компании: потому что или вопреки? // НГВ-технологии. 2014. № 1. С. 1–4.

остальные 22% имеют статус независимых либо степень их аффилированности не выявлена.

Рассмотрим данные типы производителей подробнее. Организации – производители оборудования рассредоточены по разным регионам страны, большинство заводов расположены близко к территориям добычи нефти. Из 26 организаций, проанализированных нами, более 60% расположены в Тюмени и менее 19% – в городах федерального значения. Основными же их заказчиками выступают крупнейшие национальные компании нефтегазовой отрасли, такие как Роснефть, Газпром, Лукойл, Сургутнефтегаз, Татнефть и НОВАТЭК.

Следует отметить сложную технологическую природу процесса нефтедобычи, представленного последовательностью целого ряда этапов – от геологоразведки до очистки нефти. Соответственно, сложность структуры процесса нефтедобычи определяет широту и номенклатуру направлений рынка нефтесервисных услуг, которые условно можно выделить в четыре группы по основным сегментам рынка. Указанную классификацию иллюстрирует *рис. 1*.

Безусловно, все рассматриваемые сегменты рынка нефтесервисных услуг требуют различного оборудования [4, 5]. Наиболее же крупным (более 50%) сегментом российского рынка нефтесервисных услуг является эксплуатационное бурение. *Рис. 2* иллюстрирует структуру рынка эксплуатационного бурения России по заказчикам (по данным на 2019 г)⁶.

Оценивая тенденции последних лет, следует обратить внимание на существенные изменения, произошедшие на рынке за 2020 г. Так, обусловленное сложившейся эпидемиологической ситуацией снижение мирового потребления нефти, по оценкам экспертов, приведет впервые с 2016 г. к падению мирового рынка нефтесервиса на 19%⁶. Уже сейчас очевидно снижение показателя капитальных расходов крупнейших мировых нефтегазовых компаний в 2020 г. по сравнению с 2019 г. (*рис. 3*).

В России отмечаются схожие с мировым рынком тенденции. Опираясь на оценки сокращения компаниями капитальных и операционных расходов в 2020 г., можно констатировать снижение российского рынка нефтесервисных услуг (в долл. США) на 20–25%, 10% из которых прогнозируется за счет валютных изменений [4].

На сегодняшний день отмечается наличие целого ряда проблем в нефтесервисной отрасли. В первую очередь, вызовы прошедшего года, определившие указанную тенденцию снижения потребления нефти, а также

⁶ Обзор нефтесервисного рынка России – 2020 / Делойт в СНГ.
URL: <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/ru/Documents/energy-resources/Russian/oil-gas-survey-russia-2020.pdf>

условия принятых соглашений в рамках сделки ОПЕК+, обуславливают снижение спроса на услуги нефтесервисной промышленности и невыгодное нефтесервисным компаниям затягивание сроков реализации нефтегазовых проектов. Вместе с тем такие факторы, как наметившаяся в мировом энергетическом балансе приоритизация возобновляемых источников энергии, ухудшение качества углеводородных запасов и связанные с этим изменения локаций добычи, повышение требований к технологическому обеспечению процессов добычи заказчиков, последовательная реализация развития собственных сервисов вертикально-интегрированными компаниями, действующими на рынке, определяют для нефтесервисных компаний необходимость оперативного реагирования на происходящие изменения и выработки стратегий развития, предусматривающих как диверсификацию продуктовых портфелей и повышение технологической сложности оказываемых услуг, так и осуществление технического перевооружения комплексов в условиях все более возрастающей конкуренции на рынке [6].

Еще одной проблемой, характерной для отрасли, является превалирование в сложившейся практике работы с заказчиками краткосрочных контрактов, что, в свою очередь, лишает компании гарантий того, что затраты на техническое перевооружение применяемых комплексов и обновление оборудования окупятся и будут обоснованы⁷. Соответственно, распространенной практикой для отрасли нефтесервиса становится использование устаревшего оборудования, что совершенно противоречит указанным ранее приоритетам инновационного развития нефтегазовой отрасли в целом. По некоторым оценкам, степень изношенности основных производственных фондов в нефтегазовой отрасли превышает 60%⁸.

Одним из выходов в сложившейся ситуации нам видится стимулирование контрагентов к переходу к средне- и долгосрочным, до 3–5 лет, контрактам в целях создания благоприятных условий для технической модернизации нефтесервисного рынка [7].

Вместе с тем, по нашему мнению, другим решением, которое может быть как альтернативным, так и совместным, является внедрение эффективных лизинговых схем, предполагающих цепную последовательную смену оборудования.

Так, согласно исследованию, проведенному В.Ю. Зайцевым, Ю.И. Федчишиным [8], все компании, предлагающие услуги по лизингу оборудования для нефтесервисных компаний, можно разделить на две группы:

⁷ Котов Д.В., Гамилова Д.А., Алексеева Э.Р. Анализ структурной трансформации нефтесервисного рынка России: материалы республиканской научно-практической конференции «Экономика региона: вопросы и ответы». Уфа: Аэтерна, 2017. С. 82–88.

⁸ Портал НЕФТЕГАЗ. URL: <https://neftegaz.ru/>

- 1) аффилированные лизинговые компании, ставящие своей основной целью получение налоговых преимуществ для головной компании. Лизинг в данном случае выступает лишь методом налогового планирования;
- 2) государственные лизинговые компании, созданные при министерствах и финансируемые из федерального бюджета. Данные компании придерживаются традиционных лизинговых схем. Доступ к этим компаниям ограничен для большинства малых предприятий. В качестве примера можно привести лизинговую компанию Фонда развития промышленности (ФРП) при Минпромторге России – «Газпромбанк Лизинг», уполномоченную на осуществление функций по реализации государственной программы «Лизинговые проекты», которая направлена на поддержку технологического перевооружения и модернизацию основных производственных фондов российских компаний. Общий механизм реализации лизинговых сделок в рамках программы иллюстрирует *рис. 4*⁹.

Ограниченность использования лизинговых схем упоминается в целом ряде работ¹⁰ [9]. Многолетний опыт профессиональной деятельности в лизинговой компании одного из авторов подтверждает факт использования исключительно традиционных схем лизинга для замены нефтесервисного оборудования.

Отметим, что при попытке оценить эффективность лизинга для замены нефтесервисного оборудования было выявлено использование преимущественно базовых схем лизинга, которые не содержат инновационную составляющую. Инновационная активность, следствием которой является возможность модернизации, в применяемых схемах проявляется незначительно¹¹, более того, на малых предприятиях она в большинстве случаев не выражена. Инновационная деятельность производителей ограничена потребностями основных заказчиков, которые в большинстве своем являются собственниками компаний-производителей [10].

На *рис. 5* представлен объем производства машин и оборудования для добычи полезных ископаемых и строительства. Данные ограничены 2015 г. в связи с изменением учета показателей в статистике. После роста спроса и

⁹ Фонд развития промышленности. Программа «Лизинговые проекты»
URL: https://mpr.midural.ru/UPLOAD/user/file/5_liz_proekti.pdf; Официальный сайт «Газпромбанк Лизинг». URL: <https://gpbl.ru/>

¹⁰ Хабибуллин М.Я., Арсланов И.Г. Расчет нефтепромыслового оборудования: учеб. пособие. Уфа: РИЦ Уфимского государственного нефтяного технического университета, 2014. 98 с.; Борисов: при ставке ЦБ 17% факторинг, лизинг и кредиты стали «неподъемными» для нефтегазосервиса // Бурение и нефть. URL: <https://burneft.ru/main/news/7915>

¹¹ Коломыц О.Н., Гликман А.А., Смыслов Н.П. Инновационное развитие нефтегазовой отрасли: материалы международной научно-практической конференции «Цифровая экономика: перспективы развития и совершенствования». Курск: Изд-во ЮЗГУ, 2020. С. 113–116.

объемов производства в 2011–2012 гг. наблюдалось значительное его сокращение¹².

Сокращение производства и потребления наблюдается во всех сферах обрабатывающего производства, однако сокращение темпов производства машин и оборудования для добычи полезных ископаемых выражено в самой большой степени. На *рис. 6* представлены результаты сравнения темпов роста отдельных видов обрабатывающего производства.

На *рис. 7* представлена зависимость между инвестициями в производство машин и оборудования и темпами роста производства машин и оборудования.

Осуществить перераспределение денежных средств из непосредственно сырьевого сектора в машиностроение и нефтегазовый сервис, способное обеспечить изменение сырьевого статуса российской экономики на высокотехнологичный, возможно, по нашему мнению, финансовыми методами стимулирования продаж, поскольку сама необходимость технической модернизации и инновационного развития сомнения не вызывает [11]. Следует отметить характерную для отрасли фрагментарность инновационной деятельности, осуществляемую зачастую автономно, в рамках отдельных видов высокотехнологичной машиностроительной продукции¹³, а также независимое существование программных и управленческих инноваций [12, 13]. Все обозначенные особенности в конечном счете приводят к значительному увеличению стоимости использования оборудования и, соответственно, добычи нефти [14].

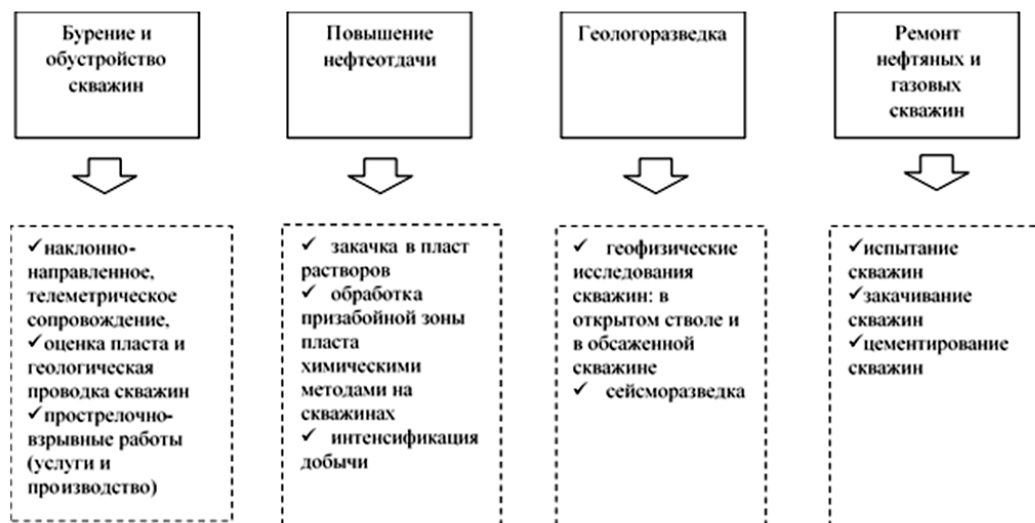
Таким образом, по нашему мнению, целесообразно дальнейшее изучение потенциала применения, более широкое развитие и выработка научно-практических рекомендаций по формированию более широкого инструментария схем лизинга в нефтесервисе [15], направленных на развитие инновационной активности компаний, составляющих отрасль.

¹² Пырова Ю.Д., Алексеева О.С. Анализ состояния, путей и инструментов инновационного развития высокотехнологичных отраслей экономики России: материалы научно-практической конференции «Актуальные проблемы социально-гуманитарных и экономических знаний». Саратов: СГТУ, 2018. С. 152–156.

¹³ Платонова Е.В., Алексеева О.С. Перспективы инновационного развития нефтегазовой отрасли: материалы II Всероссийской научно-практической конференции «Человеческий и производственный потенциал российской экономики перед глобальными и локальными вызовами». Саратов: СГТУ, 2019. С. 257–262; Насырова Э.А. Анализ инновационного развития нефтегазовой отрасли РФ: материалы международной научно-практической конференции «Научные исследования современности: от разработки к внедрению». Смоленск: ИЦ «Наукофера», 2018. С. 187–190.

Рисунок 1
Структура рынка нефтесервисных услуг

Figure 1
The oilfield market structure



Источник: авторская разработка

Source: Authoring

Рисунок 2

Структура рынка эксплуатационного бурения России по заказчикам, 2019 г.

Figure 2

The structure of the operating drilling market in Russia by customer, 2019



Источник: составлено авторами на основе [6]

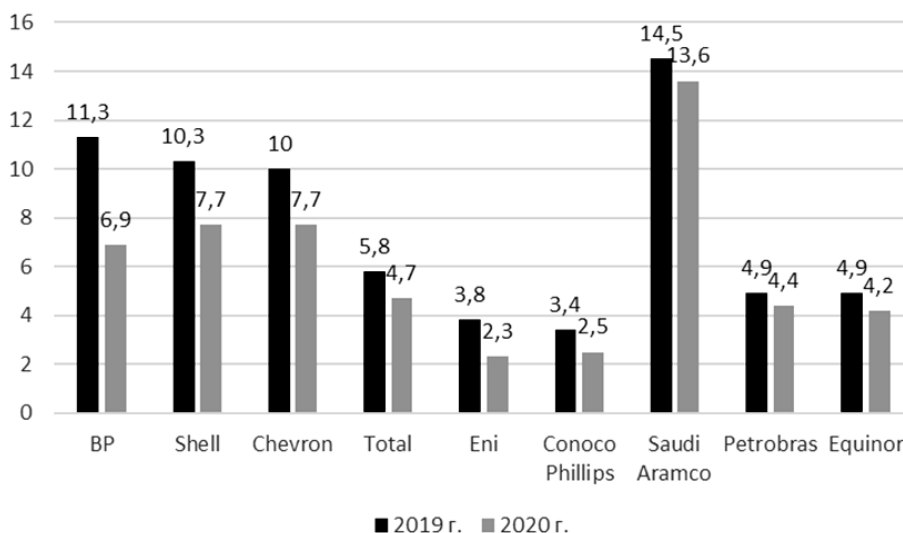
Source: Authoring, based on [6]

Рисунок 3

Динамика капитальных расходов крупнейших мировых нефтегазовых компаний, млрд долл. США, 2019–2020 гг.

Figure 3

Trends in capital expenditures of major global oil and gas companies, billion USD, 2019–2020

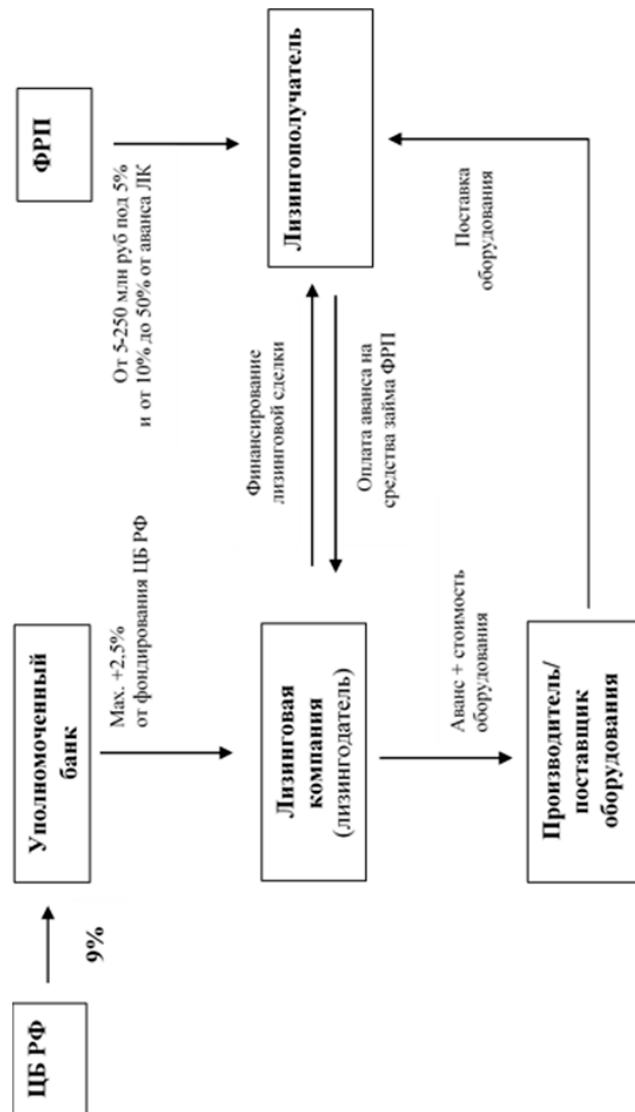


Источник: составлено авторами на основе [6]

Source: Authoring, based on [6]

Рисунок 4
Общий механизм реализации лизинговых сделок
в рамках реализации государственной программы «Лизинговые проекты»

Figure 4
The general mechanism for making lease deals
as part of the *Leasing Projects* National Program



Источник: авторская разработка

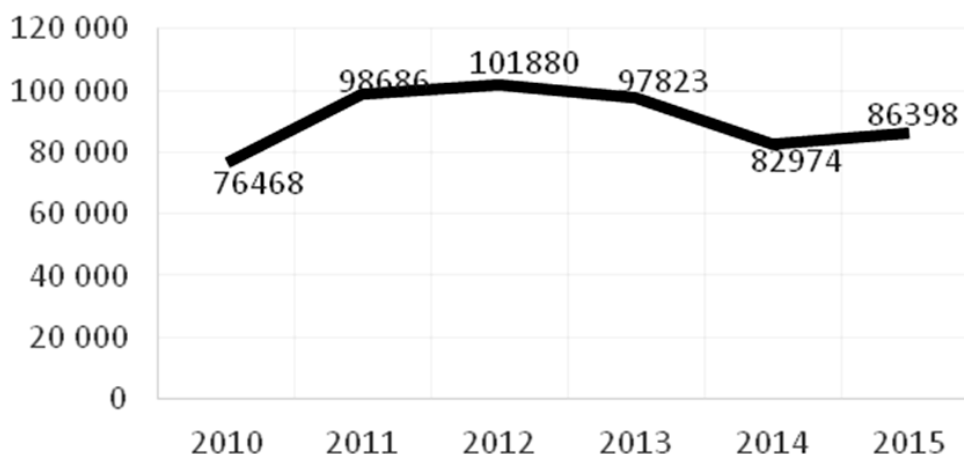
Source: Authoring

Рисунок 5

Объем производства машин и оборудования для добычи полезных ископаемых и строительства в 2010–2015 гг., млн руб.

Figure 5

The volume of production of machines and equipment for natural resource mining and construction, 2010–2015, million RUB



Источник: авторская разработка

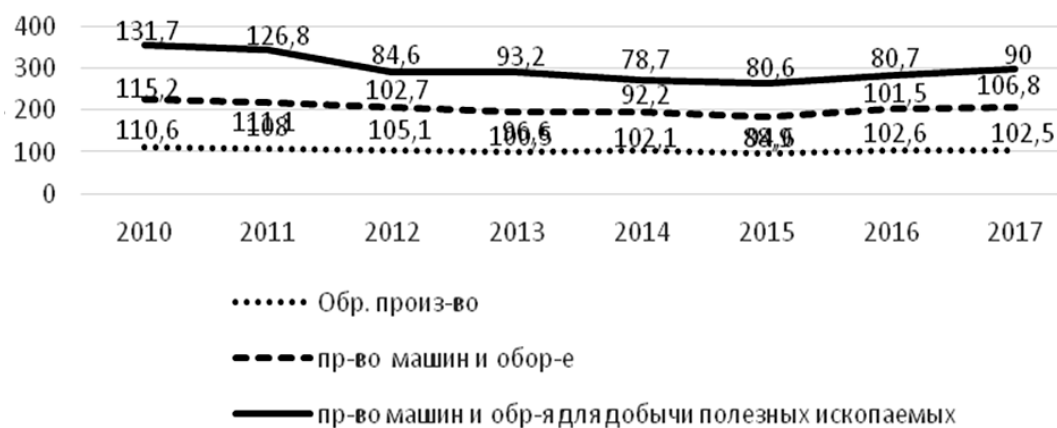
Source: Authoring

Рисунок 6

Сравнение темпов роста отдельных видов обрабатывающего производства в 2010–2017 гг.

Figure 6

The comparison of growth rates of some types of manufacturing, 2010–2017



Источник: авторская разработка

Source: Authoring

Рисунок 7

Взаимозависимость между инвестициями в производство машин и оборудования и темпами роста производства машин и оборудования в 2010–2017 гг.

Figure 7

The correlation of investment in the production of machines and equipment and growth rates of the production of machines and equipment, 2010–2017



Источник: авторская разработка

Source: Authoring

Список литературы

1. Родионов Д.Г., Кошман А.В., Моттаева А.Б. Модель оценки влияния инновационной активности на стоимость нефтегазовой компании // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2020. № 1-1. С. 71–79. URL: <https://s.vaael.ru/pdf/2020/1/941.pdf>
2. Кошман А.В., Родионов Д.Г. Турбулентность цен на нефть как вызов устойчивости развития нефтяной промышленности в России // Бизнес. Образование. Право. 2020. № 3. С. 69–75. URL: <https://doi.org/10.25683/VOLBI.2020.52.333>
3. Ветрова Е.Н., Закорецкая О.С. Моделирование инновационного развития предприятия // Стратегии бизнеса. 2018. № 6. С. 34–38. URL: <https://doi.org/10.17747/2311-7184-2018-6-34-39>
4. Логинов М.П., Усова Н.В. Инновационная политика на рынке цифровых финансовых услуг // Вопросы управления. 2019. № 5. С. 157–168. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnaya-politika-na-rynke-tsifrovyyh-finansovyh-uslug>

5. Кузнецова Д.С. Перспективы инновационного развития нефтегазовой отрасли России // *Colloquium-journal*. 2019. № 18-6. С. 72–78.
6. Андрухова О.В., Разманова С.В. Анализ инструментов поддержки отечественных нефтесервисных компаний // *Нефтегазовая геология. Теория и практика*. 2018. Т. 13. № 4. С. 7.
URL: https://doi.org/10.17353/2070-5379/46_2018
7. Минченко Л.В., Расулов А.Р., Скоробогатов М.В. Совершенствование систем управления бизнес-процессами как основа инновационного развития нефтегазовой отрасли // *Фундаментальные исследования*. 2017. № 2. С. 177–180. URL:
<https://fundamental-research.ru/pdf/2017/2/41378.pdf>
8. Зайцев В.Ю., Федчишин Ю.И. Роль лизинга в техническом перевооружении нефтегазовых предприятий // *Молодой ученый*. 2012. № 9. С. 111–113.
9. Демина Н.Ф., Федорова Н.В. Эффективность лизинга как инвестиционного инструмента // *Вестник Красноярского государственного аграрного университета*. 2010. № 8. С. 3–9.
URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/effektivnost-lizinga-kak-investitsionnogo-instrumenta>
10. Потапова Е.А. Анализ факторов, влияющих на структуру источников финансирования инновационного развития предприятий нефтегазового комплекса // *Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Сер. Экономика и управление*. 2020. № 3. С. 49–55.
URL: <https://doi.org/10.18323/2221-5689-2020-3-49-55>
11. Куклина Е.А., Семкова Д.Н. Цифровые технологии как ключевой инструмент повышения эффективности нефтегазовой отрасли России в современных условиях функционирования // *Управленческое консультирование*. 2020. № 4. С. 53–64.
URL: <https://doi.org/10.22394/1726-1139-2020-4-53-65>
12. Кошман А.В., Родионов Д.Г. Особенности функционирования компаний нефтегазовой отрасли в Российской Федерации // *Бизнес. Образование. Право*. 2020. № 3. С. 105–111.
URL: <https://doi.org/10.25683/VOLBI.2020.52.380>
13. Куракин В.И., Казанцева С.М., Шеломенцев В.В. Оценка возможностей реализации стратегии инновационного развития России // *Вестник Камчатского государственного технического университета*. 2017. № 41.
URL: <https://doi.org/10.17217/2079-0333-2017-41-93-99>
14. Родионов Д.Г., Данияли С.М. Современное состояние и перспективы развития нефтегазового комплекса Ирана // *Вестник Алтайской академии*

экономики и права. 2020. № 4-1. С. 113–120.

URL: <https://s.vaael.ru/pdf/2020/4-1/1061.pdf>

15. Куракин В.И. Совершенствование системы управления процессом обновления оборудования на основе лизинга (на примере производителей нефтепромыслового оборудования в Тюменской области) // Вопросы инновационной экономики. 2020. Т. 10. № 1. С. 335–344. URL: <https://doi.org/10.18334/vinec.10.1.41540>

Информация о конфликте интересов

Мы, авторы данной статьи, со всей ответственностью заявляем о частичном и полном отсутствии фактического или потенциального конфликта интересов с какой бы то ни было третьей стороной, который может возникнуть вследствие публикации данной статьи. Настоящее заявление относится к проведению научной работы, сбору и обработке данных, написанию и подготовке статьи, принятию решения о публикации рукописи.

pISSN 2073-2872
eISSN 2311-875X

Innovation and Investment

THE PROMOTION OF LEASING IN OILFIELD SERVICES AS A MECHANISM FOR THE INNOVATIVE DEVELOPMENT OF THE OIL AND GAS INDUSTRY

Irina A. RUDSKAYA ^{a,*},
Vladimir I. KURAKIN ^b

^a Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University (SPbPU),
St. Petersburg, Russian Federation
rudskaya_ia@spbstu.ru
<https://orcid.org/0000-0002-9953-6619>

^b Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University (SPbPU),
St. Petersburg, Russian Federation
v.i.kurakin@yandex.ru
ORCID: not available

* Corresponding author

Article history:

Article No. 274/2021
Received 10 May 2021
Received in revised
form 25 May 2021
Accepted 10 June 2021
Available online
16 August 2021

JEL classification:

L23, O30, O32

Keywords: oil and gas
industry, oilfield
services, leasing
scheme, innovation,
vertically integrated
companies

Abstract

Subject. This article focuses on the oilfield service market and innovative development mechanisms for Oil & Gas in particular.

Objectives. The study provides the rationale for leasing as a practical mechanism for encouraging the innovative activity of Oil & Gas companies.

Methods. The study is based on methods of the analysis, systematization, comparison and matching.

Results. We report on the analysis of the development of the oilfield service market as a crucial constituent of the oil and gas industry. The article presents indicators and trends in the development of the oil and gas market worldwide and in Russia. We describe distinctions of the oilfield service market, classify key lines of activities in the industry. The article spotlights key issues of the oilfield service market and displays the current factors shaping trends in the oilfield market development. We analyzed innovation indicators in the industry, the applicable lease schemes, and classified lease companies operating in the oil and gas market.

Conclusions and Relevance. The predominance of short-term contracts turns to be a key issue of the oil and gas industry, since companies cannot be assured that technical retrofitting costs be repaid and justified. There should be further research into the practical potential, expanded development and practical guidelines for leasing schemes in the oilfield service market, which will push the innovative activity of companies operating in the industry.

© Publishing house FINANCE and CREDIT, 2021

Please cite this article as: Rudskaya I.A., Kurakin V.I. The Promotion of Leasing in Oilfield Services as a Mechanism for the Innovative Development of the Oil and Gas Industry. *National Interests: Priorities and Security*, 2021, vol. 17, iss. 8, pp. 1474–1490.
<https://doi.org/10.24891/ni.17.8.1474>

References

1. Rodionov D.G., Koshman A.V., Mottaeva A.B. [Impact assessment model of innovation activity on oil and gas company value]. *Vestnik Altaiskoi akademii ekonomiki i prava = Bulletin Altai Academy of Economics and Law*, 2020, no. 1-1, pp. 71–79. URL: <https://s.vaael.ru/pdf/2020/1/941.pdf> (In Russ.)
2. Koshman A.V., Rodionov D.G. [Turbulence in oil prices as a challenge to the sustainability of development of the oil industry in Russia]. *Biznes. Obrazovanie. Pravo = Business. Education. Law*, 2020, no. 3, pp. 69–75. (In Russ.) URL: <https://doi.org/10.25683/VOLBI.2020.52.333>
3. Vetrova E.N., Zakoretskaya O.S. [Modeling of innovative development of companies]. *Strategii biznesa = Business Strategies*, 2018, no. 6, pp. 34–38. (In Russ.) URL: <https://doi.org/10.17747/2311-7184-2018-6-34-39>
4. Loginov M.P., Usova N.V. [Innovative policy in the digital financial services market]. *Voprosy upravleniya = Management Issues*, 2019, no. 5, pp. 157–168. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnaya-politika-na-rynke-tsifrovyyh-finansovyh-uslug> (In Russ.)
5. Kuznetsova D.S. [Prospects for innovative development of oil and gas industry in Russia]. *Colloquium-journal*, 2019, no. 18-6, pp. 72–78. (In Russ.)
6. Andrukhova O.V., Razmanova S.V. [Analysis of tools supporting domestic oil service companies in Russia]. *Neftegazovaya geologiya. Teoriya i praktika = Petroleum Geology. Theoretical and Applied Studies*, 2018, vol. 13, no. 4, p. 7. (In Russ.) URL: https://doi.org/10.17353/2070-5379/46_2018
7. Minchenko L.V., Rasulov A.R., Skorobogatov M.V. [Improvement of business processes management systems as the basis for innovation development in the oil and gas industry]. *Fundamental'nye issledovaniya = Fundamental Research*, 2017, no. 2, pp. 177–180. URL: <https://fundamental-research.ru/pdf/2017/2/41378.pdf> (In Russ.)
8. Zaitsev V.Yu., Fedchishin Yu.I. [The role of leasing in technical retrofitting of oil and gas companies]. *Molodoi uchenyi = Young Scientist*, 2012, no. 9, pp. 111–113. (In Russ.)
9. Demina N.F., Fedorova N.V. [The effectiveness of leasing as an investment tool]. *Vestnik Krasnoyarskogo gosudarstvennogo agrarnogo universiteta = Bulletin of KrasGAU*, 2010, no. 8, pp. 3–9.

URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/effektivnost-lizinga-kak-investitsionnogo-instrumenta> (In Russ.)

10. Potapova E.A. [The analysis of factors affecting the structure of funding sources of innovative development of oil and gas enterprises]. *Vektor nauki Tol'yattinskogo gosudarstvennogo universiteta. Ser. Ekonomika i upravlenie* = *Science Vector of Togliatti State University. Series: Economics and Management*, 2020, no. 3, pp. 49–55. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.18323/2221-5689-2020-3-49-55>
11. Kuklina E.A., Semkova D.N. [Digital technologies as a key tool to increase the efficiency of the Russian oil and gas industry in modern conditions of functioning]. *Upravlencheskoe konsul'tirovanie* = *Administrative Consulting*, 2020, no. 4, pp. 53–64. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.22394/1726-1139-2020-4-53-65>
12. Koshman A.V., Rodionov D.G. [Particular qualities of functioning of the oil and gas companies in the Russian Federation]. *Biznes. Obrazovanie. Pravo* = *Business. Education. Law*, 2020, no. 3, pp. 105–111. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.25683/VOLBI.2020.52.380>
13. Kurakin V.I., Kazantseva S.M., Shelomentsev V.V. [Assessment of potential for the strategy of Russia's innovative development]. *Vestnik Kamchatskogo gosudarstvennogo tekhnicheskogo universiteta* = *Bulletin of Kamchatka State Technical University*, 2017, no. 41. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.17217/2079-0333-2017-41-93-99>
14. Rodionov D.G., Daniyali S.M. [Current state and prospects of development of Iran's oil and gas complex]. *Vestnik Altaiskoi akademii ekonomiki i prava* = *Bulletin of the Altai Academy of Economics and Law*, 2020, no. 4-1, pp. 113–120. URL: <https://s.vaael.ru/pdf/2020/4-1/1061.pdf> (In Russ.)
15. Kurakin V.I. [Improvement of the management system of equipment renewal process on the basis of leasing (on the example of oilfield equipment manufacturers in the Tyumen region)]. *Voprosy innovatsionnoi ekonomiki* = *Russian Journal of Innovation Economics*, 2020, vol. 10, no. 1, pp. 335–344. (In Russ.) URL: <https://doi.org/10.18334/vinec.10.1.41540>

Conflict-of-interest notification

We, the authors of this article, bindingly and explicitly declare of the partial and total lack of actual or potential conflict of interest with any other third party whatsoever, which may arise as a result of the publication of this article. This statement relates to the study, data collection and interpretation, writing and preparation of the article, and the decision to submit the manuscript for publication.