

ПАНДЕМИЯ COVID-19: РЕАКЦИЯ ЭКСПОРТНО-КРЕДИТНЫХ АГЕНТСТВ МИРА НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СПАД**Хасан Суннатуллаевич УМАРОВ ^{a,*}, Хусан Сунатуллаевич УМАРОВ ^b**

^a кандидат экономических наук, заместитель директора департамента андеррайтинга, ООО «Кредендо – Ингосстрах Кредитное Страхование», Москва, Российская Федерация
hasan_umarov@mail.ru
<https://orcid.org/0000-0001-5852-9669>
SPIN-код: 2075-8043

^b генеральный директор РАУМО, Москва, Российская Федерация
khusan0000@gmail.com
<https://orcid.org/0000-0001-6370-3000>
SPIN-код: 2699-1414

* Ответственный автор

История статьи:

Рег. № 673/2021
Получена 13.12.2021
Получена в доработанном виде 07.04.2022
Одобрена 21.04.2022
Доступна онлайн 30.05.2022

УДК 368.811

JEL: F36, F53, G22, G32

Ключевые слова:

пандемия COVID-19, экономический кризис, мера поддержки, экспортно-кредитное агентство

Аннотация

Предмет. Роль экспортно-кредитных агентств (ЭКА) в борьбе с кризисом, вызванным пандемией COVID-19.

Цели. Провести оценку эффективного применения комплексного кредитно-страхового инструментария ЭКА для поддержки участников ВЭД в условиях пандемии COVID-19.

Методология. Использованы такие экономические методы, как сравнительный, статистический, формально-логический.

Результаты. Раскрыты принятые меры поддержки со стороны ЭКА, направленные на повышение гибкости условий страхования экспортных кредитов, увеличение доступности финансирования в ответ на экономический шок. Выявлены актуальные тренды развития ЭКА в кризисный период и определена ключевая роль ЭКА как части внешнеэкономической политики государства.

Выводы. В условиях карантинных ограничений ЭКА запустили ряд программ поддержки экспортеров, покупателей и финансовых организаций. В краткосрочной перспективе удалось избежать значимого роста объемов страховых случаев в ЭКА. Кризис выявил необходимость усиления кооперации ЭКА с частными компаниями и наращивания объема поддержки предприятий сегмента МСП. Стала очевидной необходимость ускорения развития ЭКА в сфере цифровизации, что будет способствовать улучшению сервиса, созданию востребованных продуктов, а также повышению операционной эффективности самих ЭКА.

© Издательский дом ФИНАНСЫ и КРЕДИТ, 2021

Для цитирования: Умаров Х.С., Умаров Х.С. Пандемия COVID-19: реакция экспортно-кредитных агентств мира на экономический спад // *Финансы и кредит*. — 2022. — Т. 28, № 5. — С. 1162 — 1177.
<https://doi.org/10.24891/fc.28.5.1162>

Введение

2020 г. войдет в анналы истории как год, в котором распространение коронавирусной инфекции COVID-19 вызвало мировой экономический спад и глубокие потрясения во многих секторах экономики. Согласно данным Всемирного банка, объемы мировой торговли за 2020 г. упали на 5,3%, а мировой ВВП сократился на 3,6%, что является самым резким сокращением со времен Великой депрессии¹ (рис. 1).

В условиях пандемии и ограничительных мер с марта 2020 г. экономическая активность и потребительский спрос начали стагнировать в разных секторах экономики, таких как туризм, воздушный транспорт, непродовольственный ритейл и т.д. [1, 2]. Большинство проектов в области строительства социальных, инфраструктурных объектов было приостановлено или отложено на следующие годы. Усиление среди ведущих стран мира протекционистских настроений, которые начались еще в 2018 г. [3, 4], стало причиной существенных изменений объемов трансграничной торговли. Все это в совокупности привело к значительному сжатию денежного потока, повышению кредитных рисков у участников рынков и негативным оценкам перспектив роста мировой экономики. Все государства мира начали принимать беспрецедентные меры экономической и финансовой поддержки, направленные на восстановление социально-экономического положения экономик, включая введение гибких налоговых правил, обеспечение ликвидности малым и средним предприятиям (МСП), государственные гарантии по кредитам банков, выделение пособий физическим лицам и т.д. [5]. Важную роль в сдерживании масштабов негативного влияния пандемии COVID-19 на экономику государств сыграли также экспортно-кредитные агентства (ЭКА) мира посредством предоставления широкого спектра страховых и иных финансовых услуг экспортерам, их покупателям за рубежом и финансовым институтам.

Необходимо отметить, что ЭКА призваны способствовать росту трансграничной торговли между странами мира и осуществлению прямых инвестиций за счет использования таких инструментов, как страхование коммерческих и политических рисков по экспортным кредитам, предоставление прямого финансирования зарубежным компаниям на покупку товаров, произведенных в стране-экспортере, страхование риска невозврата финансовых кредитов, выданных экспортерам на производство товаров или пополнение оборотного капитала, а также ряда других форм финансовой поддержки участников внешнеэкономической деятельности

¹ World Trade and Economic Growth, 2020–21.

URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2021_e/wts2021chapter03_e.pdf

(ВЭД)². В середине марта 2020 г., когда Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) объявила вспышку нового типа коронавируса COVID-19 пандемией, большинство ЭКА в течение нескольких недель разработало комплекс мероприятий и программ поддержки участников ВЭД, эти меры структурированно представлены в *табл. 1*.

В первую очередь ЭКА смягчили полисные условия страхования для своих клиентов (страхователей) в виде предоставления дополнительного времени на оплату страховой премии, продления срока на уведомление ЭКА о возникновении потенциальных убытков, сокращения периода на получение страховых возмещений, реструктуризации задолженностей зарубежных покупателей³. Очевидно, в условиях неопределенности и закрытия границ, что усугубляло передвижение товаров и людей, компании сталкивались со снижением покупательной активности и, как следствие, с дефицитом ликвидности. Это приводило к возникновению просроченной задолженности зарубежных покупателей перед поставщиками (экспортерами) в рамках экспортных контрактов. Чтобы не допустить череду неплатежей, а также ухудшения кредитных историй и рейтингов зарубежных покупателей в андеррайтинговых системах ЭКА, страхователи по согласованию с ЭКА продлевали сроки оплаты по ранее выданным экспортным кредитам с сохранением страховой ставки без изменений. На фоне пандемии также ускорился процесс автоматизации многих бизнес-процессов. Это касалось и перехода на электронный документооборот ЭКА со своими клиентами для бесконтактного обмена закрывающими документами, использование мобильных приложений для запроса страховых услуг или сервисов удаленного урегулирования убытков.

Отсутствие четкой ясности перспектив развития ситуации предрекало экспортерам сокращение объема страховых покрытий по экспортным кредитам. Однако ЭКА, понимая экономические последствия таких действий для экспортеров и их зарубежных контрагентов, сохранили кредитные лимиты, утвержденные до пандемии. Важно отметить, что при страховании экспортных сделок всегда устанавливается определенный размер франшизы (собственное удержание страхователя в убытках) со стороны ЭКА для того, чтобы страхователь был заинтересован в недопущении страхового случая и, соответственно, потери части прибыли [6]. Но в период пандемии ЭКА ушли от таких требований и увеличили объем гарантированного страхового возмещения для своих клиентов.

² Умаров Х.С. Основные тенденции развития экспортно-кредитных агентств в мире // *Финансы и кредит*. 2021. Т. 27. № 9. С. 2033—2049.

³ Berne Union 2020. Yearbook. Export Credit Insurance. Industry response to COVID-19. Support measures introduced by Berne Union Members in response to the COVID-19 Pandemic. 9 p.

В частности, американское ЭКА EXIM с 4 мая 2020 г. по 30 апреля 2021 г. увеличило объем страхового покрытия по различным видам финансирования со стандартного 90% до 95%⁴. Французское ЭКА Bpifrance также увеличило объем покрытия по банковским кредитам, выдаваемым экспортерам коммерческими банками на период 3—7 лет, до 90%⁵. Некоторые ЭКА получили дополнительные вливания со стороны своих государств для увеличения риск-аппетитов и количества поддержанных экспортеров в части выхода на новые зарубежные рынки. В качестве примера можно привести датское ЭКА EKF, которое осенью 2020 г. получило дополнительный капитал от государства в размере 185 млн датских крон (24,5 млрд евро) для возможности наращивания объема экспорта как одного из драйверов роста экономики⁶. Такая поддержка от государства позволила датскому ЭКА открывать для своих клиентов страховые кредитные лимиты на их зарубежных партнеров, которые ранее не могли быть застрахованными ввиду низких страновых или покупательских рейтингов.

Одной из самых крупных форм поддержки участников ВЭД со стороны ЭКА в период пандемии стало обеспечение их необходимой ликвидностью в целях сохранения их непрерывного функционирования. Согласно данным «Бернского Союза» (международная некоммерческая организация, официальной целью которой является согласование условий кредитования международной торговли и страхования экспортных кредитов, обмен опытом и информацией) около 37% членов данного союза внедрило новые продукты в виде выделения прямого финансирования всем участникам цепочки поставок⁷. Так, например, итальянское ЭКА SACE в течение 2020 г. одобрило более 1 млрд евро субсидированных кредитов (рост по сравнению с 2019 г. составил 263%) различным компаниям для целей роста их торговли с внешним миром⁸. Наибольшую выгоду получили такие сектора экономики Италии, как металлургия, текстильная, химическая и нефтехимическая промышленность. Шведское ЭКА EKN за несколько недель с начала пандемии разработало и запустило временное решение по

⁴ EXIM increases U.S. exporter access to capital and supply chain financing during COVID-19 by raising lender guarantee coverage option to 95 percent. URL: <https://www.exim.gov/news/exim-increases-exporter-access-capital-and-supply-chain-financing-during-covid-19-raising>

⁵ COVID-19: Bpifrance Emergency Plan. URL: <https://www.bpifrance.com/news-insights/covid-19-bpifrance-emergency-plan> Covid 19: Bpifrance emergency plan. URL: <https://www.bpifrance.com/news-insights/covid-19-bpifrance-emergency-plan>

⁶ Годовой отчет датского ЭКА «EKF» за 2020 г. URL: <https://www.ekf.dk/media/aejfd1u/annual-report-2020.pdf?v=637720030979977805>

⁷ Berne Union Yearbook 2020. URL: <https://www.berneunion.org/Publications>

⁸ Годовой отчет итальянского ЭКА «SACE» за 2020 г. URL: <https://www.sace.it/en/about-us/our-numbers>

страхованию банковских кредитов на пополнение оборотного капитала, выдаваемых крупным корпорациям (ранее такой продукт был доступен только МСП). Только за апрель 2020 г. EKN застраховало такие кредиты на 100 млрд шведских крон (около 10 млрд евро), а за весь 2020 год — 146,5 млрд шведских крон (14,8 млрд евро)⁹.

Известно, что ЭКА стран — членов ОЭСР осуществляют свою деятельность в соответствии с соглашением под названием «Договоренность об официальных экспортных кредитах» (ДОЭК), принятым в 1978 г. и регулирующим разные параметры экспортных сделок, в том числе размер минимальной фиксированной процентной ставки; ставку премии в зависимости от странового рейтинга; нижний и верхний пределы периода кредита; максимальный объем страхового покрытия; круг подпадающих под ДОЭК товаров и услуг и т.д. [7]. В рамках данного соглашения ЭКА также запрещено заниматься страхованием краткосрочных экспортных кредитов (с периодом оплаты до 2 лет) в силу наличия большого количества предложения со стороны частных финансовых институтов и в целях исключения нерыночных условий конкуренции¹⁰. Однако в период кризисов частные игроки рынка всегда сокращают свой аппетит к риску, тем самым влияя на доступность финансирования. В связи с этим в конце марта 2020 г. Европейская комиссия сняла ограничения для ЭКА на осуществление деятельности по страхованию краткосрочных экспортных кредитов сроком до 31 декабря 2020 г. (с последующим продлением до 31 декабря 2021 г.)¹¹ в целях восполнения пробелов на частных рынках кредитного страхования. Данное решение Европейской комиссии было особенно важным компаниям сегмента МСП, которые являются основными пользователями услуг частных страховщиков в сегменте страхования краткосрочных экспортных кредитов и которые зависят в своей деятельности от международной торговли, экспортируя свои товары за рубеж или импортируя комплектующие и иные материалы для производства и продажи товаров на внутреннем рынке [8]. Согласно данным «Бернского Союза», 48% участников данной организации в период

⁹ Годовой отчет шведского ЭКА «EKN» за 2020 г.

URL: <https://www.ekn.se/globalassets/dokument/rapporter/arsredovisningar/en/ekn-annual-report-2020.pdf/>

¹⁰ The Communication from the Commission on short-term export credit insurance. 2013.

URL: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=OJ:C:2012:392:FULL&from=EN>

¹¹ State aid: Commission prolongs and further expands Temporary Framework to support economy in context of coronavirus outbreak.

URL: https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/ip_21_261

пандемии внедрили различные целевые меры поддержки своих клиентов, и из них 79% мер касалось МСП¹².

В некоторых случаях государственные ЭКА выступали в качестве перестраховщиков для частных страховых компаний, чтобы они могли сохранять или даже увеличивать страховые емкости своим клиентам. Так, например, 16 апреля 2020 г. датское правительство объявило о выделении государственных гарантий в размере 30 млрд датских крон (4 млрд евро) в пользу государственного ЭКА ЕКФ для целей поддержки им частного рынка кредитного страхования¹³. Данная мера поддержки реализовалась в форме перестрахования четырех частных страховых компаний — Atradius, Coface, Euler Hermes и Tryg Garanti, — осуществляющих свою деятельность на датском страховом рынке. При этом ЕКФ перестраховывал не только экспортные кредиты, выдаваемые клиентами страховых компаний своим зарубежным контрагентам, но и внутренние торговые кредиты с максимальным периодом отсрочки в 180 дней. В обмен на такую поддержку данные игроки датского страхового рынка страхования обязались сохранять свои страховые емкости для датских производителей. Надо отметить, что в рамках названной программы государственной поддержки датское ЭКА ЕКФ в течение 2020 г. приняло участие в перестраховании экспортных и/или торговых кредитов на сумму более 230 млрд датских крон (31 млрд евро).

Хотя большинство мероприятий не было направлено на отдельный сектор, несколько ЭКА заявили о целевых мерах по оказанию помощи тем секторам, которые пострадали сильнее всего, как, например, сектор авиастроения. Целевые меры в первую очередь были реализованы в форме выделения кредитов зарубежным покупателям самолетов или реструктуризации действующих кредитов с удлинением сроков их оплаты, а также выделения кредитов непосредственно производителям самолетов для поддержки их операционной деятельности. Так, правительство Франции в июне 2020 г. заявило о принятии пакета мер по поддержке аэрокосмического сектора на сумму 15 млрд евро, в том числе за счет использования инструментария французского ЭКА Bpifrance, для поддержки поставщиков и покупателей производителя Airbus¹⁴. А американское ЭКА EXIM в ноябре 2020 г. выпустило гарантию по

¹² Berne Union Yearbook 2020. URL: <https://www.berneunion.org/Publications>

¹³ Coverage in the Danish trade credit insurance market restabilised. URL: <https://www.ekf.dk/en/about-ekf/ekf-s-organisation/news/2020/coverage-in-the-danish-trade-credit-insurance-market-restabilised>

¹⁴ France rolls out export credit support to ailing aviation sector after growing calls for ECA backing. URL: <https://www.gtreview.com/news/global/france-rolls-out-export-credit-support-to-ailing-aviation-sector-after-growing-calls-for-eca-backing/>

невозврату краткосрочных кредитов на сумму 500 млн долл. США, выданных «Ситибанком» компании Boeing для осуществления ею выплат своим американским поставщикам¹⁵. Таким способом американское ЭКА EXIM не только поддерживало операционную деятельность компании Boeing, но и способствовало сохранению около 1 900 рабочих мест в компаниях-поставщиках Boeing по всей стране. Примечательно, что после потери американским ЭКА EXIM в 2015 г. кворума на одобрение крупных сделок (более 10 млн долл. США) компании Boeing [9], а также прекращения поддержки компании Airbus со стороны британского, немецкого и французского ЭКА в период с 2016 по 2018 г. из-за коррупционного расследования¹⁶, два крупнейших производителя гражданских самолетов начали использовать формы лизинга для продажи своих самолетов зарубежным покупателям. Однако последовавшее за началом пандемии сокращение риск-аппетита со стороны частных игроков финансового рынка может подтолкнуть ЭКА вновь выйти на передний фланг в страховании кредитных рисков авиационной отрасли.

Можно утверждать, что принятые со стороны ЭКА и/или частных страховщиков меры в первый период пандемии дали определенные результаты. По итогам 2020 г. количество страховых случаев выросло всего на 21% до 8,1 млрд долл. США¹⁷. При этом общий размер обязательств участников «Бернского Союза» на конец 2020 г. составил 2,9 трлн долл. США, показав рост на 2,4% по сравнению с 2019 г. Больше всего страховые выплаты произошли по средне- и долгосрочным экспортным кредитам (5 млрд долл. США), которые показали рост на 21%. Вместе с ростом выплат данный сегмент страхования ожидаемо показал падение объема застрахованных средне- и долгосрочных экспортных кредитов со стороны ЭКА. По итогам кризисного года объем страхования 10 крупнейших ЭКА мира (членов «Бернского Союза») по таким кредитам сократился на 31% или до 81,6 млрд долл. США (*табл. 2*).

Как видно из *табл. 2*, самое сильное падение в абсолютной величине показало китайское ЭКА Sinosure (на 15,5 млрд долл. США), в результате чего его доля в общем объеме 28 крупных ЭКА мира сократилась с 28% в 2019 г. до 22% в 2020 г. При этом некоторые ЭКА в 2020 г. смогли показать

¹⁵ US EXIM moves to support Boeing with supply chain finance guarantee.
URL: <https://www.gtreview.com/news/americas/us-exim-moves-to-support-boeing-with-supply-chain-finance-guarantee/>

¹⁶ Finnair receives credit support for more than 100m EUR covering an A350.
URL: <https://simpleflying.com/finnair-a350-credit-support/>

¹⁷ Export Credit & Investment Insurance. Industry Report 2020. Annual report of the export credit and investment business of Berne Union Members, August 2021.

рост объема застрахованных экспортных кредитов за счет страхования крупных проектов. В частности, французское ЭКА Bpifrance в 2020 г. обеспечило страховой поддержкой крупную ветряную электростанцию в Великобритании, а также крупного судостроительного контракта и поставок самолетов¹⁸.

Сегмент страхования краткосрочных экспортных кредитов, который является самым крупным сегментом мирового рынка кредитного страхования, напротив, показал небольшое падение объема страховых выплат (на 1%) по сравнению с 2019 г. Такое падение объясняется двумя причинами. Во-первых, многие страны после начала пандемии коронавируса COVID-19 внесли определенные поправки в «Закон о несостоятельности», и в отношении ряда компаний, которые входили в наиболее пострадавшие отрасли (авиаперевозки, туризм, гостиницы, сфера развлечений и т.д.), а также в отношении стратегически важных предприятий, был введен временный мораторий на банкротства. Данная мера способствовала сохранению устойчивости компаний и исключению риска дефолта с последующим заявлением страхового случая кредитным страховщикам. Во-вторых, правительства многих стран мира приняли программы прямого фискального стимулирования компаний, чьи доходы оказались под давлением в результате коронакризиса. Это, соответственно, позволило компаниям не испытывать дефицита ликвидности и своевременно погашать свои долги перед поставщиками и иными кредиторами. Но необходимо отметить, что согласно данным одного из лидеров мирового рынка кредитного страхования — Atradius — в 2021 г. количество банкротств может быть увеличено на 26%¹⁹. Особенно банкротство может затронуть так называемые зомби-компании, которые оставались в 2020 г. на плаву благодаря антикризисным фискальным мерам. Но по мере сворачивания государственной помощи они могут оказаться в ситуации объявления банкротства и таким образом спровоцировать страховой рынок к более серьезным убыткам. Стоит также отметить, что в сегменте краткосрочных экспортных кредитов лидирующие позиции продолжают занимать частные страховщики. Несмотря на то что государственные ЭКА в 2020 г. увеличили свое присутствие в сегменте страхования краткосрочных экспортных кредитов (на 2%), доля частных страховщиков в данном сегменте составила 70%²⁰. Вместе с тем увеличение

¹⁸ Report to the U.S. Congress on Global Export Credit Competition. EXIM Bank, 2021, 92 p.

¹⁹ 2021: A turn of the tide in insolvencies. Atradius Economic Research, 2021.

URL: <file:///C:/Users/u00021/Downloads/Atradius-Economic-Research-Insolvency-Forecasts-March-2021-ern2101en.pdf>

²⁰ Export Credit & Investment Insurance. Industry report 2020. August 2021. p. 42.

URL: <https://api.kuke.pl/files/attachments/3703e854-04ca-11ec-9df6-00abcd082070/berne-union-export-credit-insurance-in-2020.pdf>

объема дефолтов по краткосрочным экспортным кредитам в 2021—2022 гг. может подтолкнуть частных страховщиков к снижению своих «риск-аппетитов» или к углублению сотрудничества с государственными ЭКА.

Очевидно, что экономический кризис, вызванный пандемией COVID-19, в какой-то степени стал причиной некоторых изменений в ЭКА и определил их стратегию развития, а также рынка кредитного страхования на ближайшую перспективу. Прежде всего, кардинальное ускорение цифровой трансформации является одним из главных трендов постпандемийного периода. Пандемия дала мощный импульс развитию цифровизации процессов и разработке различных онлайн-продуктов для клиентов. В этом отношении ЭКА также не являются исключением, и в своей деятельности они будут стремиться максимально автоматизировать весь процесс взаимодействия с клиентами начиная с подачи заявки на получение страхового кредитного лимита на контрагента до урегулирования страхового случая. Самое главное — цифровизация клиентского обслуживания должна увеличить скорость предоставления услуг, сократить документооборот и в целом улучшить клиентский опыт. Это непосредственно будет влиять на повышение операционной эффективности самих ЭКА и на расширение охвата широкого круга экспортеров, заинтересованных в защите своих поставок на внешние рынки.

Кроме того, пандемия еще раз напомнила государствам о важности поддержки МСП — наиболее уязвимого сегмента в период экономических и финансовых кризисов и вместе с тем наиболее важного сегмента экономики с точки зрения вклада в ВВП. Во всех экономически благополучных странах доля МСП в производстве ВВП составляет не менее 50%²¹ [10]. В этом смысле большинство ЭКА за счет поддержки своих государств будет расширять количество страхователей из сегмента МСП, разрабатывая для них специальные программы кредитования и страхования.

Другой важной тенденцией постпандемийного периода может стать усиление кооперации между ЭКА и частными страховыми компаниями или между ЭКА различных стран мира в целях разделения риска. Выгодоприобретателями данной кооперации, безусловно, являются страхователи, которые будут получать увеличенные объемы страховых покрытий по тем странам или контрагентам, по которым раньше один участник (ЭКА или частный страховщик) не был в состоянии

²¹ Никонов И.А., Корунев С.М. Влияние пандемии коронавируса на малый и средний бизнес // Стратегии развития социальных общностей, институтов и территорий. Материалы VI Международной научно-практической конференции. Екатеринбург: Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина, 2020. С. 204—208.

удовлетворить потребность клиентов в полном объеме. Такая форма сотрудничества позволит самим ЭКА и частным страховщикам объединять усилия, направленные на повышение уровня экспертизы по оценке рисков и на расширении компетенции по урегулированию страховых случаев.

Подводя итоги, можно отметить, что пандемия COVID-19 стала беспрецедентным событием, которое нанесло значительный ущерб мировой экономике, какого современный мир не знал со времен Великой депрессии. Принятие государствами антикризисных мер поддержки своих экономик помогло смягчить удар пандемии по корпорациям и физическим лицам, избежать необратимых потерь. ЭКА различных государств мира отреагировали на распространение коронавирусной инфекции запуском различных программ поддержки участников ВЭД и смягчением условий страхования в целях обеспечения непрерывности международных торговых потоков. В условиях пандемии более ярко проявились те долгосрочные тренды развития ЭКА, которые уже наблюдались на протяжении последних лет, как, например, развитие цифровизации процессов, расширение программ поддержки МСП, усиление кооперации с частными страховыми компаниями в рамках государственно-частного партнерства. Эти тенденции останутся актуальными в ближайшие несколько лет.

Несмотря на преодоление экономических последствий пандемии и выхода на положительную динамику по итогам 2021 г., а также на ускорение темпов вакцинации населения, перспективы развития мировой экономики остаются крайне неопределенными, поскольку в обозримом будущем по-прежнему сохраняются риски новых волн заражений и, как следствие, новых ограничений экономической деятельности и падения объемов международной торговли. В связи с этим государствам необходимо быть готовыми к различным негативным сценариям и использованию всего арсенала средств поддержки экономик, в том числе возможностей и инструментария ЭКА.

Таблица 1**Примеры мер поддержки, принятых ЭКА различных стран мира против COVID-19****Table 1****Support measures taken by ECAs of various countries against COVID-19: Some examples**

Меры поддержки	ЭКА
Смягчение условий договора страхования	EDC, EXIM, NEXI, SACE
Увеличение объема страхового возмещения	EXIM, Bpifrance, EKN
Программы прямого финансирования	SACE, EKN, EXIM, EKF, EDC
Страхование рыночных, краткосрочных экспортных кредитов (с периодом отсрочки до двух лет)	Все ЭКА, осуществляющие свою деятельность в соответствии с ДОЭК
Перестрахование частных страховщиков	EKF, UKEF, Bpifrance, Credendo
Целевые программы поддержки отдельных секторов	Bpifrance, EXIM, Euler Hermes

Источник: авторская разработка на основе годовых отчетов за 2020 г. ЭКА следующих стран мира: Бельгии, Германии, Дании, Италии, США, Франции, Швеции, Японии

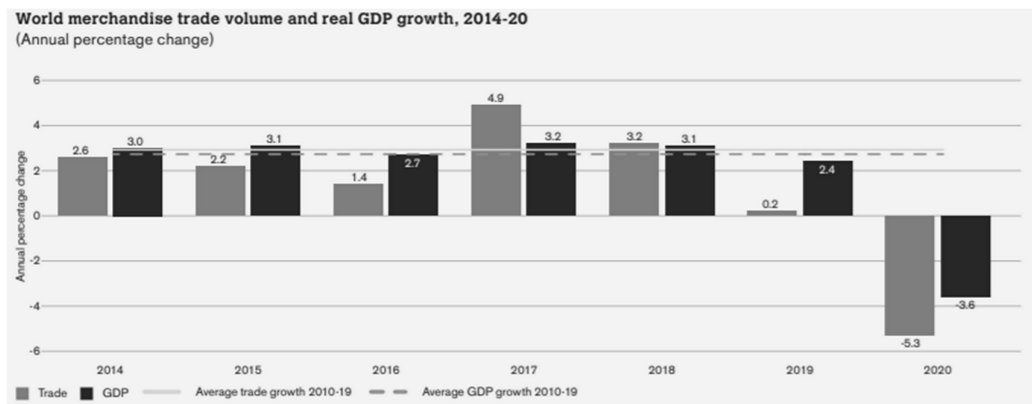
Source: Authoring, based on Annual reports for 2020 of ECA of Belgium, Germany, Denmark, Italy, USA, France, Sweden, and Japan

Таблица 2**Объем застрахованных средне- и долгосрочных экспортных кредитов за 2018—2020 гг., млрд долл. США****Table 2****The volume of insured medium- and long-term export credits for 2018–2020, billion USD**

Страна	Наименование ЭКА	2018	2019	2020
Китай	Sinosure	39,1	33,5	18
Франция	Bpifrance	8,9	6,2	12,1
Германия	Euler Hermes	12	10,5	8,6
Италия	SACE	12,4	11,1	8,4
Южная Корея	K-Sure	10,6	5,8	5
Швеция	EKN	3,4	4	4,7
Великобритания	UKEF	2,4	6,6	3,4
Дания	EKF	5,1	2,7	2,8
Бельгия	Credendo	3,2	3,2	2,5
Индия	ECGC	7,6	7	2,3
Остальные 18 стран мира	—	24,1	27	13,8
Всего	—	128,8	117,6	81,6

Источник: авторская разработка на основе отчетов Эксимбанка США в Конгресс США о глобальной конкуренции в области экспортных кредитов за период 2018—2020 гг.

Source: Authoring, based on the EXIM Bank reports to the U.S. Congress on Global Export Credit Competition for the period from 2018 to 2020

Рисунок 1**Рост объема мировой торговли и реального ВВП мира за 2014–2020 гг.****Figure 1****World merchandise trade and real GDP volumes growth, 2014–2020***Источник:* Обзор статистических данных Всемирной Торговой Организации.URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2021_e/wts2021chapter03_e.pdf*Source:* World Trade Statistical Review 2021.URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2021_e/wts2021chapter03_e.pdf**Список литературы**

1. Смирнов Е.Н. Противоречия и приоритеты постпандемического восстановления глобальной экономики // Вестник МГИМО Университета. 2021. Т. 14. № 2. С. 47—71.
URL: <https://doi.org/10.24833/2071-8160-2021-2-77-47-71>
2. Смирнов Е.Н. Международная торговля: сигналы устойчивого восстановления и парадоксы регулирования // Международная торговля и торговая политика. 2022. Т. 8. № 1. С. 9—26.
URL: <https://doi.org/10.21686/2410-7395-2022-1-9-26>
3. Коновалова Ю.А., Ушанов С.А., Зарубин И.С. Торговое сотрудничество США и ЕС в контексте изменения американской внешнеэкономической политики // Вестник МГИМО-Университета. 2020. Т. 13. № 5. С. 31—54.
URL: <https://doi.org/10.24833/2071-8160-2020-5-74-31-54>
4. Коновалова Ю.А., Ушанов С.А. ЕС в системе торговых интересов США // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Экономика. 2019. Т. 27. № 2. С. 386—400.
URL: <https://doi.org/10.22363/2313-2329-2019-27-2-386-400>

5. *Ивановский Б.Г.* Экономический ущерб от пандемии COVID-19 и меры по его преодолению в странах Европейского союза (обзор) // Экономические и социальные проблемы России. 2021. № 3. С. 75—87. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskij-uscherb-ot-pandemii-covid-19-i-mery-po-ego-preodoleniyu-v-stranah-evropeyskogo-soyuza-obzor>
6. *Сплетухов Ю.А.* Страхование экспортных кредитов: зарубежный опыт // Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал. 2014. № 3. С. 150—160. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/strahovanie-eksportnyh-kreditov-zarubezhnyy-opyt>
7. *Ткаченко А.А.* 40-летие ДОЭК и стимулирование российского экспорта // Российский внешнеэкономический вестник. 2019. № 3. С. 30—42. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/40-letie-doeck-i-stimulirovanie-rossiyskogo-eksporta>
8. *Симонова Л.М., Сафонова Е.И., Шабалов А.В.* Сравнительный анализ международного опыта поддержки предприятий-экспортеров в условиях пандемии // Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования. 2021. Т. 7. № 2. С. 179—199. URL: <https://doi.org/10.21684/2411-7897-2021-7-2-179-199>
9. *Умаров Х.С.* Американская система государственной поддержки экспорта на примере Эксимбанка США // Страховое дело. 2020. № 9. С. 18—28. URL: <https://ankil.info/lib/1/301/2496/>
10. *Белоусова Т.А.* Влияние последствий пандемии на развитие кредитного страхования // Страховое право. 2021. № 1. С. 11—13. URL: <https://ankil.info/lib/2/316/2590/>

Информация о конфликте интересов

Мы, авторы данной статьи, со всей ответственностью заявляем о частичном и полном отсутствии фактического или потенциального конфликта интересов с какой бы то ни было третьей стороной, который может возникнуть вследствие публикации данной статьи. Настоящее заявление относится к проведению научной работы, сбору и обработке данных, написанию и подготовке статьи, принятию решения о публикации рукописи.

pISSN 2071-4688
eISSN 2311-8709

Insurance

COVID-19 PANDEMIC: THE WORLD'S EXPORT CREDIT AGENCIES' RESPONSE TO THE ECONOMIC DOWNTURN

Hasan S. UMAROV ^{a,*},
Husan S. UMAROV ^b

^a Credendo – Ingosstrakh Credit Insurance,
Moscow, Russian Federation
hasan_umarov@mail.ru
<https://orcid.org/0000-0001-5852-9669>

^b OOO PAYMO,
Moscow, Russian Federation
Khusan0000@gmail.com
<https://orcid.org/0000-0001-6370-3000>

* Corresponding author

Article history:

Article No. 673/2021
Received 13 Dec 2021
Received in revised
form 7 April 2022
Accepted 21 April 2022
Available online
30 May 2022

JEL classification:

F36, F53, G22, G32

Keywords: COVID-19
pandemic, economic
crisis, support measure,
export credit agency

Abstract

Subject. This article discusses the role of export credit agencies (ECA) in dealing with the crisis caused by the COVID-19 pandemic.

Objectives. The article aims to assess the effectiveness of the application of ECA's comprehensive credit and insurance tools to support foreign trade operators in the context of the COVID-19 pandemic.

Methods. For the study, we used the comparative, statistical, and formal and logical methods.

Results. The article describes the support measures taken by the ECA aimed at increasing the flexibility of export credit insurance conditions, increasing the availability of financing in response to the economic shock associated with the pandemic. It identifies the most relevant trends in the development of ECA during the crisis period and the key role of ECA as part of the State foreign economic policy.

Conclusions. The crisis caused by the coronavirus pandemic reveals the need to strengthen ECA cooperation with private insurance companies within the framework of public-private partnerships. There is also a need to accelerate the development of ECA in the field of digitalization, which will contribute to improving service for customers, creating popular insurance products, as well as increasing the operational performance of the ECA themselves.

© Publishing house FINANCE and CREDIT, 2021

Please cite this article as: Umarov H.S., Umarov H.S. COVID-19 Pandemic: The World's Export Credit Agencies' Response to the Economic Downturn. *Finance and Credit*, 2022, vol. 28, iss. 5, pp. 1162–1177.
<https://doi.org/10.24891/fc.28.5.1162>

References

1. Smirnov E.N. [Post-pandemic recovery of the global economy]. *Vestnik MGIMO Universiteta = MGIMO Review of International Relations*, 2021, vol. 14, no. 2, pp. 47–71. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.24833/2071-8160-2021-2-77-47-71>
2. Smirnov E.N. [International trade: paradoxes and signals of a sustainable recovery]. *Mezhdunarodnaya trgovlya i trgovaya politika = International Trade and Trade Policy*, 2022, vol. 8, no. 1, pp. 9–26. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.21686/2410-7395-2022-1-9-26>
3. Konovalova Yu.A., Ushanov S.A., Zarubin I.S. [US-EU trade cooperation in the context of changing American foreign economic policy]. *Vestnik MGIMO-Universiteta = MGIMO Review of International Relations*, 2020, vol. 13, no. 5, pp. 31–54. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.24833/2071-8160-2020-5-74-31-54>
4. Konovalova Yu.A., Ushanov S.A. [EU in the system of trade interests of the USA]. *Vestnik Rossiiskogo universiteta družby narodov. Seriya: Ekonomika = RUDN Journal of Economics*, 2019, vol. 27, no. 2, pp. 386–400. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.22363/2313-2329-2019-27-2-386-400>
5. Ivanovskii B.G. [Economic damage from the COVID-19 pandemic and measures to overcome it in the countries of the European Union. (Review)]. *Ekonomicheskie i sotsial'nye problemy Rossii = Economic and Social Problems of Russia*, 2021, no. 3, pp. 75–87. (In Russ.)
URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskii-uscherb-ot-pandemii-covid-19-i-mery-po-ego-preodoleniyu-v-stranah-evropeyskogo-soyuza-obzor>
6. Spletukhov Yu.A. [The export credit insurance: Foreign practice]. *Nauchno-issledovatel'skii finansovyi institut. Finansovyi zhurnal = Financial Journal*, 2014, no. 3, pp. 150–160. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/strahovanie-eksportnyh-kreditov-zarubezhnyy-opyt> (In Russ.)
7. Tkachenko A.A. [The 40th anniversary of the Arrangement on Officially Supported Export Credits and the promotion of Russian exports]. *Rossiiskii vneshneekonomicheskii vestnik = Russian Foreign Economic Journal*, 2019, no. 3, pp. 30–42. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/40-letie-doe-k-i-stimulirovanie-rossiyskogo-eksporta> (In Russ.)

8. Simonova L.M., Safonova E.I., Shabalov A.V. [Comparative analysis of international experience in supporting exporting enterprises during the pandemic]. *Vestnik Tyumenskogo gosudarstvennogo universiteta. Sotsial'no-ekonomicheskie i pravovye issledovaniya = Tyumen State University Herald. Social, Economic, and Law Research*, 2021, vol. 7, no. 2, pp. 179–199. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.21684/2411-7897-2021-7-2-179-199>
9. Umarov H.S. [American system of Government support of export on the example of Eximbank of the USA]. *Strakhovoe delo = Insurance Business*, 2020, no. 9, pp. 18–28. URL: <https://ankil.info/lib/1/301/2496/> (In Russ.)
10. Belousova T.A. [Effect of pandemic on credit insurance]. *Strakhovoe pravo = Insurance Law*, 2021, no. 1, pp. 11–13.
URL: <https://ankil.info/lib/2/316/2590/> (In Russ.)

Conflict-of-interest notification

We, the authors of this article, bindingly and explicitly declare of the partial and total lack of actual or potential conflict of interest with any other third party whatsoever, which may arise as a result of the publication of this article. This statement relates to the study, data collection and interpretation, writing and preparation of the article, and the decision to submit the manuscript for publication.