

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ, ЕГО ОЦЕНКА, ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ***Евгений Евгеньевич ШВАКОВ^а, Александр Яковлевич ТРОЦКОВСКИЙ^б**

^а доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой финансов и кредита, Алтайский государственный университет, Барнаул, Алтайский край, Российская Федерация
eshvakov@yandex.ru

^б доктор социологических наук, профессор, заведующий кафедрой экономической теории, Алтайский государственный университет, г. Барнаул, Алтайский край, Российская Федерация
pua@ds.asu.ru

* Ответственный автор

История статьи:

Принята 28.07.2015

Одобрена 29.10.2015

УДК 338.45

JEL: G31

Ключевые слова:инвестиционный потенциал,
факторы развития**Аннотация**

Предмет. В статье на основе анализа существующих современных подходов к определению экономической категории «инвестиционный потенциал» дается авторский подход к инвестиционному потенциалу промышленного предприятия. Определяются факторы, влияющие на его формирование и развитие, и осуществляется их классификация.

Цели. На основе исследования и теоретического обобщения используемых в научной литературе понятий инвестиционного потенциала установить сущностные характеристики и дать определение экономической категории «инвестиционный потенциал промышленного предприятия». Выявить факторы, оказывающие влияние на его формирование, интерпретировать их и классифицировать с позиций развития инвестиционного потенциала. Определить возможности развития инвестиционного потенциала промышленного предприятия.

Методология. Используются методы теоретического исследования (дедукция и индукция, анализ и синтез, сравнение и обобщение).

Результаты. К числу основных результатов работы следует отнести: выявление сущностных характеристик инвестиционного потенциала промышленного предприятия, установление его основных элементов и факторов, оказывающих влияние на его формирование и развитие, формирование новой интерпретации понятия «инвестиционный потенциал хозяйствующего субъекта» как динамического объекта менеджмента предприятия.

Выводы. Развитие инвестиционного потенциала промышленного предприятия является одним из базовых условий инвестиционной деятельности и привлечения внешних по отношению к предприятию инвестиционных ресурсов. В связи с этим инвестиционный потенциал промышленного предприятия должен выступать объектом управления в целях постоянного увеличения его отдельных элементов и улучшения свойств. Развитие инвестиционного потенциала промышленного предприятия достигается посредством использования факторов, влияющих на его отдельные компоненты.

© Издательский дом ФИНАНСЫ и КРЕДИТ, 2016

Активизация инвестиционной деятельности в сфере промышленного производства является одной из насущных проблем современного этапа экономического развития РФ. Данное обстоятельство вызывает необходимость поиска новых способов ее решения, что определяет потребность в дополнительном изучении отдельных инвестиционных категорий как в теоретической плоскости, так и для целей практической деятельности. Одной из таких категорий является инвестиционный потенциал промышленного предприятия. В настоящее время уже имеется целый ряд исследований, в которых предпринимались попытки дать определение инвестиционному потенциалу промышленного предприятия.

Изучение трудов отечественных авторов позволило увидеть, что согласованного понимания понятия «инвестиционный потенциал», как, впрочем, и других категорий инвестиционной проблематики, нет. Вместе с тем следует отметить, что в последнее время в отечественной научной литературе появился ряд работ, в которых исследуются методологические подходы к определению сущности понятия «инвестиционный потенциал». Особый научный и практический интерес вызывают работы В.С. Барда [1], В.Ю. Катасонова [2], Л.А. Толстолесовой [3] и др., в основе которых лежат подходы, позволяющие разработать инструментарий оценки инвестиционного потенциала, применимый в практике принятия управленческих решений на уровне хозяйствующего субъекта.

* Статья подготовлена при поддержке гранта Российского гуманитарного научного фонда № 15-12-22003 а(р).

В определении понятия инвестиционного потенциала промышленного предприятия необходимо исходить из сущностного наполнения понятия «потенциал» и базового для этого понятия термина «потенции».

В научной литературе потенция (от лат. *potentia* – возможность) определяется как способность, обладание достаточной силой для проявления каких-либо действий, какой-либо деятельности; то, что существует в скрытом виде (скрытая сила) и может проявиться при определенных условиях¹. В философской литературе вводится понятие потенциальности, под которой понимаются возможность, наличные силы, которые могут быть пущены в ход, использованы. Производным от этих понятий является понятие потенциала, под которым в узком смысле понимается степень мощности, скрытых возможностей в каком-либо отношении, совокупность средств, необходимых для чего-либо.

Определение термина «потенциал» в расширенном толковании может звучать следующим образом: источники, возможности, средства, запасы, которые могут быть приведены в действие, использованы для решения какой-либо задачи, достижения определенной цели².

Исходя из указанных теоретических посылов категория «инвестиционный потенциал» трактуется в большинстве научных исследований, однако не во всех. Иногда инвестиционный потенциал отождествляется с объемом возможных к освоению инвестиционных ресурсов. Близи к подобному пониманию инвестиционного потенциала его определения, в которых применительно к уровню региона инвестиционный потенциал оценивается как объем инвестиций, который может быть привлечен в основной капитал региона за счет всех (внутренних и внешних) источников финансирования [4] или инвестиционный потенциал отождествляется с возможностями региона по привлечению инвестиций³.

В соответствии с представленными определениями можно сказать, что применительно к промышленному предприятию инвестиционный

потенциал представляет собой максимально возможный объем привлекаемых инвестиций при соблюдении условий целесообразности (экономической эффективности) их размещения. Однако это определение, на наш взгляд, отражает экономическую сущность инвестиционной емкости, а не инвестиционного потенциала. Поэтому не совсем правильно и корректно (на терминологическом уровне) отождествлять «инвестиционный потенциал» и «инвестиционную емкость» или «инвестиционные потребности» субъекта хозяйствования.

Поэтому во избежание путаницы следует четко различать понятия «инвестиционной емкости», представляющей спрос на инвестиционные ресурсы субъектов хозяйствования и «инвестиционный потенциал», представляющий сторону предложения инвестиционных ресурсов. В связи с этим представляется что, сущность данной категории возможно лишь определить на основе рыночного подхода – через соотношение спроса и предложения инвестиционных ресурсов.

Особого внимания заслуживают подходы к анализу формирования и реализации инвестиционного потенциала, предложенные В.В. Бочаровым. Анализируя структуру инвестиционного спроса, он выделяет потенциальный спрос и конкретный спрос как реальное предложение капитала. На этой основе исследователь делает вывод о том, что первый из них возникает при отсутствии намерения субъекта хозяйствования при имеющемся доходе (прибыли) направить его на цели накопления [5]. Называя потенциальный спрос формальным, В.В. Бочаров дает ему определение инвестиционного потенциала – источника будущего инвестирования. Второй же вид инвестиционного спроса ученый характеризует как конкретную реализацию намерений субъектов инвестиционной деятельности на рынке инвестиционных товаров в форме предложения капитала. Также исследователь подразумевает наличие прямой связи между инвестиционным потенциалом и его конкретной реализацией. Стоит заметить, что реализация инвестиционного потенциала подразумевает наряду с мерами, обеспечивающими его формирование и повышение уровня, также и комплекс мер по созданию условий его включения в реальный инвестиционный процесс и процесс эффективной реализации через активизацию инвестиционного потенциала.

Позднее Л.А. Толстолесова, соглашаясь с трактовкой инвестиционного потенциала как

¹ Экономический словарь / под ред. А.Н. Азраиляна. 2-е изд. доп. и перераб. М.: Институт новой экономики, 2002. 1088 с.

² Большой советский энциклопедический словарь / под ред. А.Н. Прохорова. М.: Советская энциклопедия, 1980. 1148 с.

³ Наролина Ю.В. Инвестиционный потенциал и инвестиционный риск как основные составляющие инвестиционной привлекательности региона // Вестник Тамбовского университета. Сер. Гуманитарные науки. 2009. № 12. С. 137–143.

совокупности инвестиционных ресурсов, включает в его состав возможности и объективные характеристики территории, которые имеют высокую значимость для привлечения инвестиций⁴. При оценке инвестиционного потенциала исследователем был использован методический прием, встречающийся при анализе корпоративной среды, факторов производства и их взаимодействия [6]. Рассматривая финансово-инвестиционный потенциал, Л.А. Толстолесова включает в его состав: источники потенциала, совокупность материальных, финансовых, интеллектуальных и прочих ресурсов, традиционно учитываемых при формировании инвестиционного потенциала, собственников капитала и объекты инвестирования⁵.

Наиболее ощутимых результатов при определении инвестиционного потенциала с позиций предложения инвестиционных ресурсов, по нашему мнению, добился В.Ю. Катасонов. Согласно его позиции инвестиционный потенциал хозяйствующего субъекта (нации, региона, отрасли, компании) – это максимально возможная совокупность всех собственных ресурсов (финансовых, материальных, научно-технических, кадровых), накопленных в результате предшествующей хозяйственной деятельности субъекта, которые можно использовать для обеспечения инвестиционной деятельности (в форме капитальных вложений) без нарушения текущей хозяйственной деятельности субъекта [2]. Иначе говоря, инвестиционный потенциал – это способность субъекта хозяйственной деятельности покрывать свои потребности в инвестиционных ресурсах без использования заемного капитала и других источников привлеченных средств (прямые и портфельные иностранные инвестиции, налоговые льготы и бюджетные субсидии, гранты и т. п.). С этой точкой зрения относительно инвестиционного потенциала хозяйствующего субъекта солидарны и другие российские ученые⁶ [7, 8].

Совокупность ресурсов, которые субъект хозяйственной деятельности может использовать в инвестиционных целях, можно представить в виде суммы двух составляющих: а) ресурсов,

⁴ Толстолесова Л.А. Финансово-инвестиционный потенциал сырьевых регионов и стратегия его реализации // Вестник Тюменского государственного университета. 2011. № 11. С. 120–126.

⁵ Там же.

⁶ Саломатин Е.А., Пятых Н.В. Управление инвестиционным потенциалом компаний в условиях риска // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2012. № 4. С. 283–286

имевшихся у хозяйствующего субъекта изначально (природные ресурсы), а также созданных всей предшествующей хозяйственной деятельностью (за исключением текущего года); б) ресурсов, созданных (или которые предполагается создать) в течение текущего года. Этим двум категориям ресурсов будут соответствовать два вида инвестиционных потенциалов: базовый инвестиционный потенциал и текущий инвестиционный потенциал [2].

При этом все накопленные в процессе хозяйственной деятельности промышленного предприятия ресурсы можно разделить на две группы:

- финансовые ресурсы, имеющие денежную форму (национальная и иностранная валюта) или форму ценных бумаг;
- прочие ресурсы – материальные и нематериальные ресурсы, в форме оборотных средств и в форме внеоборотных средств (основных фондов).

Согласно этой классификации инвестиционный потенциал промышленного предприятия можно представить как совокупность финансовой и нефинансовой составляющих.

Нефинансовый инвестиционный потенциал включает в себя находящееся на балансе предприятий различное имущество (оно непосредственно может быть использовано для инвестиционной деятельности в форме капитальных вложений), а также кадровый потенциал (специалисты и иные работники). Кадровый потенциал крайне сложно оценить в денежных единицах, и он не находит адекватного отражения в балансах и другой отчетности и документации промышленного предприятия. Помимо этого в состав имущественной составляющей нефинансового инвестиционного потенциала включаются: земельные участки, права на природопользование (недропользование), здания и сооружения, готовые к эксплуатации объекты производственной инфраструктуры (дороги, линии электропередач, системы водоснабжения), разного рода незавершенные объекты капитального строительства, неиспользуемое оборудование и т. п.

Нефинансовый инвестиционный потенциал получает денежную оценку, базирующуюся либо на данных бухгалтерского учета, либо на информации по рыночным ценам на соответствующие виды имущества, а также на информации по практикуемым банками и другими

кредиторами условиям предоставления ссудного капитала под залог имущества.

Финансовый инвестиционный потенциал – это совокупность финансовых (в денежной форме, а также в форме ликвидных ценных бумаг) ресурсов, имеющихся в распоряжении предприятия, которые могут быть направлены на инвестиционную деятельность без ущерба для текущей хозяйственной деятельности. При подготовке к реализации крупномасштабных инвестиционных проектов промышленное предприятие может на протяжении нескольких лет аккумулировать денежные ресурсы для финансирования таких проектов, особенно когда возможности привлечения ресурсов из внешних источников по тем или иным причинам затруднены или невозможны.

Вместе с тем считаем, что предложенный подход к определению инвестиционного потенциала хотя и является методологически верным и позволяющим дать денежную оценку инвестиционного потенциала промышленного предприятия, выступает не совсем продуктивным. Он не учитывает характеристики инвестиционных ресурсов, то есть не оценивает реальную ценность ресурсов, составляющих инвестиционный потенциал как действительную возможность их использования в качестве инвестиций.

В связи с этим, по нашему мнению, с позиций развития инвестиционного потенциала более продуктивным является подход, которого придерживается целый ряд российских ученых, рассматривающих инвестиционный потенциал как единую совокупность составляющих его элементов во взаимосвязи с условиями их использования и/или факторами на него влияющими [9–11]. Такой подход к пониманию инвестиционного потенциала нашел свое отражение в работе А.И. Басова, который под инвестиционным потенциалом субъекта экономики понимает совокупность условий реализации инвестиционных процессов, выражающих интегральную оценку его привлекательности для размещения инвестиций с позиции корпоративной эффективности [10].

Соединение в единое целое традиционных элементов инвестиционного потенциала во взаимосвязи с условиями их использования позволяет добиться эффекта синергизма в инвестиционной деятельности.

«Эффект синергизма», называемый также эффектом « $2 + 2 = 5$ », характеризует такой набор элементов, входящих в систему, который имеет

значительно лучшие показатели, нежели простая сумма показателей всех элементов в отдельности, то есть свойства системы в целом несводимы к свойствам образующих ее структурных элементов, которые в совокупности отражают ее существенные стороны и формируют ее качество. Эффект синергизма, полагаем, в отношении элементов, составляющих инвестиционный потенциал определяется многими характеристиками, однако применительно к промышленному предприятию это будут условия, характеризующие его в качестве субъекта инвестиционной деятельности во всем его многообразии. В связи с этим мы согласны с учеными, рассматривающими в качестве составляющих инвестиционного потенциала характеристики промышленного предприятия, которыми оно обладает.

Данный подход в определении «инвестиционного потенциала» базируется на теории сравнительных и абсолютных преимуществ. Исходным постулатом теории рыночной экономики является условие ограниченности ресурсов функционирования хозяйствующих субъектов. Из постулата ограниченности ресурсов и неравноценного их распределения между хозяйствующими субъектами можно сделать методологический вывод, что каждый субъект предпринимательства как элемент общей хозяйствующей системы обладает определенными видами преимуществ.

Абсолютные преимущества инвестиционного потенциала промышленного предприятия складываются из геостратегических, географических, природно-климатических, демографических условий местности, в котором оно расположено. То есть инвестиционный потенциал промышленного предприятия зависит не только от характеристик самого предприятия, но и от параметров территории его местонахождения. Это подтверждено целым рядом исследований российских ученых [11, 12]. Относительные сравнительные преимущества в рамках современной науки могут быть охарактеризованы как обусловленные инвестиционным потенциалом характеристики, позволяющие реализовать стратегии снижения издержек или дифференцировать выпуск продукции.

Таким образом, с позиций развития инвестиционного потенциала понятие инвестиционного потенциала промышленного предприятия должно быть уточнено с использованием следующих методологических принципов.

Во-первых, экономическая категория «инвестиционный потенциал» должна выражать

экономическую сущность инвестиционного потенциала как теоретического обобщения экономических явлений, связанных с вовлечением в хозяйственный оборот незадействованных до настоящего момента инвестиционных ресурсов.

Во-вторых, обычно потенциал определяют как совокупность имеющихся средств, возможностей в какой-либо сфере. И в то же время термин «потенциальный» обозначает «существующий в потенции», скрытый, не проявляющийся, возможный.

В данном случае инвестиционный потенциал – это совокупность инвестиционных ресурсов, а также условий и возможностей для их эффективного вложения.

Сущность инвестиционного потенциала состоит в том, что он отражает не только совокупные способности экономических субъектов к вложению инвестиционных ресурсов в конкретные проекты, но и возможности данного субъекта хозяйственной деятельности по освоению инвестиционных ресурсов. Отсутствие таких возможностей оставляет накопленный инвестиционный капитал невостребованным, а предприятие, обладающее им не получает развития. И наоборот, предприятие, располагающее возможностями для вложения инвестиционного капитала реализует собственные способности, то есть реализует свой инвестиционный потенциал и привлекает внешние по отношению к нему инвестиционные ресурсы, что способствует его активному развитию. Инвестиционный потенциал превращается в реальные производственные и социальные объекты.

Инвестиционный потенциал промышленного предприятия в данном случае трансформируется из простой совокупности инвестиционных ресурсов, накопленных экономическим субъектом и невостребованным в текущий момент времени, в возможности вложения этих ресурсов и привлечения дополнительных инвестиционных ресурсов для вовлечения в хозяйственный оборот незадействованных производственных мощностей и социальных объектов предприятия. Сущностной характеристикой инвестиционного потенциала промышленного предприятия становится его постоянное развитие и увеличение [12, 13].

Перечень составляющих инвестиционного потенциала промышленного предприятия в данном случае расширяется от простой совокупности (пусть даже и упорядоченной) материальных, финансовых и интеллектуальных ресурсов, принадлежащих предприятию на праве

собственности и традиционно учитываемых при формировании инвестиционного потенциала, до включения в него объектов природно-ресурсного, финансового и трудового потенциала территории, где расположено промышленное предприятие, что может быть использовано предприятием в его деятельности, а также условий, характеризующих степень развития институтов рыночной экономики, наблюдаемых в месте расположения промышленного предприятия.

Рассматривая инвестиционный потенциал промышленного предприятия как целостную систему во взаимосвязи с условиями его использования и соглашаясь с существующими представлениями о структуре потенциалов в него входящих, мы можем выделить в качестве основных ее элементов следующие компоненты:

- финансовая (совокупность денежных ресурсов и высоколиквидных финансовых активов, возможных к использованию в инвестиционной деятельности);
- производственная (совокупность материальных и нематериальных активов, накопленных промышленным предприятием в результате производственной деятельности);
- ресурсно-сырьевая (обеспеченность балансовыми запасами важнейших видов природных ресурсов, которые могут быть использованы промышленным предприятием в его производственной деятельности);
- инфраструктурная (условия, характеризующие уровень развития производственной и социальной инфраструктуры в местности, где расположено промышленное предприятие);
- институциональная (обеспеченность необходимыми институтами рыночной экономики);
- кадровая (наличие профессионально обученной рабочей силы и инженерно-технического персонала);
- интеллектуальная (образовательный уровень населения, возможность переобучения персонала, степень развития НИОКР и др.);
- инновационная (мера внедрения достижений научно-технического прогресса и степень модернизации производства).

Назовем инвестиционный потенциал промышленного предприятия, включающий все перечисленные компоненты, совокупным.

Классифицируя элементы инвестиционный потенциал промышленного предприятия с соответствием с предложенным методологическим подходом, мы можем предположить, что на основе оценки текущего состояния каждой составляющей и их перспективных сдвигов можно судить о величине (уровне) инвестиционного потенциала. Кроме того, оценка инвестиционного потенциала промышленного предприятия может являться исходной ступенью к разработке любых сводных программ и прогнозов развития. В основу оценки инвестиционного потенциала может быть положен следующий прием:

- ресурсы, которыми располагает промышленное предприятие, как элементами инвестиционного потенциала, оцениваются в денежном выражении;
- условия, характеризующие инвестиционный потенциал с позиций возможностей его использования включая кадровый потенциал предприятия, оцениваются в баллах.

В соответствии с высказанными представлениями инвестиционный потенциал промышленного предприятия, по нашему мнению, имеет следующие характерные особенности (специфические черты):

- он является следствием продуманной и грамотной финансово-инвестиционной политики промышленного предприятия и региональных органов власти;
- для каждого промышленного предприятия в силу его особенностей потенциал имеет свою специфику и в то же самое время в силу целостности структуры не является уникальным (именно эта особенность позволяет сравнивать хозяйствующие субъекты между собой);
- он зависит от наличия различных видов ресурсов, которые имеются в местности, где расположено промышленное предприятие, независимо от того, используются они или нет;
- максимизация величины инвестиционного потенциала достигается через оптимальное использование всех имеющихся в распоряжении промышленного предприятия ресурсов;
- реализация инвестиционного потенциала осуществляется не только в процессе создания капитала (в форме основных производственных фондов) или повышения эффективности его использования, но и при образовании специальных условий (например, человеческого капитала, информатизации);

– инвестиционный потенциал представляет собой динамическую величину, то есть обладает свойством развиваться.

Таким образом, совокупный инвестиционный потенциал промышленного предприятия формируется на основе интеграции взаимосвязанных и взаимозависимых элементов (компонент) и может менять (количественно и качественно) свои характеристики, развиваться в соответствии с воздействием определенного набора факторов, что позволяет рассматривать его как объект управления, что согласуется с позициями российских и иностранных ученых [7, 14–18]. Для установления соотношения, взаимосвязи, взаимозависимости элементов (компонент), формирующих инвестиционный потенциал, и факторов, влияющих на изменение инвестиционного потенциала, необходимо провести их классификацию. Следует признать, что попытки построения классификаций факторов, влияющих на инвестиционный потенциал промышленного предприятия, были ранее [9].

По нашему мнению, классификация таких факторов исходя из ранее предложенной его структуры с позиций минимизации выделяемых групп и системного подхода, может быть представлена в виде двух групп.

1. Факторы экономического развития – объем и темпы роста производства, структура производственных затрат (материальных, на оплату труда и т. п.), рентабельность, налоговая нагрузка, сальдо платежного баланса; инвестиционная активность. Данные факторы являются внутренними по отношению к промышленному предприятию.
2. Факторы социально-экономического развития – уровень развития инфраструктуры, непромышленной сферы и динамика источников ее содержания, занятость населения и резервы рабочей силы в местности, где расположено промышленное предприятие. Данные факторы, будучи внешними по отношению к промышленному предприятию, являются мало управляемыми, но тем не менее их использование в борьбе за инвестиционные ресурсы является важно.

Группировка факторов по характеру воздействия и устойчивости этого воздействия на элементы совокупного инвестиционного потенциала промышленного предприятия позволяет разделить их на объективные и субъективные.

1. Объективные факторы определяют место промышленного предприятия в национальной хозяйственной системе и характеризуются следующими условиями: месторасположение промышленного предприятия (близость к источникам сырья, близость к потребителям); тип освоения и уровень развития производственной инфраструктуры данной местности (наличие дорог, портов, аэропортов, газопроводов и нефтепроводов, линий электропередач, средств связи и т.д.); ее уровень развития и особенности хозяйства (наличие и сформированность поддерживающих и родственных отраслей производства); а также интеллектуальный потенциал территории (квалификация трудовых ресурсов и возможности ее повышения). Объективные факторы заданы географией и историей. Возможности их использования для целей развития инвестиционного потенциала ограничены. Компоненты инвестиционного потенциала промышленного предприятия, формируемые данными факторами, весьма устойчивы в течение продолжительного периода времени.

2. Субъективные факторы представляют собой целенаправленную деятельность менеджмента организации, а также органов власти территории, где расположено промышленное предприятие, по развитию его инвестиционного потенциала. Менеджмент организации прилагает усилия для накопления финансовой, производственной, ресурсно-сырьевой и инновационной составляющей инвестиционного потенциала. Территориальные органы власти принимают меры по развитию инфраструктурной, институциональной и интеллектуальной составляющих инвестиционного потенциала предприятия, создавая условия для развития производственной и социальной инфраструктуры, формирования и развития человеческого капитала и пр. При этом деятельность органов власти по развитию инвестиционного потенциала предприятия зачастую не имеет альтернативы [14]. Компоненты инвестиционного потенциала могут быть существенно изменены под влиянием выделенной группы факторов. В этом проявляется государственно-частное партнерство в инвестиционной сфере⁷.

В соответствии со степенью подверженности элементов совокупного инвестиционного потенциала промышленного предприятия изменениям под

влиянием факторов, обуславливающих его развитие, последние можно классифицировать по силе влияния. На основании данного подхода можно выделить следующие группы факторов развития инвестиционного потенциала:

1) факторы общего влияния. Ими являются такие, как месторасположение промышленного предприятия, определяющее возможность доступа к основным рынкам, транспортным путям и ресурсам, природно-климатические условия ведения хозяйственной деятельности, определяющие структуру и объем затрат на производство;

2) факторы, оказывающие влияние на развитие отдельных элементов совокупного инвестиционного потенциала промышленного предприятия. Причем данные факторы можно подразделить по скорости их воздействия на элементы инвестиционного потенциала на две группы:

– факторы медленного действия. К их числу следует отнести: развитие транспортной и технической инфраструктуры в месте расположения промышленного предприятия (это факторы, определяющие наличие дорог, портов, аэропортов, доступность водных ресурсов и близость инженерных коммуникаций водоснабжения и водоотведения, линий электропередач, средств связи, очистных сооружений и пр.); социальная, политическая и экологическая ситуация на территории, где базируется предприятие, развитие человеческого капитала в этой местности (достаточность человеческих ресурсов, существование резерва рабочей силы, учебных заведений и возможности переподготовки кадров под нужды промышленного предприятия);

– факторы быстрого действия. К их числу следует отнести действия менеджмента предприятия и территориальных органов власти по увеличению финансовой, производственной и инновационной составляющей инвестиционного капитала. Среди таких действий можно назвать: увеличение собственного капитала предприятия и финансового рычага, получение предприятием финансовой поддержки в какой-либо форме от государственных или муниципальных органов власти, наделение промышленного предприятия правами пользования каким-либо имуществом (земля, здания и сооружения, транспорт, месторождения природных ресурсов и т.д.), внедрение инновационных методов организации производства.

⁷ Буянова Е.А. Инвестиционный потенциал промышленных предприятий региона (на примере электроэнергетического комплекса Чувашской республики) // Вестник Чувашского университета. 2009. № 1. С. 384–388.

Таким образом, если использовать факторы, оказывающие влияние на развитие отдельных элементов совокупного инвестиционного потенциала, можно изменить его общую величину. Инвестиционный потенциал становится объектом управления не только на уровне корпораций [7], но и региона [12, 14] и государства [19], что существенно увеличивает его возможности развития. Следовательно, в основе инвестиционной стратегии промышленного предприятия должна лежать опора на использование факторов, влияющих на отдельные компоненты совокупного инвестиционного потенциала предприятия, и вовлечение

региональных и муниципальных органов власти в процесс развития собственного инвестиционного потенциала.

Применение предложенных классификационных признаков инвестиционного потенциала и факторов, воздействующих на его состояние, в реальной практике управления позволит решить проблему его формирования и эффективного использования, что является важнейшим условием привлечения промышленным предприятием инвестиционных ресурсов и обеспечения его поступательного развития.

Список литературы

1. Бард В.С., Бузулуков С.Н., Дрогобыцкий Н.Н., Щенетова С.Е. Инвестиционный потенциал Российской экономики. М.: Экзамен, 2014. 320 с.
2. Катасонов В.Ю. Инвестиционный потенциал экономики: механизмы формирования и использования. М.: Анкил, 2005. 328 с.
3. Толстолесова Л.А. Финансово-инвестиционный потенциал сырьевых регионов: теория и практика. СПб.: Изд-во Политех. ун-та, 2011. 284 с.
4. Кравцова А.Э., Деникаева Р.Н. Финансовые источники инвестиционного потенциала России // Экономика и управление: проблемы, решения. 2015. № 11. С. 114–117.
5. Бочаров В.В. Финансово-кредитные методы регулирования рынка инвестиций. М.: Финансы и статистика, 1993. 158с.
6. Межов И.С. Бочаров С.Н. Организация и развитие корпоративных образований. Интеграция, анализ взаимодействия. Организационное проектирование. Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2010. 419 с.
7. Сулов Н.И., Мельтенисова Е.Н. Управление инвестиционным потенциалом генерирующих компаний России: основные принципы и рекомендации // Менеджмент и бизнес-администрирование. 2013. № 2. С. 156–165.
8. Кусраева Д.Э. Финансово-инвестиционный потенциал экономики регионов Дальневосточного федерального округа в контексте модернизации экономики // Наука и экономика. 2012. № 1. С. 43–47.
9. Ултургашева О.Г. Экономическая сущность и структура инвестиционного потенциала региона // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. 2011. № 6. С. 60–63.
10. Басов А.И. Финансово-кредитное регулирование инвестиционного процесса в России. М.: Финансы и статистика, 2002. 208 с.
11. Коростелев О. Региональный инвестиционный потенциал предприятий металлообрабатывающей промышленности // Предпринимательство. 2008. № 4. С. 62–65.
12. Фролова И.В., Королева Н.Ю. Региональные детерминации управления инвестиционным потенциалом территории // TERRA ECONOMICUS. 2013. Т. 11. № 3-3. С. 111–115.
13. Хотамкулов А. Усиление инвестиционного потенциала промышленных предприятий путем повышения эффективности инвестиций в основные фонды (на примере текстильных предприятий) // Вопросы экономических наук. 2010. № 2. С. 105–109.

14. Ковальчук Ю.А. О роли институтов развития в управлении инвестиционным потенциалом модернизации промышленности // Экономика. Налоги. Право. 2013. № 3. С. 38–42.
15. Gagne G., Morin J.F. The Evolving American Policy on Investment Protection: Evidence from Recent FTAs and the 2004 Model BIT // Journal of International Economic Law. 2006. Vol. 9. № 2. P. 357–382.
16. Boone N.M., Lubitz L.S. A review of difficult investment policy issues // Journal of Financial Planning. 2003. Vol. 16. № 5. P. 56.
17. Лепешкина С.В., Мартенс А.А. Инвестиционное государственно-частное партнерство в развитии сферы управления жилищным фондом региона: монография. Барнаул: Изд-во Алт. гос. ун-та, 2013. 119 с.
18. Мартенс А.А. Государственно-частное партнерство и его роль в модернизации жилищно-коммунального хозяйства регионов и муниципалитетов (на примере Алтайского края) // Муниципалитет: экономика и управление. 2011. № 1. С. 62–65.
19. Tanaka J. Welfare analysis of a fiscal reconstruction policy in an overlapping generations economy with public investment // Journal of Economics. 2003. Vol. 79. P. 19–39.

INVESTMENT POTENTIAL OF THE INDUSTRIAL ENTERPRISE, ITS EVALUATION, FORMATION AND DEVELOPMENTEvgenii E. SHVAKOV^{a,*}, Aleksandr Ya. TROTSKOVSKII^b^a Altai State University, Barnaul, Altai Krai, Russian Federation
eshvakov@yandex.ru^b Altai State University, Barnaul, Altai Krai, Russian Federation
pua@ds.asu.ru

* Corresponding author

Article history:

Received 28 July 2015

Accepted 29 October 2015

JEL classification: G31**Abstract****Subject** The article considers the investment potential of industrial enterprises, factors impacting its formation and development, and provides their classification.**Objectives** The aims are to establish essential characteristics, define the economic category of investment potential of the industrial enterprise, identify factors impacting its formation, and provide their interpretation and classification from the standpoint of investment potential development.**Methods** The study draws upon theoretical research methods, namely, deduction and induction, analysis and synthesis, comparison and generalization.**Results** We identified essential characteristics of industrial enterprise's investment potential, offered a new interpretation of the investment potential of an economic entity concept as a dynamic object of company management, defined the elements of investment potential of industrial enterprises and opportunities for their development.**Conclusions** The investment potential of industrial enterprises should be subject to control so as to continuously increase its individual elements and improve its properties. Development of investment potential of industrial enterprises is achieved through using the factors impacting its individual components.**Keywords:** investment potential, development factor

© Publishing house FINANCE and CREDIT, 2016

Acknowledgments

The article is supported by the Russian Humanitarian Science Foundation, grant No. 15-12-22003 a(p).

References

1. Bard B.S., Buzulukov S.N., Drogobytskii N.N., Shchepetova S.E. *Investitsionnyi potentsial Rossiiskoi ekonomiki* [Investment potential of the Russian economy]. Moscow, Ekzamen Publ., 2014, 320 p.
2. Katasonov V.Yu. *Investitsionnyi potentsial ekonomiki: mekhanizmy formirovaniya i ispol'zovaniya* [Investment potential of the economy: mechanisms of its formation and use]. Moscow, Ankil Publ., 2005, 328 p.
3. Tolstolesova L.A. *Finansovo-investitsionnyi potentsial syr'evykh regionov: teoriya i praktika* [Financial and investment potential of raw material producing regions: theory and practice]. St. Petersburg, Polytechnic University Publ., 2011, 284 p.
4. Kravtsova A.E., Denikaeva R.N. Finansovye istochniki investitsionnogo potentsiala Rossii [Financial sources of the investment potential of Russia]. *Ekonomika i upravlenie: problemy, resheniya = Economics and Management: Problems and Solutions*, 2015, no. 11, pp. 114–117.
5. Bocharov V.V. *Finansovo-kreditnye metody regulirovaniya rynka investitsii* [Financial and credit methods to regulate the investment market]. Moscow, Finansy i statistika Publ., 1993, 158 p.
6. Mezhev I.S., Bocharov S.N. *Organizatsiya i razvitie korporativnykh obrazovaniy. Integratsiya, analiz vzaimodeystviya. Organizatsionnoe proektirovanie* [Organization and development of corporate entities. Integration, analysis of interaction. Organizational planning]. Novosibirsk, NSTU Publ., 2010, 419 p.
7. Suslov N.I., Mel'tenisova E.N. *Upravlenie investitsionnym potentsialom generiruyushchikh kompanii Rossii: osnovnye printsipy i rekomendatsii* [Steering the investment potential of generating companies of Russia: basic principles and recommendations].

- Russia: fundamental principles and recommendations]. *Menedzhment i biznes-administrirovanie = Management and Business Administration*, 2013, no. 2, pp. 156–165.
8. Kusraeva D.E. Finansovo-investitsionnyi potentsial ekonomiki regionov Dal'nevostochnogo federal'nogo okruga v kontekste modernizatsii ekonomiki [Financial and investment potential of the regional economy of the Far Eastern Federal District under economy modernization]. *Nauka i ekonomika = Science and Economy*, 2012, no. 1, pp. 43–47.
 9. Ulturgasheva O.G. Ekonomicheskaya sushchnost' i struktura investitsionnogo potentsiala regiona [The economic essence and structure of the investment potential of the region]. *Ekonomika, statistika i informatika. Vestnik UMO = Economics, Statistics and Informatics. Bulletin of Academic Methodological Association*, 2011, no. 6, pp. 60–63.
 10. Basov A.I. *Finansovo-kreditnoe regulirovanie investitsionnogo protsessa v Rossii* [Financial and credit regulation of the investment process in Russia]. Moscow, Finansy i statistika Publ., 2002, 208 p.
 11. Korostelev O. Regional'nyi investitsionnyi potentsial predpriyatii metallobrabatyvayushchei promyshlennosti [Regional investment potential of metal industry enterprises]. *Predprinimatel'stvo = Entrepreneurship*, 2008, no. 4, pp. 62–65.
 12. Frolova I.V., Koroleva N.Yu. Regional'nye determinatsii upravleniya investitsionnym potentsialom territorii [Regional determination of investment potential management of the territory]. *TERRA ECONOMICUS*, 2013, vol. 11, no. 3-3, pp. 111–115.
 13. Khotamkulov A. Usilenie investitsionnogo potentsiala promyshlennykh predpriyatii putem povysheniya effektivnosti investitsii v osnovnye fondy (na primere tekstil'nykh predpriyatii) [Enhancing the investment potential of industrial enterprises by improving the efficiency of investment in property, plant and equipment (the textile companies case)]. *Voprosy ekonomicheskikh nauk = Issues of Economics*, 2010, no. 2, pp. 105–109.
 14. Koval'chuk Yu.A. O roli institutov razvitiya v upravlenii investitsionnym potentsialom modernizatsii promyshlennosti [On the role of development institutions in managing the investment potential of industrial modernization]. *Ekonomika. Nalogi. Pravo = Economics. Taxes. Law*, 2013, no. 3, pp. 38–42.
 15. Gagne G., Morin J.F. The Evolving American Policy on Investment Protection: Evidence from Recent FTAs and the 2004 Model BIT. *Journal of International Economic Law*, 2006, vol. 9, no. 2, pp. 357–382.
 16. Boone N.M., Lubitz L.S. A review of difficult investment policy issues. *Journal of Financial Planning*, 2003, vol. 16, no. 5, p. 56.
 17. Lepeshkina S.V., Martens A.A. *Investitsionnoe gosudarstvenno-chastnoe partnerstvo v razvitiy sfery upravleniya zhilishchnym fondom regiona: monografiya* [Investment public-private partnership in the housing management development of the region: a monograph]. Barnaul, ASU Publ., 2013, 119 p.
 18. Martens A.A. Gosudarstvenno-chastnoe partnerstvo i ego rol' v modernizatsii zhilishchno-kommunal'nogo khozyaistva regionov i munitsipalitetov (na primere Altaiskogo kraja) [Public-private partnership and its role in the modernization of housing and communal services of regions and municipalities (the Altai Krai case)]. *Munitsipalitet: ekonomika i upravlenie = Municipality: Economics and Management*, 2011, no. 1, pp. 62–65.
 19. Tanaka J. Welfare analysis of a fiscal reconstruction policy in an overlapping generations economy with public investment. *Journal of Economics*, 2003, vol. 79, pp. 19–39.