

О ПРИВЛЕЧЕНИИ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ США В ЭКОНОМИКУ ЯПОНИИ**Ольга Васильевна КОШКО^а, Елена Михайловна РОМАНОВА^б***

^а доктор экономических наук, профессор, заведующая кафедрой экономической теории, учета и анализа, Вологодский государственный университет, Вологда, Российская Федерация
streamant@yandex.ru
orcid.org/0000-0001-8812-913X
SPIN-код: 1367-8138

^б кандидат экономических наук, эксперт в области развития малого и среднего предпринимательства, Национальный Фонд развития малого и среднего предпринимательства при Совете по развитию малого и среднего предпринимательства при Председателе Совета Федерации Федерального Собрания РФ, Москва, Российская Федерация
mola123@yandex.ru
ORCID: отсутствует
SPIN-код: 8692-3599

• Ответственный автор

История статьи:

Получена 07.03.2018
Получена в доработанном виде 28.03.2018
Одобрена 23.04.2018
Доступна онлайн 29.05.2018

УДК 338.22.021.4
JEL: F02, F21, F36

Ключевые слова: прямые иностранные инвестиции, мировая экономика, транснациональные корпорации, капитал

Аннотация

Предмет. Тенденции в привлечении прямых иностранных инвестиций (ПИИ) транснациональных корпораций (ТНК) США, изучение динамики и структуры вложений ПИИ США в Японию.

Цели. Изучить особенности и тенденции в вывозе прямых инвестиций США в Японию в конце 1990-х — начале 2000-х гг., а также вежи в отношениях стран в 2010—2016 гг.; выявить инвестиционные меры по привлечению иностранного капитала в японскую экономику и определить то, что предпринимает Япония для его увеличения; проанализировать основные проблемы в их привлечении.

Методология. Использованы методы научной абстракции, статистический анализ на основе обзора зарубежной литературы (включая статистические данные ЮНКТАД, БЭА США и ДЖЕТРО).

Результаты. Проведен анализ основных тенденций в американо-японском инвестиционном сотрудничестве и определены перспективы американских ПИИ в экономику Японии; выявлены объем, динамика и структура, а также рассмотрены проблемы и перспективы привлечения прямых инвестиций ТНК США в экономику Японии.

Выводы. В Японии за последние десятилетия сложились все условия для дальнейшего привлечения зарубежного капитала в форме ПИИ благодаря проведению ряда структурных реформ, а сфера зарубежного инвестирования постоянно диверсифицируется. Проблемы кроются в экономическом курсе США, который нацелен на улучшение инвестиционного климата внутри. Перспективы двустороннего инвестсотрудничества обеих стран носят туманный характер с негативным оттенком. Взаимное торгово-экономическое и инвестиционное сотрудничество с Японией и странами АТР непонятно.

© Издательский дом ФИНАНСЫ и КРЕДИТ, 2018

Для цитирования: Кошко О.В., Романова Е.М. О привлечении прямых инвестиций США в экономику Японии // *Финансы и кредит*. — 2018. — Т. 24, № 5. — С. 1229 — 1246.

<https://doi.org/10.24891/fc.24.5.1229>

Согласно данным ведущих финансовых мировых инвесторов, таких как отдельные аналитиков Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), США по-прежнему остаются крупнейшим глобальным лидером в вывозе прямых инвестиций среди других стран Евросоюза, Великобритания, Люксембург, Кипр, Китай, Гонконг (Китай), Япония, финансируя более 20 из каждых 100 долл. прямых инвестиций в мире [1—11].

Вследствие кризиса в мировой экономике (который несильно отразился на деятельности большинства крупнейших компаний и транснациональных корпораций в мире, в том числе из США и Японии, хотя и имел место быть), равно как и обстоятельство смены президентства в США и частичного укрепления доллара на международной нефтяной бирже, вывоз американского капитала в форме прямых инвестиций (ПИ) за рубеж продолжал из года в год неуклонно расти, достигнув своего пика в 2015—2017 гг.

Только в 2010—2015-х гг. в целом на пять стран (США, Германию, Великобританию, Францию и Японию) приходилось 73 из 100 крупнейших транснациональных корпораций (ТНК). В последние десятилетия ТНК США занимают довольно весомые позиции среди ТНК других стран и являются лидерами в глобальном потоке иностранных инвестиций. При этом 25 из крупнейших 100 ТНК — это именно ТНК США. Причем 50% прямых инвестиций (ПИ) мировых корпораций сосредоточено непосредственно внутри самой Америки, а 50% мировых многонациональных компаний (МНК) — это капитал в форме ПИ американских МНК США или «мультинационалы», осуществляющих свою деятельность за рубежом [10].

Согласно данным ежегодного рейтинга 2 000 крупнейших публичных компаний мира «Forbes-2016», география списка основных стран по месторасположению крупнейших ТНК в 2016 г. охватила 63 страны, из которых только на долю США пришлось 587 корпораций (для сравнения: ТНК из Японии насчитывали 219, из Китая — 200, из Великобритании — 92, Австралии — 35, России — 25)¹.

США являются одним из субъектов, которые функционируют в мировом хозяйстве. А сами американские транснациональные корпорации значительным образом влияют не только на международный обмен товарами и услугами и международную торговлю, но и на

¹ Подробнее см.: Доклад о мировых инвестициях 2014 (Обзор на русском языке). С. 3—5; Доклад о мировых инвестициях за 2016 г. «Гражданство» инвесторов: вызовы политики. С. 5.

международные потоки капитала, а также на международный обмен знаниями и технологиями. В 2016—2017 гг. согласно данным «Отчета о глобальной конкурентоспособности 2016—2017 гг.» (The Global Competitiveness Report 2016—2017. World Economic Forum) Швейцария, Сингапур и США вошли в первую тройку среди наиболее конкурентоспособных стран, причем данные три страны занимали лидирующие позиции на мировом рынке капитала². Однако согласно мнениям ведущих экспертов из ЮНКТАД, благодаря новому уникальному законопроекту о налоговой реформе 2017 г., нацеленному на увеличение притока ПИИ в США и созданию большого числа рабочих мест в стране и радикальному сокращению общего числа безработицы, в долгосрочной перспективе может ожидать значительный спад в вывозе прямых инвестиций из США (так, совокупный объем вывезенных прямых инвестиций из США может сократится с 6,4 трлн долл. США до 4,5, а нераспределенная прибыль от МНК может вернуться в виде 300 млрд долл. США обратно в США), что негативно повлияет на отток капитала из США, в том числе и в Японию.

Это, безусловно, отразится на репатриации прибыли заграничных фондов МНК США на сумму 2 трлн долл. США и в дальнейшем, по прогнозам экспертов ЮНКТАД, приведет к значительному сокращению объема глобальных ПИИ в ближайшие годы³.

В последние десятилетия прямые инвестиции ТНК США занимают самые весомые и прочные позиции среди самого большого экспортера прямых инвестиций в Японию (равно как и Япония в США) [10]. Их удельный вес составляет 25,2% или 7 трлн иен (плюс 0,7% составляет доля Канады) от объема всех ввезенных ПИИ из-за рубежа в

² The Global Competitiveness Report 2016–2017. URL: <http://www.weforum.org>; Global Foreign Direct Investment slipped in 2017/ Geneva 22, January 2018, Press Release UNCTAD/Press/PR/2018/2. URL: <http://www.mailchi.mp>

³ Investment Trends Monitor by UNCTAD. Special Edition. Tax reforms in the United States; implications for international investment. Highlights, 2018, iss. 29, pp. 1–9; Press-Release Tax Act could lead to repatriation of 2 trillion of dollars of overseas investment. Reforms affect firms holding 50% of global foreign direct investment. URL: <http://mailchi.mp>

экономику страны. Для сравнения: доля совокупного притока стран Восточной Азии (включая Китай, Корею, Тайвань, Гонконг, Сингапур) в экономике Японии в конце 2016 г. составляла 5 трлн иен или 18%; доля европейских стран (Нидерландов, Франции, Великобритании, Швейцарии, Люксембурга, Германии) 48,7% или 12,425 трлн иен. Причем лидерами по ввозу капитала в японскую экономику среди стран ЕС были: Нидерланды — 3,8 трлн иен, или 13,6% и Франция — 3,4 трлн иен, или 12% от всего объема ввезенных ПИИ; другие страны (включая Каймановы Острова) — 1,2 трлн иен, или 7,4%⁴.

Япония также является одной из самых развитых экономик мира по размеру ВВП и объему промышленного производства (после США — 1-е место — и КНР — 2-е место). Это страна с высокими технологиями (электроника и робототехника) и высоким научно-техническим потенциалом, развитым общим (особенно) транспортным машиностроением (включая электронное), автомобилестроением, судостроением и танкостроением.

Авторы статьи отмечают, что в своих вложениях американские инвесторы в Японии также заинтересованы в ряде отраслей: в сфере финансов и страхования, транспортного оборудования, химической промышленности (включая фармацевтику), сфере услуг и коммуникаций, оптовой и розничной торговли, недвижимости, транспортной сфере и области перевозок. Очевидно сосредоточение инвесторов и в сфере дорожной инфраструктуры⁵.

Лишь 80% объема накопленных американских ПИИ сосредоточено именно в сфере непромышленной промышленности. Только благодаря сделкам по слияниям и поглощениям (СиП) между США и Японией за последние четыре года наибольшее количество ПИИ из США было в

высокотехнологичном секторе, включая программное обеспечение и полупроводники⁶.

Страна Восходящего Солнца занимает ведущие позиции на мировом рынке капитала как в его вывозе, так и в ввозе в форме прямых иностранных инвестиций и представляет собой одну из главнейших сфер экономических интересов США [11].

О пользе американских прямых инвестиций. Прямые инвестиции из США в конце XX — начале XXI вв. повысили конкурентоспособность японской экономики, благотворно повлияли на ее оживление и помогли стране преодолеть экономический кризис, при этом экономика Японии так и оставалась все еще относительно закрытой для американского инвестора вплоть до настоящего времени [12, 13].

Система открытия японского рынка для инвестиций при общей системе закрытости нужных и охраняемых по особой системе экономической безопасности властями Страны Восходящего Солнца госсекторов японской экономики, похоже, каким-то образом очень выгодна стране и по сей день.

Такая позиция специальной политики государства по закрытию своих секторов позволяет держать инвестиционные взаимоотношения с любым иностранным инвестором на определенном расстоянии и не допускать проникновения зарубежного капитала в стратегически важные сектора экономики в целях постепенного захвата транснациональными корпорациями — гигантами все большего числа секторов экономики (как, например, в нашей стране, где ряд американских, немецких и французских компаний и корпораций буквально поглотили государственные секторы, включая пищевую, химическую, косметическую и фармацевтическую отрасли, а также сектор сотовой связи коммуникаций, или «эпплонизация» российского населения)⁷, но

⁴ JETRO Global Trade Investment Report 2017 – Global Economy Reaching Turning Point Overview, July 31, 2017. JETRO Overseas Research Development, Chapter 1. Section 3: World FDI and Japan's FDI, pp. 4–6.

⁵ Ibidem.

⁶ Ibidem.

⁷ Термин «эпплонизация» — это собственная разработка одного из авторов статьи (Е.М. Романовой), он основывается на названии американской ТНК «Эппл» (Apple Inc.). В последние 8 лет продукция данной компании буквально поглотила сектор связи и коммуникаций, а также отрасль

помогает извлекать нужную взаимовыгоду и партнерам из-за рубежа весьма искусным восточным способом.

Так как прямые инвестиции (ПИ) из США по-прежнему привлекаются именно в те отрасли Японии, которые имеют особое стратегическое значение для американского инвестора и где есть от этого реальные выгоды непосредственно для самой японской экономики, по нашему мнению, налицо эффективный госконтроль над основными отраслями промышленности (интересно, что схожая модель государственного вмешательства в основные секторы экономики наблюдается и в Корее), что является главной спецификой привлечения прямых иностранных инвестиций в страну. А это может означать, что японское правительство озабочено стратегическими задачами экономической безопасности страны.

Американские ПИ предназначены для поднятия и развития производства, увеличения его мощностей, повышения технологического уровня в стране, способствуют общей социально-экономической стабильности и снижению уровня экономической преступности, стабилизируют занятость, создают новые рабочие места, а также новейшие условия для повышения научной квалификации сотрудников (включая привнесение технологий и модернизацию производства) и тем самым повышают уровень доходов населения за счет сокращения безработицы и предоставления новых рабочих мест гражданам страны — реципиента инвестиций в целом; повышают конкурентоспособность экономики принимающей страны и благотворно влияют на ее оживление [11]. Прямые инвестиции США также

компьютерной техники. Ее деятельность осуществляется через посредников, специализирующихся на продаже сотовых телефонов и другой компьютерной техники на территории РФ. «Эппл» превратила свой сектор связи в теневую отрасль, так как большая часть выручки идет по нелегальным каналам. Население РФ буквально впало в зависимость от высококачественной техники «Эппл». Недавно выяснилось, что американская компания «Эппл» с помощью своей техники может осуществлять незаконную слежку в отношении граждан различных стран мира без их ведома через особую спецсистему, встроенную в чипы. А это значит, что опыту закрытости стратегически нужных госотраслей экономики Японии следует поучиться экономистам нашей страны.

позволяют непосредственно влиять на проинвестированный бизнес. Активная международная инвестиционная деятельность США способствует укреплению не только экономических и инвестиционных позиций США, но и самой Японии в мировом хозяйстве в целом [2].

В начале 2000—2010-х гг. обе страны значительно интегрировали свои торгово-экономические связи внушительными потоками капитала в форме взаимных прямых инвестиций. Что в определенной мере укрепило военно-политические связи обоих государств [12].

Япония, развивая свой экономический потенциал и опираясь на поддержку США, обеспечивает национальную безопасность страны и благодаря этому стабильное инвестиционное сотрудничество между странами. За счет проведения структурных реформ, направленных на либерализацию экономики страны (в основном телекоммуникационного сектора и сектора энергетики), и повышения степени открытости ее внутреннего рынка для инвесторов без ущерба для собственной экономики, за 20 лет Япония достигла значительных результатов.

Однако говорить о новых тенденциях в американо-японском сотрудничестве в конце 2000—2010-х гг. нельзя без тщательного изучения титанических усилий Японии, которые были приложены этой страной еще в конце 1990-х — конце 2000-х гг. и затем заложены в прочный фундамент инвестиционного сотрудничества в области привлечения прямых инвестиций США в экономику Японии в дальнейшие годы.

Отметим, что экономика Японии действительно явила миру экономическое чудо, пройдя ряд неприятных этапов в развитии: во второй половине XX в. японская экономика показывала стремительный рост — более 10% в год [10].

Однако не все так гладко в самой экономике Японии, как кажется на первый взгляд. В конце концов ко второму десятилетию XXI в. Япония оказалась перед целым рядом

экономических проблем. Это и проблемы госдолга, и потеря позиций в мировых рейтингах, и демографические проблемы (в рамках экономического чуда японские компании не могут увольнять лишних служащих, для которых фактически нет работы, а это приводит к дополнительным издержкам для фирм), и техногенная катастрофа на АЭС «Фукусима-1» в марте 2011 г. в условиях волны протестов против ядерной энергетики, и даже присутствие проблемы создания некоего географического и геополитического центра поддержания в режиме нон-стоп дружеских отношений с США, Китаем, Южной и Северной Кореей. Последнее положение напоминает некий эффект присутствия страны между Сциллой и Харибдой, то есть Япония стремится к поддержанию торгово-экономических отношений с соседом-партнером Кореей и постоянно старается угодить Америке во всем, дабы не испортить и без того натянутые отношения в свете правления Д. Трампа [5].

Однако несмотря на ряд перечисленных проблем, в настоящее время Япония является ведущей страной в мире (после США) по уровню развития экономики. Но так было не всегда. Известно, что на протяжении 15 лет (1990-е гг. — начало 2000-х гг.) Япония испытывала серьезные экономические проблемы. В конце 2000-х гг. страна практически сумела сама себя возродить из руин. Из года в год она продолжала и совершенствовала курс активно начатых ранее реформ. Так, в конце 1990-х — 2000-х и последующие 2010-е гг. центр тяжести конкуренции был перенесен в сферу высоких технологий, благодаря усилившемуся в Японии процессу структурной модернизации, улучшению состояния экономики Японии в свете ее либерализации и проведения правовых реформ в стране. Все это способствовало привлечению ПИИ при присущем стране вечном позитивном настрое, берущем начало в постулатах философии древней японской культуры [12].

Именно в этот период темпы проникновения американского капитала в Японию ускорились, а позиции компаний США в

японской экономике несколько укрепились. В конце 2010-х гг. экономика полностью оживилась и стала готовой к успешному американо-японскому взаимовыгодному сотрудничеству [12].

В современных условиях взаимная миграция прямых инвестиций между США и Японией будет более сбалансированной по объемам при сохранении структурной диверсификации. Доказательством этого предположения является увеличение притока американского капитала в Японию в конце XX — начале XXI вв. И относительная стабильность во взаимообмене прямыми инвестициями между США и Японией все-таки наблюдается в последние десятилетия.

Важные соглашения, подписанные между США и Японией в конце 1990-х и в 2000-х гг., повлияли на увеличение притока прямых инвестиций из США (в том числе соглашение по прямым зарубежным инвестициям предусматривало реформирование японского рынка по трем основным аспектам: создание условий для более действенного и эффективного функционирования механизма слияний и поглощений через рынок; обеспечение ликвидности земельного рынка и доступа иностранных инвесторов на него; увеличение мобильности рынка труда).

В мае 2003 г. Японским инвестиционным центром по поддержке предпринимательства и инвестиций была учреждена Организация содействия развитию внешней торговли Японии, или ДЖЕТРО (Japan External Trade Organization (JETRO)). Данный инвестиционный центр является некоммерческой организацией (а именно специальный Департамент по научным исследованиям за рубежом) для обеспечения всей необходимой информацией иностранных компаний и потенциальных иностранных, в частности американских инвесторов. Он имеет штаб-квартиру в Токио. ДЖЕТРО при содействии Министерства финансов Японии (МОФ или MOF) имеет собственный веб-сайт (на японском и английском языках) и ряд международных офисов по всему миру (включая Северную Америку, Европу, страны Азии и Среднего Востока, Океании, Центральной и Южной

Америки, Африке, России и странах СНГ). На сайте лаконичным экономическим языком в режиме нон-стоп мониторинга публикуются все важные события касательно иностранных инвесторов и постоянно широко освещаются и обсуждаются результаты встреч на высших уровнях различных глав государств, в частности, США с Японией и другими странами АТР.

ДЖЕТРО ежегодно с 2000-х гг. по настоящее время публикует спецдоклады, получившие название «Белые книги ДЖЕТРО по прямым иностранным инвестициям» (JETRO White Papers). В них содержится четкая и актуальная информация об общей экономической ситуации в японской экономике для широкой прессы. Так, например, изучаются объемы привлечения (в особенности американских) ПИИ в Японию, показываются новые тенденции их привлечения, рассматриваются основные торговые сделки, реформы в области инвестиций, появляются новшества в законодательной базе Японии.

Отметим, что начиная с середины 90-х годов XX в. и в начале XXI в. правительства США и Японии начинают заниматься выработкой специальных программ по стимулированию ПИИ. Национальные власти, принимающие эти меры, включая администрацию кабинета премьер-министра, ДЖЕТРО, Министерство экономики, торговли и промышленности (МЭТИ, или МЭТІ), а также Министерство финансов Японии, Экспертный комитет Японского инвестиционного совета, контролируют выполнение намеченного, выпускают периодические доклады и осуществляют дальнейшее планирование.

Новшества по привлечению капитала в 2010—2017 гг. — «Стрелы» Абэ. После вступления в должность нового премьер-министра Японии Синдзо Абэ (Shinzo Abe) (с 26 декабря 2012 г.), им была предложена (и позже воплощена в жизнь) новая экономическая политика под названием «Абэномика», или «Абээкономика». Рассмотрим эту политику подробнее.

Итак, в начале 2013 г. после двух десятилетий экономического застоя премьер-министр

обнародовал комплексный подход политики для устойчивого возрождения японской экономики при сохранении бюджетной дисциплины, эта программа стала известна как «Абэномика». Центральными элементами «Абэномики» были три политические «стрелы»: агрессивная денежно-кредитная политика; гибкая бюджетная (фискальная и налоговая) политика и стратегия роста, включая структурную реформу наиболее перспективных отраслей экономики страны и ее устойчивое восстановление, которые предполагают долгосрочное развитие (в рамках «третьей стрелы» должен возникнуть мультипликативный эффект; создание новых рынков; развитие человеческого капитала и либерализация рынка).

Экспертам-японистам ясно одно, что Стране Восходящего Солнца просто необходимы дополнительные реформы, разработанные непосредственно в условиях сложившейся геополитической напряженности в регионе АТР, но с учетом стабилизации устойчивых экономических взаимоотношений Японии с США. Для будущего роста, для будущих поколений и для будущей Японии, которая является надежной, как заявил С. Абэ в своем недавнем выступлении в январе 2018 г., первоочередными задачами являются: 1) повышение производительности; 2) продолжение курса реформ в сфере регулирования; 3) использование международных возможностей и улучшение деловой среды для стимулирования притока ПИИ из-за рубежа.

В рамках последней «третьей стрелы» С. Абэ была подготовлена и в 2014 г. пересмотрена и переиздана в августе 2016 г. «Стратегия по оживлению японской экономики» (Japan Revitalization Strategy). Особый упор третьего направления был сделан на удвоение объема входящих прямых инвестиций из-за рубежа к 2020 г. до 35 трлн иен (примерно 314 млрд долл. США) при условии радикального улучшения инвестиционного климата и создания всех необходимых условий для иностранного инвестора. Данная стратегия вышла в свет в августе 2016 г.⁸

⁸ Стрельцов Д.В. Попадут ли «стрелы» «Абэномики» в цель? // *Азия и Африка сегодня*. 2014. № 3. С. 9—14; № 4. С. 2—5.

Согласно данным правительства Японии, государством была поставлена цель: превратить Японию в крупный конкурентоспособный бизнес-хаб при внедрении свободного знания английского языка в административные органы и обеспечении перевода всех основных документов для инвесторов на английский язык [12]. Результатом успешного курса по удвоению ПИИ явилось то, что уже в конце 2015 г. совокупный объем ПИИ в Японии составил 24,4 трлн иен (или 202 млрд долл. США). Это, конечно, небольшой рост по сравнению с предыдущим 2014 г., но верный. Однако администрация С. Абэ продолжала намеченный им курс по привлечению ПИИ и начатым ранее структурным реформам, а также по либерализации экономики, но в 2014—2015 гг. страна столкнулась с условиями слабого экономического роста, возросшим старением населения и сокращением высококвалифицированной рабочей силы.

В апреле 2014 г. правительство Японии утвердило Совет по продвижению ПИИ (FDI Promotion Council), состоявший из министров и частных советников по секторам экономики страны. Основная цель деятельности данного Совета — рекомендации по улучшению инвестиционного климата в Японии.

В марте 2015 г. при содействии ДЖЕТРО и совместно с Институтом развивающихся экономик Японии был разработан, в 2017 г. принят и опубликован на английском языке особый план в виде небольшого доклада по привлечению ПИИ в экономику Японии в ближайшие годы. В нем содержится пять основных причин, почему так выгодно инвестировать в Японию. Доклад называется «Почему Япония? Пять причин для инвестирования в Японию. Открой дверь к успешному сотрудничеству с Японией» (Why Japan? 5 Reasons to Invest in Japan. Open the door to success in Japan).

В марте 2016 г. правительство Японии во главе с С. Абэ на встрече с главами Совета по продвижению ПИИ (Council for Promotion of Foreign Direct Investment) разработало Пять обещаний для привлечения заграничного

бизнеса в Японию (Five Promises for Attracting Foreign Business in Japan). В мае 2016 г. был издан доклад данного Совета с рекомендациями о том, в какие отрасли лучше привлекать инвестиции по оценке уже проведенных реформ и их дальнейшему курсу, а также с основными советами по улучшению законодательства в отношении легального проникновения иностранных фирм в отрасли японской экономики.

Согласно сведениям ДЖЕТРО, С. Абэ успешно реализовал Стратегию глобального превосходства (Strategy of Global Outreach). В апреле 2016 г. правительство Японии учредило спецсистему назначения инвестиционного консультанта (Investment Advisor Assignment System), в котором каждый госчиновник, то есть министр, выступает в роли особого советника по определению среди иностранных компаний наиболее стратегически важных для инвестирования в японскую экономику. В результате только девять компаний среди других были выбраны как важные, из них шесть из США [12].

Итак, мы видим, что по некоторым причинам к 2016 г. правительством Японии начали вводиться особые меры по ограничению зарубежного владения японской собственностью. Например, такое ограничение было введено на японского телефонного оператора «Ниппон Телеграф энд Телефоун» (Nippon Telegraph and Telephone) до 33% владения госмонополией.

При этом были приняты закон о радио (Japan's Radio Law) и закон о вещании (Broadcasting Law) для ограничения проникновения зарубежного инвестора на этот рынок, что явно не способствует дальнейшему улучшению отношений с ним в сфере телекоммуникаций. Получение доступа к японским радиовещательным и мобильным компаниями в этой области с 2016 г. ограничено. При этом в 2016 г. японским правительством был принят валютный и торговый акт (Foreign Exchange and Foreign Trade Act), четко регулирующий доступ к ведущим секторам экономики со стороны законного внедрения иностранных инвесторов. Уже принят в феврале 2014 г. Японский кодекс стратегического управления;

внесен на рассмотрение кодекс корпоративного управления (в июне 2015 г.).

В начале октября 2017 г. японское правительство разработало и вывесило на свой сайт (видеоспецпрограмму под названием «Как инвестировать в Японию: усилия правительства в данной области» (Invest Japan. Government Efforts). Суть программы такова: рассказать потенциальному инвестору о том, насколько Япония улучшила свою деловую среду на предприятиях и привнесла инновации в дальнейшее инвестиционное сотрудничество между США и Японией. С данной программой ознакомился генеральный директор компании «Филипс Электроникс Джэпэн, Эл-Тэ-Дэ» Д. Рисберг, который отметил полезность упомянутого документа. Японцы призывают американских коллег осуществлять ПИИ в туризм, так как они ведут к растущему спросу и вносят вклад в социально-экономическое развитие краев и областей Японии. Сфера туризма ведет к сближению двусторонних интересов стран [5].

В соответствии с данной программой иностранный инвестор может приобретать долю более 10% в уставном капитале предприятия. Приобретение доли в капитале предприятия менее этой величины не дает возможности непосредственно участвовать в управлении предприятием, в частности иметь своего представителя в совете директоров, если это не противоречит национальным интересам страны и приносит пользу, не причиняя вреда экономической стабильности государства [13].

Согласно данному законодательному акту выделены следующие отрасли для инвестирования из-за границы: сельскохозяйственная отрасль, космическая промышленность, лесное хозяйство и лесоперерабатывающая промышленность, нефтегазовая отрасль, включая области электроэнергетики, тепло- и газоснабжения, область использования водных ресурсов, сфера телекоммуникаций и электросвязи (при условии введенных ограничений) и сфера производства изделий из кожи.

Японский банк по международному сотрудничеству (Japan Bank for International Cooperation — JBIC) с 2016 г. оказывает значительное содействие и помощь иностранным инвесторам, а также помогает привлечению ПИИ в Японию, предоставляя специальные инвестиционные кредиты на льготных условиях. Особенно это касается создания СП на территории Японии, привлечения американских ПИИ в нефтяную сферу японской экономики. Для этого активизируется специальное сотрудничество с посольствами США за границей для поисков новых потенциально важных инвесторов для Японии.

По состоянию на начало 2017 г. в США уже создана сеть, насчитывающая 108 офисов как внутри страны, так и более чем в 75 странах в целом. С помощью финансовой реформы были осуществлены крупные сделки по инвестициям из-за рубежа. Так, впечатляет размер сделки по вложению капитала американской корпорацией «Дженерал Моторс» (General Motors) с японской компанией «Судзуки Мотор Корпорэйшн» (Suzuki Motor Corporation), сделка заключена на 2 млрд долл. США (2006 г.).

Коммерческая служба Министерства торговли США (U.S. Commercial Service of U.S. Department of Commerce) извлекает опыт из сбора статистических данных упомянутых офисов, поэтому создала специальную маркетинговую экспертизу, чтобы помочь компаниям США успешно продавать свою продукцию и предоставлять различного рода услуги как в Японии, так и за рубежом. Для этого был создан и работает специальный веб-сайт ДЖЕТРО [12].

В рамках «абэномики» было принято решение перезапустить атомные электростанции, что в условиях значительного снижения мировых цен на энергоносители должно значительно улучшить торговый баланс Японии и привлечь в страну новые капиталовложения из-за рубежа. Ожидается, что эксперимент С. Абэ в ближайшие годы будет продолжен и усовершенствован. Налицо уже первые положительные результаты «Абээкономики».

С. Абэ успешно реализовал стратегию глобального превосходства (Strategy of Global Outreach).

Достигла цели и политика стратегии оживления экономики. Ее успехи очевидны. Она нацелена на достижение несомненного превосходства Японии в сфере НИОКР, инфраструктуры, высоких технологий и инноваций, а также на привлечение новых талантливых умов при содействии активному проникновению японских ТНК на мировые рынки и, как следствие, приведет к росту ПИИ в Японии [9].

Согласно данным докладов World Statistics 2016 и Japan Invest Japan Report 2016 примерно 86% из потенциальных 197 иностранных компаний (среди них есть и из США), которые собираются инвестировать свой капитал в форме ПИИ в Японию, видят японскую экономику как рынок с большими преимуществами и полностью соответствующий зарубежным стандартам для иностранного инвестора. Среди них есть уже американские гиганты (такие как американский концерн по производству безалкогольных напитков «Кока Кола»). Они занимают 23,4% от всех ПИИ. Компания «Монделез Интернэшнл Инк.» — 16% в пищевой сектор; американский гигант «Джонсонс энд Джонсонс» — 14,1% в сектор медицинских оптических товаров (контактные линзы). Эти компании уверены в своей успешной деятельности на рынках Японии [10].

Одной из целей в соответствии с особой программой «Почему Япония? Пять причин для инвестирования в Японию» страна выбрала достижение крупнейших инвестиций в Японию. Данную (третью) цель программы планируется достичь путем привлечения ведущих научных работников и специалистов, определения им специальной системы грантов (в млн долл. США); а также выделения спецгрантов (в млрд долл. США) на изучение ПИИ ведущим ученым на конкурсной основе из таких стран, как Германия (1,088), США (4,57), Франция (0,588), Великобритания (0,442), Канада (0,258) и Италия (0,277)⁹.

⁹Why Japan. Reasons to invest in Japan. JETRO.

Авторы особо отмечают, что в сфере инновационных технологий и ноу-хау очевидна роль ведущих американских корпораций. Налицо их содействие. Так, например, американский автомобильный концерн «Дженерал Моторз» создал в Японии «Технологическую инициативу Японии», основав при этом совместное предприятие (СП) с японской корпорацией «Ниппон Карбон» по производству высокотехнологичных неорганических волокон для следующего поколения авиационных двигателей. Для осуществления данного проекта была привлечена японская компания «Хонда Мотор».

Два других американских гиганта: «Джонсон энд Джонсон» и «Катерпилар» — также поучаствовали в проекте по внесению новейших технологий в Японию. Так, первая компания в специальной национальной зоне Токио в августе 2014 г. открыла научный центр по повышению квалификации медицинских работников и привлечению большего количества научных умов в сферу медицины.

Американская биовенчурная компания, осуществляющая клиническое развитие геномной терапии, в 2016 г. учредила совместное предприятие с японской корпорацией для проведения НИОКР по лечению редких заболеваний. В феврале 2017 г. американцы учредили новый центр НИИ в области науки и жизни в Кавасаки (префектура Кавагави).

Ведущие американские ТНК на японском рынке прямых инвестиций:

- в пищевой отрасли компания «Кока-Кола» (Coca-Cola) — 23,4%, компания «Монделез Интернэшнл» (Mondelez International Inc.) кофе и напитки — 16%;
- в медицинской области (коррекции зрения с помощью очков и контактных линз) «Джонсонс энд Джонсонс» (Johnson & Johnson) — 14,1% [11]. Американский производитель сырья для косметики компания «Актив Концептс» (Active Concepts) учредила фирму в Токио в 2017 г. Американская медицинская компания

- «Конмед Корпорейшн» (CONMED Corporation) учредила в Токио корпорацию по производству медицинских изделий 20 апреля 2017 г.;
- в авиационной отрасли корпорация «Катерпилар» (Caterpillar) создала в Акаси (Хиого) глобальную научную базу по разработке и дальнейшему усовершенствованию гидравлических экскаваторов, которые затем будут поставляться на заводы по всему миру¹⁰;
 - «Дженерал Электрик» (General Electric) основала совместное предприятие с японской корпорацией «Ниппон Карбон» (Nippon Carbon) по разработке высокотехнологичного неорганического волокна для двигателей самолетов нового поколения;
 - в сфере ИТ-технологий (поставщик сервис-ориентированных платформ виртуализации ввода-вывода, включая продажи и совершенствование аппаратного оборудования) компания «Ксиго Системс» (Xsigo Systems) учредила дочернюю компанию в Японии «Ксиго системс Джемэн» (Xsigo Systems Japan), действующую на японском рынке с 23 апреля 2007 г. Американская ИТ компания «Спэйс-Тайм Инжиниринг» (Space-Time Engineering) по производству аналитического оборудования открыла ООО в Токусиме как первый дополнительный зарубежный офис. Американский производитель «И-Си-Ай Текнолоджи» (ESI Technology) 19 июня 2017 г. учредил японскую дочернюю компанию в Йокохеме;
 - в автомобильной отрасли (изготовление автозапчастей) «Купер Стэндард Аутомотив» (Cooper Standard Automotive) учредил компанию в Нагойя (префектуре Аичи). Действует с конца февраля 2007 г.;
 - американская компания «Макс Консалтинг Групп» (MAX Consulting Group) — специалист ведения бизнеса по поиску человеческих ресурсов в феврале 2007 г. открыла филиал в Японии (ее штаб-квартира

находится в Нью-Йорке). Компания оказывает консалтинговые услуги и содействует трудоустройству и адаптации сотрудников, работающих в Японии и владеющих двумя языками: английским и японским.

С тех пор правительство предприняло ряд попыток по совершенствованию деловой среды и пересмотрело административные процедуры, напрямую связанные с программой «Во имя роста». Мы видим, что в Японии был заложен прочный и надежный фундамент для успешного американо-японского сотрудничества в области привлечения ПИИ. Если американские фирмы смогут продолжать инвестирование и расширять свою деятельность в Японии, то это будет способствовать не только получению взаимных выгод, укреплению японской экономики (а экономически сильная и стабильная Япония — в национальных интересах США), но и повышению степени конкурентоспособности обеих стран.

Всего (по состоянию на конец 2016 г.) согласно статистике Бюро экономического анализа (БЭА) Министерства торговли США, объем накопленных американских прямых инвестиций в Японии составил 114,6 млрд долл. США (для сравнения: в Китае — 92,5 млрд, в Гонконге — 65,6 млрд долл. США). К концу 2014, 2015, 2016 гг. прибыль от американских филиалов ТНК в Японии составила 8,3 млрд, 9,7 млрд, 11,1 млрд долл. США¹¹ соответственно.

Согласно данным БЭА США за указанные годы совокупный объем ввезенных в Японию американских ПИ составил более 64 млрд долл. США. Это довольно небольшая сумма за 15 лет по сравнению, например, с аналогичным показателем вывоза в другие развитые страны. В целом за два последних десятилетия объем прямых инвестиций США в Японии вырос почти в девять раз.

Однако с конца 2014 г. по январь — сентябрь 2017 г., согласно предварительным данным Министерства финансов Японии (по

¹⁰ Гидравлические экскаваторы широко используются в авиационной отрасли.

¹¹ Survey of Current Business, July 25, 2016, pp. 64, 66, 68, 69, 78.

платежному балансу 2017 г.), наблюдались некоторые изменения в показателе совокупного объема чистого притока американских прямых инвестиций в экономику Японии. Так, если в 2014 г. чистый приток ПИИ США составлял в стране 757,6 млрд иен, в 2015 г. — 631,2 млрд, в 2016 г. — 632,3 млрд, а в январе—сентябре 2017 г. — 450 млрд, то есть сократился на 181,2 млрд иен по сравнению с 2017 г., но не резко сократился в сравнении с 2015 г. (на 1,1 млрд иен). Однако это может означать начало появления каких-то негативных тенденций в двусторонних отношениях между США и Японией в свете правления нового американского президента и проведением им структурных реформ внутри страны. В конце 2016 г. приток ПИИ из Европы в Японию составил 2 трлн иен, из Азии — 903,7, а из Северной Америки (включая США и Канаду) — всего лишь 629,8 трлн иен. С 1990 по 2005 г. увеличился показатель общего объема накопленных американских ПИ в экономике Японии (например, в 1990 г. он составил 22,6 млрд долл. США, а к концу 2005 г. достиг приличной суммы в 80,3 млрд долл. США, увеличившись в 3,6 раза). Весьма очевидно, что на рубеже веков произошел рост в накоплении капитала примерно в 3,3 раза), а уже к концу 2016 г. данный показатель равнялся 114,6 млрд долл. США¹².

К концу 90-х гг. XX в. отраслевая структура американских инвестиций в Японии, характерная для периода с 1985 по 1997 г., изменяется. К примеру, если наиболее перспективными для США с 1990 по 1998 г. были инвестиции в обрабатывающую промышленность Японии, то к 1999—2000 гг. их доля сокращается в связи с переориентацией на новые отрасли, а в 2001 г. вновь возрастает (включая промышленное машиностроение), хотя уже и не в таком объеме. В то же время это наиболее стабильная с начала 1990-х гг. сфера для вложения американского капитала.

¹² Chart 1–6. Changes in the flow (net) of inward FDI into Japan by country/region (in billion Yen). Invest Japan Report 2017 by JETRO publishing, p. 7; Invest Japan Report 2017 by JETRO. I. Solid Growth in Japan's Inward FDI, p. 6–7. Survey of Current Business за соответствующие годы.

С 1990-х по 2000-е гг. наблюдалось сокращение доли нефтяного хозяйства и нефтеперерабатывающей промышленности с 24% до 9%, что связано с переходом экономики промышленно развитых стран на топливо- и материалосберегающие технологии. К 2002 г. инвестиции в нефтяной сектор почти равнялись нулю, как и вложения в сферу энергетики (в том числе в газо- и электрораспределительные сети) и в коммунальное хозяйство¹³.

Принципиально новым моментом в так называемой транснационализации американского капитала является расширение в конце 1990-х гг. деятельности ТНК в японской сфере услуг (особенно наукоемких), что отражает факт роста их значимости в экономике, а главное — изменение самого характера услуг, которые приобретают все большее производственное значение. С 1995 по 2005 г. прямые инвестиции в сферу наукоемких услуг выходят на 1-е место (сектор обрабатывающей промышленности уже находится на 2-м месте)¹⁴.

С 2010—2016 гг. сфера наукоемких отраслей занимает ведущее место среди приложения американского капитала, но играет не такую уж значительную роль. Первое место в последние 10 лет принадлежит финансовой сфере (кроме депозитарных институтов и страхования), затем следует отрасль обрабатывающей промышленности, далее — область оптовой торговли и наукоемкая сфера, включая информатику и вычислительную технику, а также профессионально-технические услуги, затем холдинговые (небанковские) компании, химическая и пищевая отрасли, машиностроение и транспортное оборудование (включая изготовление запчастей для самолетостроительной сферы, а также первичные и изготовленные металлы)¹⁵.

Вероятно, столь возросший интерес американских корпораций к финансовой

¹³ Survey of Current Business, July 2017. Direct Investment Position for 2016, p.13, 14; Survey of Current Business. Direct Investment Position for 2006, p. 34.

¹⁴ Ibidem.

¹⁵ Ibidem.

сфере и отрасли услуг в Японии можно объяснить общей тенденцией переориентации мировых ТНК на вложения в данные сферы. Между товарами и услугами устанавливается более тесная связь, в силу чего экспорт товаров требует все более развитой сети, состоящей в основном из услуг. В результате сейчас примерно 17% приходится на оптовую и розничную торговлю и порядка 25% на финансы, недвижимость и страховое дело (за исключением депозитарных институтов), возрастают инвестиции в информационные и профессиональные и научно-технические услуги, банковские услуги и информатику¹⁶.

Согласно данным 2017 г. в 2010–2016 гг. примерно 60% уже приходится на финансовую сферу (58,8 млрд долл. США), далее следует отрасль обрабатывающей промышленности — 20,1 млрд долл. США (около 20%), сфера информатики и ИТ-технологий, включая изготовление компьютерно-вычислительной техники и сопутствующих деталей и аксессуаров к ним — 13,12 млрд долл. США (около 15%), транспортное оборудование и сфера машиностроения — 5 млрд (или около 8%), оптовая торговля — 6,8 млрд (около 8–10%), другие отрасли обрабатывающей промышленности — 6,8 млрд (около 10%), сфера НИОКР — 3,5 млрд (около 5%) и прочие важные для США отрасли — 9 млрд (около 9–10%), пищевая и химическая отрасль — 3 млрд (около 5%), депозитарные институты — 3,6 млрд (около 5%), изготовление первичных и изготовленных металлов — 0,99 млрд долл. США (около 3%)¹⁷.

В то время как в добывающую отрасль в конце 2016 г. были вложены практически незначительные средства (лишь 0,004 млн долл. США), в добывающую отрасль — 20,1 млрд долл. США из общего объема накопленных на конец 2016 г. 114,6 млрд долл. США ПИИ в экономике Японии¹⁸.

Причем сам характер многих видов услуг — совпадение производства и потребления по

времени, отсутствие необходимости хранения, постоянное усовершенствование технологий в Японии и т.п. — стимулирует заинтересованность в их производстве. Так, к концу 2016 г. накопленные прямые американские инвестиции в японской обрабатывающей промышленности составили 15,3 млрд долл. США, а в сфере услуг — 52,8 млрд долл. США¹⁹.

Впечатляет также резкое сокращение прямых инвестиций США в электрооборудование (включая производство аппаратов и деталей) Японии. Зато наиболее стабильными для американских вложений в Японию с 1990-х гг. по 2005 г. являются сфера транспорта и машиностроения (особенно индустриального), а также (совсем незначительные инвестиции) сфера первичных металлоконструкций и пищевая промышленность (особенный бум капиталовложений здесь наблюдался в 2000–2001 гг.) и некоторые другие сферы. В упомянутых отраслях в отдельные годы наблюдалось и сокращение американских инвестиций, которые коснулись даже производства электронной продукции и компьютеров.

В 2000–2016 гг. новые прямые инвестиции из США были особенно значительными в сфере финансовых услуг и депозитарных институтов в Японии, интернет-услуги (включая сферу ИТ-технологий) и программное обеспечение (в том числе производство компьютеров). Также впечатляет значительный объем американских вложений в обрабатывающую промышленность²⁰.

Отметим, что японцы не хотят и не спешат передавать свои права на собственность иностранцам, сохраняя самобытность культуры национальных производителей. По всей видимости, у японских властей своя точка зрения по этому поводу. Как считает генеральный секретарь ЮНКТАД Мухиса Китуйя, есть смысл кооперации с США там, где существует реальная выгода, основанная

¹⁶ Survey of Current Business, July 2015, 2016, pp. 64, 66, 68, 69, 78; Survey of Current Business, July 2017, pp. 13–14.

¹⁷ Ibidem.

¹⁸ Ibidem.

¹⁹ Ibidem.

²⁰ Survey of Current Business, July 2017, p. 2, 3, 14; Survey of Current Business. Direct Investment Position for 2006. July 2007, p. 34; Survey of Current Business. Direct Investment Position for 2005, pp. 20–35.

прежде всего на долгосрочном сотрудничестве, а не одних призрачных планах» (как, например, в России).

Тем не менее у двустороннего сотрудничества этих стран есть и ряд отрицательных моментов. Например, манипулируя ценами: дочерние компании как японских, так и американских ТНК в своих прямых капиталовложениях умело обходят национальные законодательства, скрывают часть своих доходов от налогообложения путем перекачивания их из отрасли в отрасль, из одной страны в другую или непосредственно прямо в штаб-квартиры ТНК [12].

В то же время необходимо помнить утверждение о том, что проникновение на рынки зачастую не является совсем взаимным процессом. В данном случае речь идет о все еще сохраняющемся одностороннем характере привлечения капитала в Японию при сохранении принципа сдерживания ПИИ в стратегически важные отрасли экономики. Хотя для инвестора из США на сегодняшний день созданы все условия.

Таким образом, очевидно, что двустороннее движение капитала между США и Японией в меньшей степени, чем ранее, рассматривается участниками через призму торгово-экономического соперничества, но приобретает в условиях растущей взаимозависимости национальных производственных комплексов характер довольно противоречивого и даже довольно жесткого и специфического партнерства.

С привлечением зарубежного капитала в Японии регулярно проводятся специальные мероприятия и семинары, а также симпозиумы на высших уровнях. Среди важных деловых событий в области американо-японского инвестиционного сотрудничества, сыгравших роль в привлечении ПИИ (в 2016 г. — начале 2017 г.), можно выделить следующие.

1. В марте 2016 г. правительство Японии во главе с С. Абэ на встрече с Советом по продвижению ПИИ (Council for Promotion of Foreign Direct Investment) разработало

«Пять обещаний для привлечения заграничного бизнеса в Японию».

2. В 2016 г. среди значимых событий можно выделить разработку мер правительством Японии (Политический пакет по продвижению ПИИ для превращения страны в глобальный инвестиционный «хаб» (Policy Package for Promotion of FDI into Japan to make Japan a Global Hub)) по решению проблем, препятствующих вхождению иностранных компаний в Японию²¹.

3. Проведение большого инвестиционного форума в октябре 2016 г. при поддержке МЭТИ (METI), МОФА (MOFA) и ДЖЕТРО (JETRO), где обсуждались проблемы и перспективы инвестирования в Японию. Со слов исполнительного директора и председателя ДЖЕТРО Хироюки Ишиге, Япония в настоящее время меняется к лучшему. Теперь настала великая эра для того чтобы инвестировать в эту страну. По мнению американского эксперта по ПИИ А. Комбьера, Япония хорошо владеет междисциплинарным сотрудничеством. По словам губернатора Токио Юрико Коике, в Японии необходимо создание специальных экономических зон для привлечения прямых иностранных инвестиций.

4. 30 мая 2017 г. в Токио состоялся бизнес-семинар «Япония—США—Европа», на котором была подчеркнута важность создания нового взаимовыгодного сотрудничества для осуществления прямых инвестиций.

5. 14 июня 2017 г. при поддержке ДЖЕТРО (который имеет шесть офисов в США: в Атланте, Чикаго, Хьюстоне, Лос-Анжелесе, Нью-Йорке, Сан-Франциско) в Вашингтоне состоялся Азиатско-Тихоокеанский семинар по экономической интеграции, в котором приняло участие более 150 американских компаний и ученые. На нем обсуждались основные проблемы в области привлечения прямых инвестиций из-за рубежа.

6. В начале октября 2017 г. японское правительство разработало и опубликовало

²¹ Why Japan? 5 Reasons to Invest in Japan, by External Japan Trade Organization (JETRO).

на своем сайте специальную программу под названием «Как инвестировать в Японию: усилия Правительства в данной области» (Invest Japan. Government Efforts). Суть программы — рассказать потенциальному инвестору из США о том, насколько Япония улучшила свою деловую среду на предприятиях и привнесла инновации в дальнейшее инвестиционное сотрудничество между США и Японией.

7. Американская инжиниринговая компания «Стэндекс Интернэшнл Корпорейшн» приобрела в марте 2017 г. японскую компанию «Оки Сенсор Дивайс Корпорейшн», получившую название «Стэндекс Электроникс Джапан», и открыла уже новую компанию в Яманаси. Ее офис расположен в г. Гофу (префектура Яманаси). Данная компания имеет цель последующего расширения доступа на рынок Японии и других стран АТР²².
8. В октябре и ноябре 2017 г. состоялся двусторонний диалог между Д. Трампом и С. Абэ, в ходе которого были достигнуты договоренности продолжать взаимовыгодное сотрудничество обеих стран в области экономики и привлечения инвестиций. Однако новоиспеченный глава государства США Д. Трамп резко подчеркнул в своем последнем заявлении от 16 октября 2017 г., что сейчас упор будет ставиться не на новые проекты в Японии, а на увеличение заработной платы рабочим в США и сокращению рабочих квот на места для иностранцев. А значит, это неминуемо приведет к эффекту закрытых дверей и может негативно отразиться на инвестиционном сотрудничестве с иностранным партнером (и для американцев, и для японцев) и, возможно, к созданию эффекта каменной стены или даже игры в одни ворота, когда Япония старается изо всех сил привлечь инвестиции из США, а взамен получает неопределенное молчание и сдержанность.
9. Среди важных вех в развитии американо-японского сотрудничества можно выделить подписанное 10 февраля 2017 г. совместное заявление президента США и премьер-министра Японии. Оно направлено не

только на укрепление дальнейшего политического и экономического сотрудничества между обеими странами в рамках США и Японии, но и развитие взаимовыгодных отношений США с регионом АТР. Упор США делают на дальнейшие инвестиции в рамках ранее подписанных законодательных актов и инициатив, но уже в свете обновления и в те прибыльные секторы японской экономики, где есть реальная выгода для двух стран. При этом требования Америки следующие: расширение возможностей для экономического роста и роста занятости в обеих странах, честная торговля и устранение торговых и инвестиционных барьеров на пути привлечения прямых инвестиций из США в экономику Японии²³.

Следует отметить, что этот документ носит неопределенный и даже размытый характер, скорее похож на сглаживание острых углов, но не имеет определенного значения для конкретных перспектив, как считают экономисты из ИСКРАН. Недавний выход США из Транстихоокеанского партнерства свидетельствует о негативных тенденциях в сотрудничестве США с регионом АТР, включая Японию. В то же время в совместном заявлении имеется упоминание о том, что, хотя США вышли из данного партнерства, Америка намерена следовать его целям и воплотить в жизнь его планы (но, очевидно, только на словах) и сохранять эти планы непосредственно лишь в двусторонних рамках экономического сотрудничества (имеется в виду по схеме «США — Япония»)²⁴.

Однако авторы полагают, что если бы упомянутый документ все-таки был подписан, хотя бы частично со стороны США и даже, возможно, с некоторыми оговорками, то он мог бы вселить надежду на улучшение американо-японских отношений в ближайшем будущем.

Но если США и подпишут какое-то допсоглашение на основе несостоявшегося Трансатлантического партнерства и будут следовать Совместному заявлению, то это еще

²² Данные ДЖЕТРО.

²³ Joint Statement from President Donald J. Trump and Prime Minister Shinzo Abe. Foreign Policy, issued on February 10, 2017, p. 1.

²⁴ Ibidem.

не означает огромного притока американского капитала в японскую экономику, считают эксперты из Белого дома. Возможно, пришло время, когда США нужно и даже выгодно по каким-то собственным причинам воздержаться от новых вложений в японскую экономику. Согласно новой налоговой реформе Д. Трампа, страна будет следовать своему экономическому курсу, и, наоборот, будут привлекать больше иностранных инвесторов из-за рубежа для улучшения собственной экономической ситуации, при этом сократят вывоз капитала за рубеж.

В этом случае курс удвоения накопленных ПИИ со стороны С. Абэ может притормозить свое действие (а может быть даже и сорван, из-за эффекта от упомянутого курса Д. Трампа).

Но японцы никогда не сдаются, они совершенствуются в новых технологиях и опираются на свои научные разработки, потому уверены, что двустороннее сотрудничество будет улучшаться. Действительно, японский премьер-министр, похоже, всерьез взялся за обновление экономической политики, поставил перед страной новые ориентиры, дабы вернуть экономику страны на путь

экономического роста, где нет дефляции цен, торгового дефицита, экономического застоя. Им поставлены задачи уменьшить госдолг, создать новые объекты для инвестирования на внутреннем и внешнем рынках и провести ряд реформ, в том числе налоговую и сельскохозяйственную, разработать новую стратегию роста и повысить инвестиционную привлекательность страны.

Таким образом, мы считаем, что сотрудничество США и Японии идет пока сдержанным умеренным шагом, чтобы не оступиться и не упасть.

Во всех случаях, по нашему мнению, в ближайшее время пока затруднительно рассчитывать на бум американских инвестиций в Японию, так как этой стране по-прежнему присуща закрытость экономики при видимой открытости для инвесторов, а США, согласно данным Белого дома, не намерены увеличивать свой вывоз капитала в форме ПИИ в эту страну в ближайшие годы. Равно как в настоящее время авторам весьма сложно определить точные прогнозы американо-японских инвестиционных отношений в общем. Возможно, время покажет и всех нас рассудит.

Список литературы

1. *Зименков Р.И.* Новые явления в зарубежной деятельности американских ТНК // *Россия и Америка в XXI веке*. 2009. № 1. URL: <http://www.rusus.ru/?act=read&id=135>
2. *Кириллов А.Н.* Два года «Абэномики»: первые результаты // *Вестник Кемеровского государственного университета*. 2015. № 1–2. С. 226–228.
3. *Леонтьева Е.Л.* Экономика Японии в 2012–2013 гг.: Новый курс экономической политики // *Япония. Ежегодник*. 2013. № 42. С. 60–72.
4. Lam K.-Ch. Did Abenomics' Two Arrows Hit the Bulls? *Journal of Applied Finance & Banking*, 2015, vol. 5, no. 3, pp. 47–61.
URL: https://www.scienpress.com/journal_focus.asp?main_id=56&Sub_id=IV&Issue=1465
5. *Ребрей С.М.* Прямые инвестиции Японии в российскую экономику: масштабы, проблемы, перспективы // *Мировое и национальное хозяйство*. 2015. № 1. С. 5.
6. *Супян В.Б.* США в мировой экономике в начале XXI века // *США и Канада: экономика, политика, культура*. 2008. № 1. С. 3–16.
7. *Зименков Р.И., Романова Е.М.* Американские ТНК за рубежом: стратегия, направления, формы // *Мировая экономика и международные отношения*. 2004. № 8. С. 45–53.

8. Романова Е.М. Американские прямые инвестиции в экономику Японии // США и Канада: экономика, политика, культура. 2007. № 9. С. 87—105.
9. Коровин Н.М. Проблема привлечения прямых иностранных инвестиций в Японию (2000-2015 гг.) // Японские исследования. 2017. № 1. С. 33—45. URL: http://www.ifes-ras.ru/images/js/js_2017_1_33-45.pdf
10. Костылева А.В., Бычкова Л.В. Роль транснациональных корпораций в мировой экономике // Молодой ученый. 2017. № 2. С. 450—453.
11. Ушанов С.А. Американские транснациональные корпорации и вопросы внешнеэкономической безопасности // Наукоедение. 2017. Т. 9. № 3. С. 3.
12. Япония: опыт модернизации / под ред. Э.В. Молодякова. М.: АИРО-XXI, 2011. 280 с.
13. Ребрей С.М. Япония в международном движении капитала // Вестник МГИМО Университета. 2016. № 4. С. 274—285.

Информация о конфликте интересов

Мы, авторы данной статьи, со всей ответственностью заявляем о частичном и полном отсутствии фактического или потенциального конфликта интересов с какой бы то ни было третьей стороной, который может возникнуть вследствие публикации данной статьи. Настоящее заявление относится к проведению научной работы, сбору и обработке данных, написанию и подготовке статьи, принятию решения о публикации рукописи.

ON ATTRACTING THE U.S. DIRECT INVESTMENTS INTO THE JAPANESE ECONOMY

Ol'ga V. KOSHKO^a, Elena M. ROMANOVA^{b,*}

^a Vologda State University, Vologda, Russian Federation
streamant@yandex.ru
orcid.org/0000-0001-8812-913X

^b Federation Council of the Federal Assembly of the Russian Federation, Moscow, Russian Federation
mola123@yandex.ru
ORCID: not available

• Corresponding author

Article history:

Received 7 March 2018
Received in revised form
28 March 2018
Accepted 23 April 2018
Available online
29 May 2018

JEL classification: F02, F21,
F36

Keywords: foreign direct
investment, world economy,
transnational corporation,
capital

Abstract

Subject The article examines major trends in attracting foreign direct investment (FDI) of transnational corporations (TNC) of the United States into the Japanese economy.

Objectives The purpose is to study new features and trends in the export of U.S. direct investment to Japan in the late 90's – early 2000's, identify measures aimed at attracting overseas capital to the Japanese economy and determine what Japan is doing to increase it, analyze main problems in attracting foreign funds.

Methods The study employs methods of scientific abstraction and statistical analysis based on foreign literature.

Results We analyzed major trends in the investment cooperation between the USA and Japan, defined prospects for U.S. direct investment in the economy of Japan, FDI volume, dynamics and structure, considered problems and prospects for attracting direct investment of U.S. TNCs in the economy of Japan.

Conclusions and Relevance For recent decades, Japan has created a favorable environment for further attraction of foreign direct investment through a number of structural reforms, and constantly diversifies this sphere. There are some problems related to economic policy of the USA, which is targeted at improving the investment climate in the country. The prospects for bilateral investment cooperation between the USA and Japan are very uncertain. Mutual trade, economic and investment cooperation with Japan and other Asia-Pacific countries are unclear.

© Publishing house FINANCE and CREDIT, 2018

Please cite this article as: Koshko O.V., Romanova E.M. On Attracting the U.S. Direct Investments into the Japanese Economy. *Finance and Credit*, 2018, vol. 24, iss. 5, pp. 1229–1246.
<https://doi.org/10.24891/fc.24.5.1229>

References

1. Zimenkov R.I. [New trends in the activity of American TNCs abroad]. *Rossiya i Amerika v XXI veke*, 2009, no. 1. (In Russ.) URL: <http://www.rusus.ru/?act=read&id=135>
2. Kirillov A.N. [Two years of 'Abenomics': The first results]. *Vestnik Kemerovskogo gosudarstvennogo universiteta = Bulletin of Kemerovo State University*, 2015, no. 1-2, pp. 226–228. (In Russ.)
3. Leont'eva E.L. [Japanese Economy in 2012–2013. The New Economic Policy]. *Yaponiya. Ezhegodnik = Yearbook Japan*, 2013, no. 42, pp. 60–72. (In Russ.)
4. Lam K.-Ch. Did Abenomics' Two Arrows Hit the Bulls? *Journal of Applied Finance & Banking*, 2015, vol. 5, no. 3, pp. 47–61.
URL: https://www.scienpress.com/journal_focus.asp?main_id=56&Sub_id=IV&Issue=1465

5. Rebrei S.M. [Japanese FDI in Russia's economy: Scale, problems, prospects]. *Mirovye i natsional'noe khozyaistvo = World and National Economy*, 2015, no. 1, p. 5. (In Russ.)
6. Supyan V.B. [USA in the world economy at the beginning of 21st century]. *SShA i Kanada: ekonomika, politika, kul'tura = USA v Canada: Economics, Politics, Culture*, 2008, no. 1, pp. 3–16. (In Russ.)
7. Zimenkov R.I., Romanova E.M. [American TNCs Abroad: Strategy, Directions, Forms]. *Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye otnosheniya = World Economy and International Relations*, 2004, no. 8, pp. 45–53. (In Russ.)
8. Romanova E.M. [American direct investments in Japanese economy]. *SShA i Kanada: ekonomika, politika, kul'tura = USA v Canada: Economics, Politics, Culture*, 2007, no. 9, pp. 87–105. (In Russ.)
9. Korovin N.M. [Attracting FDI to Japan (2000–2015)]. *Yaponskie issledovaniya*, 2017, no. 1, pp. 33–45. (In Russ.) URL: http://www.ifes-ras.ru/images/js/js_2017_1_33-45.pdf
10. Kostyleva A.V., Bychkova L.V. [Foreign TNC in the world economy]. *Molodoi uchenyi = Young Scientist*, 2017, no. 2, pp. 450–453. (In Russ.)
11. Ushanov S.A. [The American transnational corporation and the questions of external economic safety]. *Naukovedenie*, 2017, vol. 9, no. 3, p. 3. (In Russ.)
12. Molodyakov E.V. (ed.) *Yaponiya: opyt modernizatsii* [Japan: Experience in Modernization]. Moscow, AIRO-XXI Publ., 2011, 280 p.
13. Rebrei S.M. [Japan in international capital movement]. *Vestnik MGIMO Universiteta = MGIMO-University Bulletin*, 2016, no. 4, pp. 274–285. (In Russ.)

Conflict-of-interest notification

We, the authors of this article, bindingly and explicitly declare of the partial and total lack of actual or potential conflict of interest with any other third party whatsoever, which may arise as a result of the publication of this article. This statement relates to the study, data collection and interpretation, writing and preparation of the article, and the decision to submit the manuscript for publication.