

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТНО-КРЕДИТНЫХ АГЕНТСТВ В МИРЕ

Хасан Суннатуллаевич УМАРОВ

кандидат экономических наук, заместитель директора департамента андеррайтинга,
ООО «Кредендо — Ингосстрах Кредитное Страхование»,
Москва, Российская Федерация
hasan_umarov@mail.ru
<https://orcid.org/0000-0001-5852-9669>
SPIN-код: 2075-8043

История статьи:

Рег. № 86/2021
Получена 25.02.2021
Получена
в доработанном виде
14.06.2021
Одобрена 28.06.2021
Доступна онлайн
30.09.2021

УДК 368.811

JEL: F15, F36, F53,
G22, G32

Ключевые слова:

страхование,
экспортный кредит,
ЭКА, конкуренция,
МСП

Аннотация

Предмет. Особенности и тенденции развития экспортно-кредитных агентств (ЭКА) мира в контексте усиления конкурентной борьбы производителей за долю рынка.

Цели. Показать особенности деятельности ЭКА, раскрыть новые аспекты их функционирования в современных условиях и обосновать необходимость изменения международной договоренности в области кредитования и страхования экспорта.

Методология. Использованы экономические методы исследования: сравнительный, статистический, формально-логический.

Результаты. Выявлена ключевая роль ЭКА как института государственной поддержки экспорта и гаранта стабильности международной торговой системы. Показаны способы поддержки в области экспортного кредитования и страхования, которые не нарушают правил ОЭСР, но дезавуируют их изначальный смысл. Установлено, что усиление конкуренции со стороны китайского и других ЭКА, не подчиняющихся правилам ОЭСР, а также расширение роли ЭКА в пандемию обуславливают необходимость формирования единообразных подходов к государственной поддержке экспорта национальных производителей на уровне ВТО.

Выводы. Поддержка ЭКА остается одним из эффективных инструментов во внешнеэкономической политике и повышении международной конкурентоспособности отдельных отраслей экономики. Более распространенным становится использование государствами инструментов ЭКА, нерегламентированных ОЭСР, в целях получения конкурентных преимуществ. Данная тенденция сохранится по мере развития кризисных ситуаций и усиления конкурентной борьбы. Необходимо совершенствование международных правил в области экспортного кредитования и страхования в целях обеспечения стабильности и устойчивого развития международной торговли.

© Издательский дом ФИНАНСЫ и КРЕДИТ, 2021

Для цитирования: Умаров Х.С. Основные тенденции развития экспортно-кредитных агентств в мире // *Финансы и кредит*. — 2021. — Т. 27, № 9. — С. 2033 — 2049.
<https://doi.org/10.24891/fc.27.9.2033>

В условиях глобальной экономики, характеризующейся перенасыщением рынка товарами и услугами одного типа, предоставление покупателям экспортного кредита в виде отсрочки платежа по поставленным товарам является одним из основных конкурентных преимуществ экспортера. Данный вид кредита позволяет зарубежному партнеру не вынимать деньги из своего оборотного капитала, а рассчитаться с экспортером-поставщиком из средств, полученных по итогам реализации его продукции. Вместе с тем подобная форма расчета имеет определенную опасность для экспортера в виде неполучения оплаты по поставленным товарам по причине наступления коммерческих рисков (банкротство покупателя или длительная просрочка платежа) либо политических рисков (неконвертируемость валюты, запрет на осуществление перевода денег за рубеж, введение эмбарго, начало военных действий в стране покупателя и др.) [1]. Такие события могут привести к снижению ликвидности и рентабельности бизнеса экспортера и даже поставить под сомнение дальнейшее его существование. В мировой практике достаточно успешно применяются инструменты финансовой защиты экспортеров от подобных рисков через специализированный государственный институт в лице экспортно-кредитного агентства (ЭКА), созданного впервые более века назад (в 1919 г.) в Великобритании [2–5].

Сегодня в мире насчитывается 115 ЭКА, деятельность которых оказывает огромное влияние на международную торговлю и развитие национальных экономик. За 2019 г. ЭКА стран мира предоставили страховую защиту по средне- и долгосрочным экспортным кредитам на сумму около 223 млрд долл. США (в 2018 г. — 217 млрд долл. США)¹. Примечательно, что всего лишь пять лет назад количество ЭКА составляло 85. Это свидетельствует о том, что все больше стран мира начинают рассматривать институт ЭКА как один из основных государственных механизмов развития экономики через поддержку экспорта.

Для понимания важности роли ЭКА в системе государственной поддержки экспорта необходимо обратиться к особенностям функционирования ЭКА, основным финансовым продуктам и международным соглашениям, регулирующим деятельность ЭКА.

В своей деятельности каждое ЭКА нацелено на выполнение таких задач, как защита имущественных интересов хозяйствующих субъектов, открытие новых регионов сбыта продукции для экспортеров, улучшение платежного

¹ Report to the U.S. Congress on Global Export Credit Competition. EXIM Bank. June 2020.
URL: https://www.exim.gov/sites/default/files/reports/competitiveness_reports/2019/EXIM_2019_CompetitivenessReport_FINAL.pdf

баланса страны и увеличение занятости. ЭКА, как правило, не конкурируют с частными финансовыми институтами в целях исключения нерыночных условий, предлагаемых с их стороны, подрывающих принцип справедливой конкуренции². Поддержка ЭКА привлекается только в тех случаях, когда частные финансовые институты отказываются принимать участие в экспортных сделках по причине высокой степени странового и политического рисков в государствах, где находятся контрагенты — клиенты экспортеров. ЭКА, напротив, способны принимать на себя такие риски за счет возможности использования государственных бюджетных средств в случае возникновения отрицательных результатов деятельности. К основным продуктам поддержки экспорта со стороны ЭКА можно отнести:

- страхование коммерческих и политических рисков по экспортным кредитам, выданным экспортером зарубежным контрагентам;
- выпуск поручительства (бонда) под обеспечение исполнения экспортером своих обязательств по зарубежным контрактам;
- предоставление финансирования зарубежному покупателю на покупку товаров, произведенных в стране экспортера;
- предоставление гарантии государственному экспортно-импортному банку (эксимбанк) или коммерческому банку под выданное финансирование экспортеру на производство товаров, предназначенных для экспорта и/или под финансирование, выданное напрямую зарубежным контрагентам на покупку товаров, произведенных в стране экспортера.

Кроме этого, некоторые ЭКА оказывают специфические услуги, такие как, например, страхование экспортного факторинга, форфейтинг, лизинг, страхование финансового кредита на пополнение оборотного капитала экспортера, информационно-консультационные услуги, услуги по взысканию долгов и т.д. Разработка и предоставление этих услуг обычно зависят от потребностей в финансовой защите конкретных групп национальных экспортеров и финансовых институтов.

В конкурентной борьбе за зарубежные контракты правительства многих стран могут использовать бюджетные ресурсы для обеспечения отдельным экспортерам субсидии в виде экспортного финансирования. Для того чтобы предоставляемые услуги со стороны ЭКА в виде льготного финансирования

² ECAs Go to Market. A Critical Review of Transparency and Sustainability at Seven Export Credit Agencies in Central and Eastern Europe. Finance & Trade Watch CEE Bankwatch Network. December 2017. 134 p. URL: <https://bankwatch.org/wp-content/uploads/2018/02/ECAs-go-to-market.pdf>

и страхования не могли исказить условия честной конкуренции в международной торговле, в 1978 г. в рамках ОЭСР было введено в действие соглашение под названием «Договоренность об официальных экспортных кредитах» (ДОЭК) (Arrangement on Officially Supported Export Credits) на добровольной основе. Данное «джентльменское соглашение» регулирует такие параметры экспортных сделок, как размер минимальной фиксированной процентной ставки, ставка премии в зависимости от странового рейтинга, уровень политических и коммерческих рисков, нижний и верхний пределы периода кредита, максимальный объем страхового покрытия, круг подпадающих под ДОЭК товаров и услуг и т.д. [6]. Важно отметить, что положения ДОЭК распространяются на поддержку государством среднесрочных (на срок от 2 до 5 лет) и долгосрочных (более 5 лет) экспортных кредитов, и они тесно переплетены со стандартами ВТО в рамках «Соглашения по субсидиям и компенсационным мерам» [7]. Сегодня участниками этих договоренностей являются 36 стран мира, включая 26 стран Европейского союза, Великобританию, Швейцарию, Норвегию, Австралию, Канаду, Японию, Южную Корею, Новую Зеландию, Турцию и США [6].

Примечательно, что страны — не члены ОЭСР не являются участниками указанных договоренностей, что позволяет им на практике применять более гибкие условия стимулирования экспорта. Такая ситуация помогла многим странам — не членам ОЭСР, прежде всего Китаю, значительно усилить свои позиции на мировом рынке страхования экспортных кредитов за последние 15 лет. Так, например объем застрахованных средне- и долгосрочных экспортных кредитов со стороны китайского ЭКА Sinosure увеличился с 5 млрд долл. США по итогам 2008 г. до 33,5 млрд долл. США по итогам 2019 г.³ При этом общий объем застрахованных средне- и долгосрочных экспортных кредитов со стороны 28 крупных ЭКА мира составил 117,6 млрд долл. США за 2019 г. (табл. 1).

Как известно, китайские производители товаров и услуг за последние несколько лет значительно усилили свое присутствие в зарубежных странах благодаря экспансионистской экономической политике Китая. Правительство страны активно стимулирует участие китайских производителей и поставщиков в зарубежных проектах в рамках исполнения трансконтинентальной долгосрочной политики и инвестиционной программы Китая «Один пояс и один путь» [8]. Данная

³ Report to the U.S. Congress on Global Export Credit Competition. EXIM Bank. June 2020.
URL: https://www.exim.gov/sites/default/files/reports/competitiveness_reports/2019/EXIM_2019_CompetitivenessReport_FINAL.pdf

программа направлена на развитие инфраструктуры и экономической интеграции стран, расположенных по пути исторического Шелкового пути. Важную роль в исполнении этой программы играют государственные финансовые институты, такие как «Экспортно-импортный банк Китая», «Китайский банк развития», «Промышленно-коммерческий банк Китая», Sinosure и другие. Согласно данным самого Sinosure, с момента начала исполнения данной государственной программы (2013 г.) по конец 2018 г., Sinosure застраховал проекты договорной стоимостью более 600 млрд долл. США, связанные с экспортом и инвестициями китайских поставщиков в страны вдоль «Одного пояса и одного пути»⁴.

Осознавая исходящую от ЭКА Китая экономическую угрозу для западного мира, в 2012 г. США совместно с Китаем создали Международную рабочую группу по экспортным кредитам (International Working Group on Export Credits) в целях разработки регламентированных принципов поддержки экспорта как для стран — членов ОЭСР, так и для других развивающихся стран, включая страны БРИКС⁵. Новый документ, разработанный Международной рабочей группой, был призван заменить собой действующее Соглашение ДОЭК. Однако прогресс в переговорах между участниками группы оставался очень слабым и в конце 2020 г. многие участники, включая США, Японию и некоторые страны Европейского Союза, объявили о приостановке своего участия в дальнейших переговорах⁶.

Усиление позиций стран — не членов ОЭСР, в первую очередь Китая, и отсутствие должных механизмов воздействия на них в рамках международных организаций побудили многие ЭКА искать другие формы поддержки экспорта, которые не входят в сферу регулирования ДОЭК. Одной из форм такой поддержки, не подпадающей под регулирование ДОЭК, стало страхование прямых иностранных инвестиций национальных производителей, осуществленных через приобретения активов в зарубежных странах. Данная форма поддержки защищает национальных инвесторов от риска утраты инвестиций в результате событий политического характера и открывает им доступ к участию в крупных зарубежных проектах или доступ к природным ресурсам, необходимым

⁴The Belt and Road Infrastructure Development Index Report 2019. China International Contractors Association, 2019. URL: https://m.ipim.gov.mo/wp-content/uploads/2019/05/PT_EN_The-Belt-and-Road-Infrastructure-Development-Index-Report-2018.pdf

⁵Thomson M. Is the OECD Consensus Still Fit for Purposes? January 09, 2019. URL: <https://www.txfnews.com/News/Article/6639/Is-the-OECD-Consensus-still-fit-for-purpose>

⁶US, EU, Others Put Export Credit Negotiations on Ice. November 19, 2020. URL: <https://www.law360.com/articles/1330627/us-eu-others-put-export-credit-negotiations-on-ice>

экспортно ориентированным отраслям экономики. Кроме того, многие ЭКА начали активно сотрудничать с международными или национальными Банками развития (Development finance institutions) при реализации крупных зарубежных проектов с участием национальных производителей в целях разделения риска и создания более благоприятных условий финансирования поставщикам товаров и услуг в развивающиеся страны⁷. Ярким примером служит африканский проект по модернизации и расширению порта Намибе в Анголе, который финансируется «Японским банком для международного сотрудничества» (Japan Bank for International Cooperation) при страховой поддержке японского ЭКА «NEXI»⁸.

Еще одним трендом последних лет является осуществление операций по экспортному финансированию на основе рыночных принципов. Это означает, что экспортеры могут получать со стороны ЭКА экспортное финансирование на более дорогих, доступных на коммерческом рынке, условиях, но при этом с более длительным периодом погашения долга, низкими требованиями к авансовым и комиссионным платежам⁹. Данная программа получила название «рыночные окна» (market windows) и сегодня предлагается многими ЭКА мира, включая Credendo (Бельгия), EDC (Канада), SACE (Италия), Finnvera (Финляндия) и др. Это явно свидетельствует о том, что государственные ЭКА перестают быть «компаниями последней инстанции», к которым обращаются в случае отсутствия предложений со стороны частных финансовых институтов. Наоборот, они становятся все более активными игроками коммерческого рынка, напрямую конкурируя с частными страховыми компаниями. Такая стратегия государственных ЭКА может быть эффективной с точки зрения охвата более широкого круга потенциальных экспортеров и учета всех потребностей рынка. Вместе с тем переход ЭКА к модели квазирыночного игрока создает серьезную угрозу для многих частных страховых компаний, которые неспособны предложить большие объемы страховых покрытий в силу ограниченной финансовой емкости, отсутствия государственных гарантий по принятым обязательствам. Частным страховым компаниям остается повышать конкурентоспособность за счет своей гибкости, высокой скорости принятия решений, неформальному подходу к работе. Возможным решением может стать сотрудничество частных страховых компаний с государственными ЭКА путем заключения договоров перестрахования.

⁷ Berne Union Yearbook 2019. URL: <https://www.berneunion.org/Publications>

⁸ Годовой отчет японского ЭКА «NEXI» за 2018 г. 34 с.

⁹ Dawar K. EU Export Credit Agencies: Assessing Compliance with EUR Objectives and Obligations. URL: <http://respect.eui.eu/wp-content/uploads/sites/6/2019/12/Final-K-Dawar-Horizon2020-Work-Package-4.2.pdf>

Такой механизм позволит производителям расширять свое присутствие в зарубежных странах за счет совместных страховых кредитных лимитов частного страховщика и перестраховщика в лице ЭКА.

Как видно из *рис. 1*, доля экспортного финансирования, не подпадающего под регулирование ДОЭК, увеличилась с 50% в 2011 г. до 66% в 2019 г. В 2017 г. доля нерегулируемого финансирования достигла своего пика в 73%. Очевидно, что доля нерегулируемого экспортного финансирования будет дальше увеличиваться с учетом усиления конкуренции со стороны стран — не членов ОЭСР, в особенности Китая, который фактически задал тренд развития мирового рынка экспортного финансирования за последние несколько лет и который представляет наибольшую экономическую угрозу западному миру.

Хотя ЭКА призваны поддерживать национальных производителей, в последние несколько лет многие ЭКА мира смягчили требования к содержанию большей доли местных комплектующих в экспортируемых товарах. Они предлагают программы «национального интереса», под которым учитываются такие факторы, как стратегическая важность отрасли для страны, увеличение объема экспорта, повышение долгосрочной конкурентоспособности страны и т.д. Например, австралийское ЭКА (Export Finance Australia) отдельно оказывает свои услуги через так называемую программу важности национального интереса с одобрения министра торговли и конкурентоспособности, если он считает, что финансируемый проект отвечает национальным интересам страны¹⁰. Показательно, что многие крупные американские производители (Боинг, Дженерал Электрик и др.) перевели часть своих производственных мощностей в другие страны мира в целях получения поддержки со стороны зарубежных ЭКА, когда американское ЭКА в 2015 г. лишилось кворума, необходимого для рассмотрения и одобрения средне- и долгосрочного финансирования на сумму более 10 млн долл. США [9].

Однако необходимо отметить, что наличие жестких требований со стороны различных ЭКА к большей доли местных комплектующих в экспортируемых товарах в некоторой степени ограничивает развитие экспорта тех секторов, которые пока остаются импортозависимыми. Если поддерживать экспорт товаров иностранных компаний в стране, можно добиться таких результатов, как улучшение платежного баланса страны, создание новых рабочих мест на заводах по мере наращивания объемов производства и экспорта, а также постепенное увеличение уровня

¹⁰ Годовой отчет австралийского ЭКА «EFA» за 2018—2019 гг. 154 с.

локализации при условии создания благоприятных условий со стороны государства для деятельности иностранных компаний. В итоге это будет способствовать повышению устойчивости и международной конкурентоспособности отдельных секторов экономики. При этом представляется целесообразным, чтобы национальное ЭКА на первоначальном этапе заключило договор перестрахования с различными зарубежными ЭКА в зависимости от страны происхождения иностранного производителя и импортных комплектующих. К примеру, в случае если завод в Венгрии использует сырье из Италии для производства продукции и доля данного сырья в себестоимости продукции составляет 40%, то венгерское ЭКА может заключить договор перестрахования с итальянским ЭКА о передаче ему 40% доли в экспортном риске. И по мере увеличения глубины локализации производства иностранных компаний, венгерское ЭКА может также постепенно увеличивать свою долю в риске и, соответственно, снижать долю, передаваемую зарубежным ЭКА на перестрахование.

Как было отмечено, правила ДОЭК не распространяются на краткосрочные экспортные кредиты с периодом отсрочки менее 2 лет. Это связано с тем, что страны ОЭСР до некоторых пор не занимались страхованием краткосрочных экспортных кредитов, считая его прерогативой частных страховых компаний. В странах Европейского союза государственным ЭКА даже запрещено на законодательном уровне заниматься страхованием краткосрочных экспортных кредитов в силу наличия большого количества предложений со стороны частных финансовых институтов¹¹. Вместе с тем часть ЭКА мира, преимущественно в Азии, в связи с ограниченным предложением на частном рынке страховых услуг, предоставляет экспортерам продукты страхования краткосрочных экспортных кредитов. Как видно из *табл. 2*, ЭКА азиатских стран мира занимают ведущее положение в данном сегменте страхования и абсолютным лидером остается китайское ЭКА Sinosure.

Важно отметить, что в страховой поддержке по краткосрочным экспортным кредитам в первую очередь остро нуждаются малые и средние предприятия (МСП). В этом отношении китайское правительство через различные государственные финансовые учреждения оказывает широкий спектр услуг МСП [10]. Так, например, по итогам 2019 г. китайское ЭКА Sinosure предоставило для 30% МСП страны страховое покрытие по экспортным

¹¹ The Communication from the Commission on Short-Term Export Credit Insurance.
URL: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=OJ:C:2012:392:FULL&from=EN>

поставкам на сумму более 70 млрд долл. США¹². Это составляет 15% от общего объема застрахованных краткосрочных экспортных кредитов в размере 482 млрд долл. США (табл. 2).

Безусловно, усиление положения Sinosure в сегменте страхования краткосрочных экспортных кредитов побуждает ЭКА других государств к изменению своих программ в области поддержки экспорта, расширению линейки предоставляемых услуг МСП и гибкости в вопросах кредитования и страхования экспортеров. Примечательно, что в конце 2019 г. Конгресс США поручил американскому ЭКА EXIM разработать специальную программу под названием «Китай и трансформационный экспорт» в целях нейтрализации угроз, исходящих от ЭКА Китая и обеспечения американским компаниям конкурентных преимуществ за рубежом в борьбе с китайскими производителями товаров и услуг [9]. Данное заявление означает, что американское ЭКА планирует начать действовать вне рамок ДОЭК для предоставления американским поставщикам услуги экспортного финансирования на условиях, аналогичных условиям китайского ЭКА. Такое действие американского ЭКА может побудить другие государства — участников ДОЭК — тоже отказаться от соблюдения условий «джентльменского соглашения», а также привести к началу кредитных войн между ЭКА мира, когда зарубежные контракты будут выигрывать не те производители, которые предлагают лучшую продукцию с точки зрения качества, а те производители, которые могут предложить привлекательные условия финансирования за счет субсидирования процентных ставок и стоимости страхового покрытия со стороны государства.

Стоит также отметить, что пандемия коронавирусной инфекции COVID-19 стала своего рода толчком для расширения роли ЭКА в краткосрочных экспортных сделках. В конце марта 2020 г. Европейская комиссия сняла ограничения для ЭКА на осуществление деятельности по страхованию краткосрочных экспортных кредитов сроком до 31 декабря 2020 г. (с последующим продлением до 31 декабря 2021 г.) в целях восполнения пробелов на частных рынках кредитного страхования¹³. В условиях сжатия денежного потока в первый период кризиса около 37% членов Бернского Союза (международной некоммерческой организации, официальной целью которой является согласование условий кредитования международной торговли и страхования экспортных кредитов, обмен опытом и информацией) внедрили новые продукты, в первую очередь в виде

¹² Годовой отчет китайского ЭКА за 2019 г.

¹³ State Aid: Commission Prolongs and Further Expands Temporary Framework to Support Economy in Context of Coronavirus Outbreak.

URL: https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/ip_21_261

выделения прямого финансирования всем участникам цепочки поставок¹⁴. Были приняты разные меры поддержки со стороны ЭКА, включая расширение программ финансирования, продление сроков погашения финансовых и экспортных кредитов, снижение страховых ставок для МСП, сокращение периода получения страховых возмещений, облегчение административных процедур для страхователей и т.д.¹⁵. Несомненно, такие меры дали свои результаты и поэтому будут продолжены каждым ЭКА как важный инструмент поддержки своих национальных экспортеров в конкурентной борьбе за зарубежного покупателя.

Одним из главных уроков пандемии можно назвать осознание развития цифровых технологий во всех секторах экономики. Эти процессы также не обойдут стороной сегмент страхования экспортных кредитов и в значительной степени могут поменять принципы конкуренции. Использование технологий Big Data и искусственного интеллекта может стать критически важным источником данных для ЭКА, стремящихся применять новые подходы к андеррайтингу рисков. Особенно это касается страхования рисков на развитых и высококонкурентных рынках, где скорость принятия решений является главным фактором успеха для поставщика товаров и услуг. Предоставление доступа к аналитическим данным ЭКА по рынкам и компаниям, онлайн-консультации в области таможенного и юридического сопровождения внешнеторговых сделок, появление различных онлайн-сервисов (по кредитованию, экспортному факторингу и т.д.) для клиентов и их зарубежных партнеров могут стать конкурентными преимуществами национальных поставщиков и улучшить их возможности в целях заключения зарубежных контрактов с покупателями. Данные тенденции будут сопровождаться снижением стоимости финансовых продуктов, повышением эффективности деятельности самих ЭКА, трансформацией их взаимоотношений с клиентами.

Очевидно, что потрясения, вызванные пандемией, продолжают оказывать серьезное негативное воздействие на международную торговлю товарами и услугами. В связи с этим правительства многих стран мира будут стараться усилить роль ЭКА в сфере внешнеэкономической деятельности в целях стимулирования экспорта и сохранения непрерывности международных торговых потоков. Вместе с тем текущий кризис обуславливает необходимость пересмотра международной договоренности в области

¹⁴ Berne Union Yearbook 2020. URL: <https://www.berneunion.org/Publications>

¹⁵ Trade Finance in Times of Crisis – Responses from Export Credit Agencies. URL: <http://www.oecd.org/coronavirus/policy-responses/trade-finance-in-times-of-crisis-responses-from-export-credit-agencies-946a21db/>

экспортного финансирования и создания единых для всех правил игры. Их отсутствие чревато нарастанием потенциальных торговых и кредитных войн, подрывающих стандарты свободной торговли и конкуренции. В связи с этим разработка в рамках ВТО договоренности об унифицированных формах и условиях поддержки экспорта позволит обеспечить международную стабильность и сотрудничество.

В качестве итогов можно отметить, что в современных условиях развития системы международных экономических отношений, роль ЭКА во внешнеэкономической политике государства становится определяющей. Она проявляется в виде поддержки национальных производителей посредством предоставления страхового покрытия по экспортным кредитам, финансирования сторон внешнеторгового контракта, оказания информационно-консультационных услуг и т.д. Подобные меры поддержки позволяют национальным производителям укреплять партнерские отношения с зарубежными контрагентами, постепенно наращивать торговые обороты без увеличения финансовой нагрузки на баланс предприятия. Это в свою очередь благоприятно отражается на экспортном потенциале отдельных отраслей экономики, росте занятости и обеспечении устойчивого экономического развития страны. В период мировых финансовых и экономических кризисов, когда частные финансовые институты резко сокращают объемы финансирования международных торговых сделок, именно ЭКА выходят на передний план, чтобы внести свою лепту в устранение этих перекосов.

В последние несколько лет сильно укрепилась позиция ЭКА стран — не членов ОЭСР, которые не подчиняются требованиям международного соглашения ДОЭК. Китай, который фактически задал тренд развития данного сегмента страхования, использует комплексный инструментарий ЭКА как способ борьбы за зарубежные контракты и рынки. Отсутствие должных механизмов воздействия на Китай и другие страны — не участницы ДОЭК, заставило государства находить различные способы экспортной поддержки своих производителей — экспортеров, не подпадающих под регулирование в рамках соглашения ДОЭК. Пандемия COVID-19 стала очередным стимулом для ЭКА всех стран быть более гибкими и эффективными, иметь высокий уровень финансирования со стороны своих правительств и обеспечивать своим клиентам широкую линейку услуг, нерегулируемых в рамках ДОЭК. Это ставит под сомнение целесообразность дальнейшего существования данного соглашения и требует создания принципиально нового соглашения, которое будет призвано содействовать формированию единообразных подходов к предоставлению государством экспортной поддержки национальным товаропроизводителям.

Таблица 1

Объем застрахованных средне- и долгосрочных экспортных кредитов за 2015–2019 гг., млрд долл. США

Table 1

Volume of insured medium- and long-term export credits for 2015–2019, billion USD

Страна	2015	2016	2017	2018	2019
Китай	51	34,3	36,3	39,1	33,5
Италия	5,4	10,3	8,9	12,4	11,1
Германия	15,9	9,7	7	12	10,5
Индия	4,4	6,2	9,7	7,6	7
Великобритания	1,3	3,9	2,1	2,4	6,6
Франция	7,6	9,4	6,8	8,9	6,2
Южная Корея	9,5	7,4	7,9	10,6	5,8
США	5,8	0,2	0,2	2,4	5,3
Финляндия	5,9	1,1	5,5	2,7	4,1
Швеция	2	4,8	1,9	3,4	4
Остальные 18 страны мира	22	29,5	22,6	27,3	23,5

Источник: авторская разработка на основе отчетов Эксимбанка США в Конгресс США о глобальной конкуренции в области экспортных кредитов за период 2015–2019 гг.

Source: Authoring, based on the U.S. Export-Import Bank's reports to the U.S. Congress on Global Export Credit Competition for the period from 2015 to 2019

Таблица 2

Объем застрахованных краткосрочных экспортных кредитов за 2015–2019 гг., млрд долл. США

Table 2

Volume of insured short-term export credits for 2015–2019, billion USD

Название ЭКА	Страна	2015	2016	2017	2018	2019
Sinosure	Китай	363,9	375,2	412,8	481,4	482
K-Sure	Южная Корея	136,5	119,4	118,1	121,9	120,3
EDC	Канада	58,1	47,6	57,2	43,6	44,3
NEXI	Япония	52,9	52,9	51,4	49,8	37,9
ECGC	Индия	47,6	39,8	39,8	30,9	32
EXIAR	Россия	—	8,2	12	15,4	16,6
Euler Hermes	Германия	12,2	12	10,8	11,1	11,1
EXIM	США	4,8	3,7	3,2	2,4	2,1
SACE	Италия	1,9	1,8	1	1,1	1,1
UKEF	Великобритания	0,1	0,1	0,2	0,1	0,1
Всего		678	660,7	706,5	757,8	747,4

Источник: авторская разработка на основе отчетов Эксимбанка США в Конгресс США о глобальной конкуренции в области экспортных кредитов за период 2015–2019 гг.

Source: Authoring, based on the U.S. Export-Import Bank's reports to the U.S. Congress on Global Export Credit Competition for the period from 2015 to 2019

Рисунок 1

Объем экспортного финансирования, подпадающего и не подпадающего под регулирование ДОЭК, за период 2011 – 2019 гг.

Figure 1

Amount of export financing subject and not subject to the Arrangement on Officially Supported Export Credits – OECD regulation for the period from 2011 to 2019



Источник: Отчет Эксимбанка США в Конгресс США о глобальной конкуренции в области экспортных кредитов, июнь 2020 г.

URL: https://www.exim.gov/sites/default/files/reports/competitiveness_reports/2019/EXIM_2019_CompetitivenessReport_FINAL.pdf

Source: U.S. Export-Import Bank's Report to the U.S. Congress on Global Export Credit Competition, June 2020.

URL: https://www.exim.gov/sites/default/files/reports/competitiveness_reports/2019/EXIM_2019_CompetitivenessReport_FINAL.pdf

Список литературы

1. Умаров Х.С. К вопросу об истории создания и современной роли экспортно-кредитных агентств // *Страховое дело*. 2020. № 1. С. 22 – 27.
URL: <https://ankil.info/lib/1/284/2385/>
2. Gianturco D.E. Export Credit Agencies. The Unsung Giants of International Trade and Finance. Praeger, 2001, 208 p.
3. Кодачигов Р.В., Цикарева Е.Ю. Мировая практика функционирования экспортно-кредитных агентств // *Экономика, социология и право*. 2016. № 8. С. 18 – 23.
4. Сплетуков Ю.А. Страхование экспортных кредитов: зарубежный опыт // Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал.

2014. № 3. С. 150—160. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/strahovanie-eksportnyh-kreditov-zarubezhnyy-opyt>
5. Черешнева К.К. Особенности функционирования государственной поддержки экспорта // Инновации и инвестиции. 2019. № 6. С. 85—89. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-funktsionirovaniya-gosudarstvennoy-podderzhki-eksporta>
6. Ткаченко А.А. 40-летие ДОЭК и стимулирование российского экспорта // Российский внешнеэкономический вестник. 2019. № 3. С. 30—42. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/40-letie-doeek-i-stimulirovanie-rossiyskogo-eksporta>
7. Ефимова Н.А. К вопросу о развитии государственной поддержки экспорта в России с учетом международных стандартов // Вопросы экономики и права. 2015. № 12. С. 29—34. URL: https://law-journal.ru/files/pdf/201512/201512_29.pdf
8. Ли На. Инициатива «Один пояс, один путь» как новая модель сотрудничества КНР с Россией и странами Центральной Азии // Вестник РУДН. Серия: Всеобщая история. 2018. Т. 10. № 4. С. 382—392. URL: <https://doi.org/10.22363/2312-8127-2018-10-4-382-392>
9. Умаров Х.С. Американская система государственной поддержки экспорта на примере Эксимбанка США // Страховое дело. 2020. № 9. С. 18—28. URL: <https://ankil.info/lib/1/301/2496/>
10. Подойницына И.И., Тимофеев Д.М., Ефимова М.Ю., Неустроева С.В. Развитие малого и среднего бизнеса в Китайской Народной Республике (провинция Цзилинь) и в Республике Саха (Якутия) // Вестник Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова. Серия: Экономика. Социология. Культурология. 2019. № 2. С. 31—41.

Информация о конфликте интересов

Я, автор данной статьи, со всей ответственностью заявляю о частичном и полном отсутствии фактического или потенциального конфликта интересов с какой бы то ни было третьей стороной, который может возникнуть вследствие публикации данной статьи. Настоящее заявление относится к проведению научной работы, сбору и обработке данных, написанию и подготовке статьи, принятию решения о публикации рукописи.

pISSN 2071-4688
eISSN 2311-8709

Insurance

THE MAIN TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF EXPORT CREDIT AGENCIES IN THE WORLD

Hasan S. UMAROV

Credendo – Ingosstrakh Credit Insurance,
Moscow, Russian Federation
hasan_umarov@mail.ru
<https://orcid.org/0000-0001-5852-9669>

Article history:

Article No. 86/2021
Received 25 Feb 2021
Received in revised
form 14 June 2021
Accepted 28 June 2021
Available online
30 September 2021

JEL classification:

F15, F36, F53, G22,
G32

Keywords: insurance,
export credit, ECA,
competition, SME

Abstract

Subject. This article discusses the features and trends in the development of export credit agencies (ECA) in the world in the context of increasing competition of manufacturers for market share.

Objectives. The article aims to show the peculiarities of the ECA's activities, reveal new aspects of their operation in modern conditions, and substantiate the need to change the international agreement in the field of export crediting and insurance.

Methods. For the study, I used the comparative, statistical, and formal and logical methods.

Results. The article shows the key role of ECA as an institution of State support for exports and a guarantor of the stability of the international trading system. It also finds that increased competition from Chinese and other ECAs that are not subject to the Arrangement on Officially Supported Export Credits – OECD rules, as well as the expanded role of ECA during the pandemic, necessitate uniform approaches to State support for exports of domestic producers at the WTO level.

Conclusions. ECAs' support remains one of the effective tools in implementing the State foreign economic policy and increasing the international competitiveness of certain sectors of the economy. The need to improve international rules on export credit and insurance to ensure the stability and sustainable development of international trade is becoming increasingly apparent.

© Publishing house FINANCE and CREDIT, 2021

Please cite this article as: Umarov H.S. The Main Trends in the Development of Export Credit Agencies in the World. *Finance and Credit*, 2021, vol. 27, iss. 9, pp. 2033–2049.
<https://doi.org/10.24891/fc.27.9.2033>

References

1. Umarov H.S. [About a question of history of foundation and modern role of export credit agencies]. *Strakhovoe delo = Insurance Business*, 2020, no. 1, pp. 22–27. URL: <https://ankil.info/lib/1/284/2385/> (In Russ.)

2. Gianturco D.E. Export Credit Agencies. The Unsung Giants of International Trade and Finance. Praeger, 2001, 208 p.
3. Kodachigov R.V., Tsikareva E.Yu. [World practice of functioning of export credit agencies]. *Ekonomika, sotsiologiya i pravo = Economics, Sociology and Law*, 2016, no. 8, pp. 18–23. (In Russ.)
4. Spletukhov Yu.A. [The export credit insurance: foreign practice]. *Nauchno-issledovatel'skii finansovyi institut. Finansovyi zhurnal = Financial Journal*, 2014, no. 3, pp. 150–160. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/strahovanie-eksportnyh-kreditov-zarubezhnyy-opyt> (In Russ.)
5. Cheresheva K.K. [The functioning of State export support systems]. *Innovatsii i investitsii = Innovation and Investment*, 2019, no. 6, pp. 85–89. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-funktsionirovaniya-gosudarstvennoy-podderzhki-eksporta> (In Russ.)
6. Tkachenko A.A. [The 40th anniversary of the Arrangement on Officially Supported Export Credits and the promotion of Russian exports]. *Rossiiskii vneshneekonomicheskii vestnik = Russian Foreign Economic Bulletin*, 2019, no. 3, pp. 30–42. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/40-letie-doek-i-stimulirovanie-rossiyskogo-eksporta> (In Russ.)
7. Efimova N.A. [On the development of State support for exports in Russia taking into account international standards]. *Voprosy ekonomiki i prava = Issues of Economics and Law*, 2015, no. 12, pp. 29–34. URL: https://law-journal.ru/files/pdf/201512/201512_29.pdf (In Russ.)
8. Li Na. [“One belt, one road” initiative as a new cooperation model of the PRC with Russia and Central Asia countries]. *Vestnik RUDN. Seriya: Vseobshchaya istoriya = RUDN Journal of World History*, 2018, vol. 10, no. 4, pp. 382–392. (In Russ.)
URL: <https://doi.org/10.22363/2312-8127-2018-10-4-382-392>
9. Umarov H.S. [American System of Government Support of Export on the Example of Eximbank of the USA]. *Strakhovoe delo = Insurance Business*, 2020, no. 9, pp. 18–28. URL: <https://ankil.info/lib/1/301/2496/> (In Russ.)
10. Podoinitsyna I.I., Timofeev D.M., Efimova M.Yu., Neustroeva S.V. [Development of small and medium-size businesses in China (Jilin Province) and the Sakha Republic (Yakutia)]. *Vestnik Severo-Vostochnogo federal'nogo universiteta im. M.K. Ammosova. Seriya: Ekonomika. Sotsiologiya. Kul'turologiya*, 2019, no. 2, pp. 31–41. (In Russ.)

Conflict-of-interest notification

I, the author of this article, bindingly and explicitly declare of the partial and total lack of actual or potential conflict of interest with any other third party whatsoever, which may arise as a result of the publication of this article. This statement relates to the study, data collection and interpretation, writing and preparation of the article, and the decision to submit the manuscript for publication.