МИРОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЛИЗИНГА КАК ОДНОГО ИЗ ОСНОВОПОЛАГАЮЩИХ ИНСТРУМЕНТОВ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В ЭКОНОМИКУ СТРАНЫ***Владимир Сергеевич ЛУКАШОВ**аспирант кафедры финансов, Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина,
Краснодар, Российская Федерация
airvovan17@yandex.ru**История статьи:**Получена 15.05.2017
Получена в доработанном виде
25.05.2017
Одобрена 06.06.2017
Доступна онлайн 28.06.2017

УДК 339.187.62

JEL: G23

<https://doi.org/10.24891/ea.16.6.1097>**Ключевые слова:** лизинг,
инструмент инвестирования,
лизингодатель,
лизингополучатель,
глобализация**Аннотация****Предмет.** Развитие международного рынка лизинга связано не только с интенсивным развитием производственной деятельности, но также с процессом международного разделения труда в мировом масштабе. Это обстоятельство приводит к постоянному и интенсивному росту числа участников мирового рынка лизинга как инструмента повышения эффективности и инновационности своих экономик.**Цели.** Исследование инструмента лизинга на международном рынке как одного из основополагающих источников финансирования основного капитала компаний. Реализация формы лизинговых отношений для проведения эффективной промышленной политики за рубежом и в России.**Методология.** Применен теоретический анализ литературных источников и периодических российских, иностранных изданий, нормативно-правовых документов, использованы материалы сети Интернет, круглых столов и конференций, проведены оценка и обобщение лизингового рынка в формате таблиц. Используются методы статистической обработки данных, экспертной оценки и визуализация данных.**Результаты.** В развитых странах с лизингом так или иначе связано свыше 60% компаний. В этих странах, как правило, развивается лизинг объектов невысокой стоимости, применяются разные схемы и виды лизинга. В настоящее время рынок лизинговых услуг является одним из самых динамично развивающихся.**Выводы.** Рост и расширение мирового лизингового рынка является закономерным фактом процессов глобализации и интеграции как производства, так и финансовой сферы. Российский рынок лизинга развивается одновременно с мировым. Это отражается в унификации российского законодательства, применении стандартов МСФО, адаптации страны к условиям членства в ВТО.

© Издательский дом ФИНАНСЫ и КРЕДИТ, 2017

Лизинг является одним из самых быстроразвивающихся инструментов инвестирования на рынке финансовых услуг и одним из приоритетных механизмов финансирования большинства компаний мира. Вполне объяснимо, что этой теме посвящено большое количество исследований отечественных и зарубежных авторов. Среди них следует выделить работы Н.А. Батаевой [1], Л.К. Улыбиной [2–4], О.А. Огороковой [5–8], В.А. Буренина и А.М. Цыганова [9, 10], В.Д. Газмана¹ [11–12], И.И. Джаббарова [13], В.Н. Ионичевой [14], В.В. Чекмарева [15], В.И.

Чугунова [16], Сянь Ли [17], J. Ahlstromm, I. Engelson, V. Sirelson [18], C. Leung, B. Leonard, L. Maan Huey² и др.

По мнению исследователей White Clark Group³, одной из старейших в мире консалтинговых компаний, лизинговая отрасль успешно преодолела глобальный финансовый кризис и уже несколько лет демонстрирует устойчивый рост объемов нового бизнеса. Топ-50 стран сообщили о росте стоимости новых договоров лизинга на 6,83% в 2014 г. (с 883,96 млрд в 2013 г. до 944,31 млрд долл. в 2014 г.).

В настоящее время бурный рост лизинга показывает Китай. Именно здесь лизинговая отрасль повлияла на рост мирового рынка. В 2014 г. сообщили о росте на 31,1% в новом бизнесе лизинга на рынке Китая.

* Автор выражает глубокую признательность доктору экономических наук, профессору кафедры финансов Кубанского государственного аграрного университета им. И.Т. Трубилина Любови Константиновне УЛЫБИНОЙ, доктору экономических наук, профессору, заведующему кафедрой экономики предприятий Кубанского государственного аграрного университета им. И.Т. Трубилина Петру Филипповичу ПАРАМОНОВУ и доктору экономических наук, профессору, заведующей кафедрой денежного обращения и кредита Кубанского государственного аграрного университета им. И.Т. Трубилина Людмиле Юрьевне ПИТЕРСКОЙ за советы и ценные замечания при работе над данной статьей.

¹ Газман В.Д. Лизинг: статистика развития. М.: ГУ ВШЭ, 2008. 591 с.

² Clarence Leung, Brian Leonard, Lim Maan Huey. Asset Finance and Leasing. URL: <http://www.pwc.com/sg/en/tax-symposium/assets/gtsa-assetfinance.pdf>

³ White Clarke Group. URL: <http://www.whiteclarkegroup.com/>

Латинская Америка, измеренная по стоимости портфеля новых сделок, продемонстрировала положительный рост в 2014 г. – 18,7%.

Суммы новых договоров лизинга в разных регионах за 2010–2014 гг. представлены в *табл. 1*.

Несмотря на глобальный экономический кризис лизинговая отрасль расширилась, а лизинговые рынки увеличивают объем нового бизнеса на 6,5% (с 994,31 млрд долл. в 2014 г. до более 1 трлн долл. в 2015 г. На долю Северной Америки, Европы и Азии приходится более 90% мирового объема лизинговых операций. Латинская Америка продемонстрировала рост на 28,9%, показав самое большое процентное увеличение среди всех регионов мира. За ней следует Азия, которая демонстрирует непрерывный рост в течение последних трех лет, достигнув роста в 14,4%. В Северной Америке также наблюдается рост на 10,7%.

Суммы новых контрактов по всем странам за 2010–2015 гг. представлены на *рис. 1*.

Перспективы для всех шести регионов выглядят оптимистичными, о чем говорит рост в большинстве из них. Однако события, произошедшие в 2016 г., привели к значительным экономическим и политическим изменениям, а именно – выходу из Евросоюза Великобритании и избранию Дональда Трампа президентом США. Оба события имеют кратковременный характер для глобальных промышленных индексов и фондовых рынков. Слишком рано оценивать, как они могут повлиять на мировую экономику и международный лизинг.

В настоящее время лизинговые компании России заинтересованы осваивать рынок малого и среднего бизнеса в долгосрочной перспективе (*рис. 2*). Ключевые игроки на рынке лизинга не скрывают, что активно работают над конкурентными преимуществами по стоимости своих услуг, продуктам и технологиям оценки рисков. Так, один из лидеров рынка лизинга в России «Сбербанк Лизинг» начал снижать авансы на отечественную сельхозтехнику и продлил сроки финансирования для клиентов сегмента малого и среднего бизнеса, занятых в сельском хозяйстве. В рамках специальных программ для этого сегмента, разрабатываемых лизинговыми компаниями, также упрощена процедура принятия решения по сделке и не запрашиваются финансовые документы заемщика для ускорения процесса ее одобрения. Требования лизинговых компаний к представителям малого и среднего

бизнеса за последнее время стали менее жесткими. Политика демпинга, существовавший несколько лет назад в лизинговой отрасли, сменилась рациональным подходом и взвешенными решениями. Лизинговые компании формируют качественный портфель своих инвестиций, что позволяет постепенно вводить новые продукты и в целом улучшать условия для лизингополучателей.

Активный рост конкуренции за клиентов отмечают и представители рынка лизинга, специализирующиеся на работе с малым и средним бизнесом. Большинство лизинговых компаний предлагают специальные продукты для малого и среднего бизнеса. При этом лизинговые компании выбирают различные стратегии по минимизации рисков и сокращению издержек, связанных с возможным банкротством лизингополучателя. В условиях нестабильной ситуации в экономике страны и снижения доходности бизнеса и проблем с выполнением финансовых обязательств по договорам лизинга в 2014–2016 гг. лизингодатели были вынуждены искать оптимальные условия как для себя, так и для лизингополучателей. Одним из способов было снижение финансовой нагрузки на клиента – перенос очередных платежей на будущие периоды, снижение размера ежемесячных платежей за счет изменения срока договора, введение рассрочки. Эти действия, по мнению участников рынка, создали определенный запас прочности и позволили расширить работу лизинговых компаний с сектором, традиционно считающимся более рискованным, но имеющим большие перспективы.

Объемы лизинговых сделок в мире в 2011–2015 гг. представлены в *табл. 2*.

Североамериканский регион включает США, Канаду и Мексику. Он сохранил свою позицию как крупнейший в мире рынок с новым объемом бизнеса в размере 407,8 млрд долл. в 2015 г. Теперь он увеличил свою долю от общего мирового рынка оборудования в лизинг до 42,1%. Соединенные Штаты являются доминирующим игроком в регионе и крупнейшим рынком лизинга в мире. В 2015 г. новый объем бизнеса составил 374 млрд долл., что на 15% превышает показатель Европы (322,8 млрд долл.).

Меняющаяся природа финансов, основанная на бизнес-активах в США побудила промышленников и производителей отказаться от лизинга машин и оборудования в пользу покупок в рассрочку, чтобы использовать более гибкий и эффективный набор финансовых инструментов.

В 2015 г. отрасль финансирования оборудования в США (лизинг, обеспеченные кредиты и кредитные линии) превысила 1 трлн долл. и, как ожидается, будет расти и в нынешнем году.

Сектор лизинга в Германии является одним из самых развитых в мире, а покупка в рассрочку техники и оборудования занимает второстепенную роль и составляет лишь 13% от общего объема финансирования техники, финансирование в лизинг – 48%, на операционный лизинг приходится 39%. В 2015 г. доля лизинга как инструмента финансирования инвестиций увеличилась в секторе лизинга оборудования и строительной техники. Транспортные средства остаются главным сектором лизинга в немецкой экономике (71%), затем следуют техника и машины (13%), офисное оборудование и информационные технологии (6%). Лизинг в производственной отрасли и на транспорте составляет более 65% от общего объема лизинга в стране.

Франция заняла шестое место в глобальном лизинговом рейтинге с объемом нового бизнеса 30,92 млрд долл. Рост внутреннего рынка финансового лизинга увеличился на 10%. Этому росту способствовали главным образом такие факторы, как низкая инфляция и высокий уровень потребления населения.

Большинство стран Центральной и Восточной Европы показали отрицательный рост лизинговых сделок. Это характерно для России, Украины, Сербии, Эстонии и других стран. На российский лизинговый рынок повлияла банковская ставка кредитования, а также наблюдалось снижение темпов роста – на 20%. Тем не менее во втором квартале 2016 г. на заседании межведомственной рабочей группы Министерства финансов Российской Федерации обсуждались реформы лизинга, которые, как ожидается, приведут к восстановлению и активному росту российского рынка лизинга.

Залоговый кредит играет все более важную роль в финансировании оборудования в Австралии. Следуя представлением от AELA (Australian Equipment Lessors Association), в стране залоговый кредит считают формой покупки с отсрочкой. Австралия переместилась с шестого на седьмое место в мире в основном из-за разницы в обменных курсах доллара США и австралийского доллара. Тем не менее объемы продаж остаются прежними (42,3 млрд австралийских долларов).

Доли лизинговых сделок в общей структуре ВВП стран в 2013–2015 гг. представлены в *табл. 3*.

Одной из южноамериканских стран удалось подняться вверх в топ-20 стран по объему лизинга в общем объеме ВВП. Значительный рост был отмечен на колумбийском лизинговом рынке, который увеличил объем новых лизинговых сделок на 21% в 2015 г. Общий объем нового бизнеса для Латинской Америки вырос на 28,9%.

На долю Африки приходится 0,7% мирового рынка лизинга. Четыре африканские страны вошли в рейтинг топ-50: Египет, Нигерия, Марокко и ЮАР. Африканская лизинговая отрасль находится еще в зачаточном состоянии. Южно-Африканская Республика занимает 27-е место в топ-50 стран с незначительным снижением объемов финансирования на 1,16%.

Финансирование сельского хозяйства США составило в 2015 г. 9,1%, что меньше чем в 2014 г. (12,4%). Самым крупным сегментом является транспорт (29,7%). Высока доля финансирования в лизинг в информационных технологиях – 21,3%, причины в высокой концентрации инновационных предприятий в стране и обеспечении их новым оборудованием.

Наибольший удельный вес в лизинговых операциях в Европе (*табл. 4*) приходится на французские компании (объем составил более 40 млрд евро нового бизнеса и более 1,4 млн подписанных договоров лизинга). Также большую долю в лизинге занимают немецкие компании, такие как Volkswagen Leasing, Deutsche Leasing, Alphabet International. Их суммарный объем превысил более 30 млрд евро. Фольксваген Лизинг является мировым лидером по выданным в лизинг автомобилям своего концерна. Крупным игроком на рынке лизинга в Европе является нидерландская компания De Lage Lande. Эта компания давно имеет свои представительства в России и успешно проводит лизинговые сделки. Она финансирует всех крупных мировых производителей строительной и сельскохозяйственной техники, в том числе «Ростсельмаш».

В рейтинге представлены российские лизинговые компании (*табл. 4*), которые имеют незначительный удельный вес лизинговых операций, так как лизинг в нашей стране пока только набирает обороты. Самыми крупными представителями являются «ВТБ Лизинг» и «ВЭБ Лизинг», их объем новых сделок составил около

1,3 млрд евро, всего было заключено более 44 000 сделок.

Основными тенденциями, определяющими развитие лизинговой деятельности в мире, можно считать два взаимосвязанных процесса – рост конкуренции между лизингодателями и усиление глобализации в мире.

Конкуренция в сфере лизинга происходит в двух направлениях: между кредиторами или лизинговыми компаниями в рамках национальной системы экономики (внутренняя конкуренция) и между лизинговыми компаниями на мировых рынках лизинга (внешняя конкуренция).

До начала кризиса 2008–2009 гг. в США и Евросоюзе прогнозировался рост экономики и потребностей в обновлении основных фондов стран. Европейский лизинговый рынок был окончательно сформирован после подписания законов о введении в обращение евро и ликвидации ряда правовых барьеров. Развитие лизинга было простимулировано ростом конкуренции, следствием чего стало уменьшение лизинговых ставок. В большинстве европейских стран в конце XX в. лизинговая ставка в среднем была снижена более чем на 10%, хотя в некоторых странах Евросоюза (Италия, Испания), ставка остается достаточно высокой – порядка 25%.

Российский рынок лизинга развивается одновременно с тенденциями мирового рынка лизинговых услуг. Это проявляется в постепенной унификации и стандартизации законодательства страны в области финансовой аренды, применении международных стандартов финансовой отчетности, постепенной адаптации российской экономики в условиях членства во Всемирной торговой организации, использовании зарубежного опыта применения лизингового инструмента в бизнесе, участии на мировых рынках капиталов и поиске оптимальных путей наращивания объемов лизинговых сделок.

Так, в направлении гармонизации регулирования экспортных и импортных лизинговых операций России со странами Евросоюза необходимо дальнейшее совершенствование российского таможенного и налогового законодательства, завершение постепенно реализуемой унификации в сфере применения стандартов и норм международной финансовой отчетности.

В настоящее время рынок лизинговых услуг является одним из самых динамично развивающихся. В США из суммы капитальных

вложений в машины и оборудование на долю лизинга приходится около 25–30%, в Англии, Франции, Швеции, Испании – 13–17%, в Италии, Голландии – 12–14%, в Австрии, Дании, Норвегии, Японии – 7–10%. Лидерами являются США и Австралия, кроме того в Австралии более 30% капитальных вложений в производство осуществляется в форме лизинга.

В странах Западной Европы развитие лизинговых компаний сдерживалось из-за неоднозначности и неопределенности их правового статуса с позиций гражданского, торгового и налогового законодательства. Только после принятия законодательства в сфере лизинговой деятельности и закрепления правового статуса лизинговых сделок наблюдается активный рост рынка лизинговых услуг в странах Европы. Введение налоговых льгот в 1970 г. в Великобритании также вызвало там бурный рост лизинговых операций.

Международный финансовый лизинг обычно рассматривают и как источник финансирования, и как инвестиционный инструмент. Учитывая положительные аспекты международного лизинга, необходимо отметить и его недостатки. К таковым, например, относятся валютные риски. Существует несколько методов управления валютными рисками. Также могут иметь место политический и юридический риски.

По системе подсчета задолженностей МВФ финансовые обязательства по лизингу не принимаются во внимание при определении размера внешнего долга страны, поэтому лизинг активно поддерживается со стороны правительств как в развитых, так и в развивающихся странах.

Главными международными лизинговыми компаниями являются крупные транснациональные корпорации (Barclays, BNP Paribas, Societe Generale), Всемирный банк, Европейский банк реконструкции и развития. Лизинговые компании менее развитых стран, таких как Белоруссия, Казахстан, Киргизия, обращаются за финансированием в банки развитых стран (США, Германии, Великобритании).

В США сделки международного лизинга финансируются конгломератом Citicorp, являющимся одновременно и банком, и лизинговой компанией. Также среди крупнейших транснациональных банков, финансирующих сделки международного лизинга, находятся японские и английские банки (Bank of Tokyo, Dai-ichu Kangyo Bank, Barclays, HSBC).

В развитых странах с лизингом так или иначе связано свыше 60% компаний. В этих странах, как правило, развивается лизинг объектов невысокой стоимости, применяются разные схемы и виды лизинга. В настоящее время средний объем лизинговых операций, приходящийся на одну компанию в мире, составляет порядка 60 млн долл. Тем не менее в странах, которые широко применяют инструменты регулирования лизинговой деятельности, объемы намного выше (в Бразилии – около 80 млн долл., в Чили – 60 млн долл.).

В некоторых работах российских ученых лизинг определяется как инструмент промышленной и инновационной политики зарубежных стран, несмотря на широкие масштабы задействованного в этой политике лизингового механизма финансирования капиталовложений. Так, определяется одна из основных ролей лизингового механизма финансирования в реализации промышленной политики Германии. Для Германии с ее масштабами экономики характерно широкое использование такого инструмента инвестирования, как лизинг для развития автомобильной промышленности и тяжелого машиностроения. Такие автомобильные концерны, как Daimler, BMW, Volkswagen выступали в роли

учредителей собственных лизинговых компаний, через которые они продают свои автомобили по всему миру, а также оборудование для новых зарубежных автомобильных производств. Мировой лидер по производству высокотехнологичных сельскохозяйственных машин Claas также располагает своими инструментами финансирования – Claas Financial Service.

Несмотря на резкий спад мировой промышленности и кризисные явления последних лет, вклад лизинга в развитие мировой экономики остается одним из потенциально сильных и развивающихся. С учетом определенной доли застрахованности лизинговых операций и активов, предприятия уверенно сотрудничают с большинством лизингодателей, используя альтернативную форму инвестирования в собственные проекты, что помогает им сохранить текущую финансовую устойчивость.

Пока лизинговые компании будут обладать доступом к денежным средствам, они смогут оставаться одним из основных источников инвестиций в Европе и в мире, поскольку лизинг уже становится приоритетной формой финансирования для большинства компаний.

Таблица 1

Суммы новых договоров лизинга в разных регионах за 2010–2014 гг., млрд долл. США

Table 1

New lease agreements' values in different regions for 2010–2014, billion USD

Объект анализа	2010	2011	2012	2013	2014
Европа	233	302,7	314	333,6	327,8
Северная Америка	213,3	292,5	336,4	335,1	368,4
Азия	105,6	153,4	180,2	177,3	195
Южная Америка	25,4	27,5	13,2	18	10,7
Австралия	10,8	12	16,1	12,5	35,6
Африка	6,4	8,6	8,2	7,5	6,8

Источник: Global Leasing Report 2016

Source: Global Leasing Report 2016

Таблица 2**Объемы лизинговых сделок в мире в 2011–2015 гг., млрд долл. США****Table 2****Volumes of leasing transactions worldwide in 2011–2015, billion USD**

Объект анализа	2011	2012	2013	2014	2015
Европа	302,7	314	333,6	327,8	322,8
Северная Америка	292,5	336,4	335,1	368,4	407,8
Азия	153,4	180,2	177,3	195	223
Южная Америка	27,5	13,2	18	10,7	13,8
Австралия, Новая Зеландия	12	16,1	12,5	35,6	31,2
Африка	8,6	8,2	7,5	6,8	6,7
Итого...	796,7	868	884	944,3	1 005,3

Источник: White Clarke Group*Source:* White Clarke Group**Таблица 3****Доли лизинговых сделок в общей структуре ВВП стран в 2013–2015 гг., %****Table 3****Leasing transactions in the total GDP structure by country in 2013–2015, percentage**

Страна	2013	2014	2015
Эстония	5,91	4,81	4,31
Швеция	3,82	3,3	3,03
Великобритания	2,67	2,84	3,02
Латвия	3,36	2,47	2,68
Литва	2,65	2,07	2,64
Дания	2,5	2,36	2,5
Швейцария	2,19	2,3	2,4
Словакия	2,48	2,24	2,19
Австралия	0,88	2,47	2,08
США	1,92	1,95	2,08
Польша	2,03	2,11	2,08
Словения	2,09	1,73	1,9
Финляндия	2,31	2,14	1,9
Германия	2,01	1,87	1,71
Тайвань	1,6	1,63	1,67
Колумбия	1,62	1,09	1,57
Австрия	1,74	1,63	1,47
Болгария	1,51	1,31	1,44
Канада	0,71	1,69	1,39
Китай	1,11	1,29	1,37
Россия	1,22	0,72	0,35

Источник: White Clarke Group*Source:* White Clarke Group

Таблица 4

Рейтинг крупнейших европейских лизинговых компаний за 2015 г.

Table 4

Rating of top European leasing companies for 2015

Место в рейтинге	Компания	Страна	Сумма новых договоров лизинга, млрд евро	Количество новых договоров, ед.
1	Societe Generale Equipment Finance	Франция	15,933	433 405
2	BNP Paribas Leasing Solutions	Франция	15,111	522 409
3	Volkswagen Leasing	Германия	13,938	554 677
4	De Lage Landen	Нидерланды	10,923	337 491
5	Deutsche Leasing	Германия	7,718	72 913
6	Unicredit Leasing	Италия	6,906	104 633
7	LeasePlan Coporation	Нидерланды	6,254	298 553
8	Alphabet International	Германия	5,883	221 600
9	Nordea Finance	Швеция	5,127	293 478
10	Credit Agricolor Leasing & Factoring	Франция	4,717	97 347
11	CM-CIC BAIL	Франция	3,813	115 191
12	RCI Banque	Франция	3,654	269 732
13	DNB Finans	Норвегия	3,266	154 881
14	ING Lease	Нидерланды	2,873	28 329
15	NATIXIS Lease	Франция	2,87	24 823
16	Siemens Financial Services	Германия	2,381	–
17	Raiffeisen Leasing	Австрия	2,179	64 877
18	Porsche Bank	Австрия	1,854	115 653
19	ABN AMRO Lease	Нидерланды	1,798	13 977
20	LBBW Leasing	Германия	1,611	38 096
28	ВТБ Лизинг	Россия	1,143	21 079
29	ВЭБ Лизинг	Россия	1,121	23 587
46	ТрансФин-М	Россия	0,551	58
54	Европлан	Россия	0,356	15 186
57	Балтийский лизинг	Россия	0,244	7 693
68	Альфа-Лизинг	Россия	0,033	62

Источник: Leaseurope

Source: Leaseurope

Рисунок 1

Суммы новых контрактов по всем странам за 2010–2015 гг., млрд долл. США

Figure 1

New contract values by all countries for 2010–2015, billion USD

Источник: рейтинговое агентство «Эксперт РА»

Source: RAEX Rating Agency (Expert RA)

Рисунок 2

Структура клиентов по размеру бизнеса в Российской Федерации в 2012–2016 гг., %

Figure 2

Customer structure by business size in the Russian Federation, 2012–2016, percentage

Источник: РосБизнесКонсалтинг

Source: RosBusinessConsulting

Список литературы

1. Батаева Н.А. Лизинг как подсистема кредитных отношений в условиях глобализации // Научные труды Вольного экономического общества России. 2012. Т. 163. С. 82–99.
2. Улыбина Л.К., Лукашов В.С. Мировые тенденции инновационных лизинговых отношений // Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-2. С. 65–68.
3. Улыбина Л.К., Лукашов В.С. Лизинг как альтернативный инструмент инвестирования в экономику страны // Экономика и предпринимательство. 2015. № 12-2. С. 117–121.
4. Улыбина Л.К., Кузнецова М.В. Инвестирование в сельское хозяйство: перспективы развития // Материалы Международной научно-практической конференции «Новая наука: стратегии и векторы развития». Уфа: Агентство международных исследований, 2017. С. 110–114.
5. Огорокова О.А. Индикаторы инвестиционной активности региональных рынков в условиях интеграции // Материалы Международной научно-практической конференции, посвященной 55-летию экономического факультета КубГАУ «Российская экономическая модель-5: настоящее и будущее аграрного, индустриального и постиндустриального секторов». Краснодар: КубГАУ, 2015. С. 431–440.
6. Огорокова О.А., Трунина С.Э. Инвестирование в основной капитал в РФ // Материалы Международной научно-практической конференции «Фундаментальные проблемы науки». Уфа: Аэтерна, 2016. С. 203–209.
7. Огорокова О.А., Улыбина Л.К. Инвестиционная деятельность страховых институтов в условиях риска и в неопределенности // Экономические науки. 2015. № 7. С. 75–84.
8. Огорокова О.А., Хохлова Т.Ю. Проблемы и перспективы развития лизинга в России // Материалы международной научно-практической конференции «Научно-методологические и социальные аспекты психологии и педагогики». Уфа: Аэтерна, 2016. С. 66–70.

9. Буренин В.А. Возможности использования международного опыта в совершенствовании лизингового законодательства в РФ // Российский внешнеэкономический вестник. 2012. № 5. С. 73–77.
10. Цыганов А.М., Буренин В.А. Инновационный лизинг: монография. М.: МГИМО, 2013. 198 с.
11. Газман В.Д. Преодоление стереотипов в лизинге // Вопросы экономики. 2017. № 2. С. 136–151.
12. Gazman V.D. Russia. Analytical Review. In: World Leasing Yearbook 2010. Vol. 31. London, Euromoney, 2010, pp. 362–373.
13. Джаббаров И.И. Зарубежный опыт организации и управления лизингом // Международный научный журнал. 2011. № 3. С. 21–25.
14. Ионичева В.Н. Международный лизинг: ввоз оборудования // Лизинг. 2013. № 1. С. 48–55.
15. Чекмарев В.В. Гармонизация промышленной политики и процессов реиндустриализации // Вестник Костромского государственного университета им. Н.А. Некрасова. 2014. № 6. С. 122–128
16. Чугунов В.И., Канаева О.Ю. Развитие рынка лизинговых операций в России // Проблемы современной науки. Сборник научных трудов. Вып. II. Ч. 2. 2014. С. 89–98.
17. Ли Сянь. Лизинг как многовариантная форма финансирования // Вестник экономической интеграции. 2012. № 2. С. 75–78.
18. Ahlstrom J., Engelson I., Sirelson V. The Economics of Leveraged Leasing. In: Equipment Leasingleveraged Leasing. Ed. by Shrank Ian, Gough Arnold. N.Y., 2010–2012.

Информация о конфликте интересов

Я, автор данной статьи, со всей ответственностью заявляю о частичном и полном отсутствии фактического или потенциального конфликта интересов с какой бы то ни было третьей стороной, который может возникнуть вследствие публикации данной статьи. Настоящее заявление относится к проведению научной работы, сбору и обработке данных, написанию и подготовке статьи, принятию решения о публикации рукописи.

**WORLDWIDE TRENDS IN LEASE DEVELOPMENT AS ONE OF THE BASIC INSTRUMENTS
OF INVESTING IN COUNTRY'S ECONOMY****Vladimir S. LUKASHOV**Kuban State Agrarian University, Krasnodar, Krasnodar Krai, Russian Federation
airvovan17@yandex.ru**Article history:**Received 15 May 2017
Received in revised form
25 May 2017
Accepted 6 June 2017
Available online 28 June 2017**JEL classification:** G23<https://doi.org/10.24891/ea.16.6.1097>**Keywords:** lease, investment
instrument, lessor, lessee,
globalization**Abstract****Importance** The international leasing market develops due to intensive production operation and the process of international division of labor on a global scale. This leads to a constant and vigorous growth in the number of global players that consider the market as a tool to enhance the efficiency and innovation of their economies.**Objectives** The study aims to review leasing in the international market as a fundamental source of financing the fixed capital of companies, and implement forms of leasing relations for efficient industrial policy overseas and in Russia.**Methods** The theoretical analysis of literature sources, Russian and foreign periodicals, statutes and regulations, materials from the Internet, round-table discussions and conferences helped assess and generalize information about the lease market in a tabular format. In addition, I applied methods of statistical data processing, expert evaluation and data visualization.**Results** Over 60 percent of companies operating in developed countries use leasing in one way or another. As a rule, these countries promote leasing of low-value facilities and apply different schemes and types of leasing. The lease market is one of the fastest growing at the moment.**Conclusions and Relevance** The growth and expansion of the global leasing market is a result of globalization and integration processes in both the production and financial sphere. The Russian leasing market is developing simultaneously with the global one. This is reflected in the harmonization of Russian laws, application of IFRS standards, and the country's adaptation to WTO membership conditions.

© Publishing house FINANCE and CREDIT, 2017

Acknowledgments

I express my gratitude and deep appreciation to Lyubov' K. ULYBINA, Doctor of Economics, Professor of Finance Department of the Kuban State Agrarian University, Petr F. PARAMONOV, Doctor of Economics, Professor, Head of Business Economics Department of the Kuban State Agrarian University, and Lyudmila Yu. PETERSKAYA, Doctor of Economics, Professor, Head of Money Circulation and Credit Department of the Kuban State Agrarian University, for valuable advice and comments on the article.

References

1. Bataeva N.A. [Leasing as a subsystem of credit relationships in the context of globalization]. *Nauchnye trudy Vol'nogo ekonomicheskogo obshchestva Rossii = Scientific Works of the Free Economic Society of Russia*, 2012, vol. 163, pp. 82–99. (In Russ.)
2. Ulybina L.K., Lukashov V.S. [Global trends of innovative leasing relations]. *Ekonomika i predprinimatel'stvo = Economy and Entrepreneurship*, 2016, no. 11-2, pp. 65–68. (In Russ.)
3. Ulybina L.K., Lukashov V.S. [Leasing as an alternative tool to invest in the country's economy]. *Ekonomika i predprinimatel'stvo = Economy and Entrepreneurship*, 2015, no. 12-2, pp. 117–121. (In Russ.)
4. Ulybina L.K., Kuznetsova M.V. [Agricultural investment: Development prospects]. *Materialy Mezhdunarodnoi nauchno-prakticheskoi konferentsii "Novaya nauka: strategii i vektory razvitiya"* [Proc. Int. Sci. Conf. New Science: Strategies and Vectors of Development]. Ufa, Agentstvo mezhdunarodnykh issledovaniy Publ., 2017, pp. 110–114.
5. Okorokova O.A. [Indicators of investment activity of regional markets under integration]. *Materialy Mezhdunarodnoi nauchno-prakticheskoi konferentsii, posvyashchennoi 55-letiyu ekonomicheskogo fakul'teta KubGAU "Rossiiskaya ekonomicheskaya model'-5: nastoyashchee i budushchee agrarnogo, industrial'nogo i postindustrial'nogo sektorov"* [The Russian Economic Model-5: Present and Future of Agrarian, Industrial and Post-industrial Sectors: Proc. Int. Sci. Conf. Dedicated to the 55th Anniversary of

the Economics Faculty of Kuban State Agrarian University]. Krasnodar, Kuban State Agrarian University Publ., 2015, pp. 431–440.

6. Okorokova O.A., Trunina S.E. [Capital investment in the Russian Federation]. *Materialy Mezhdunarodnoi nauchno-prakticheskoi konferentsii "Fundamental'nye problemy nauki"* [Proc. Int. Sci. Conf. Fundamental Problems of Science]. Ufa, Aeterna Publ., 2016, pp. 203–209.
7. Okorokova O.A., Ulybina L.K. [Investment activities of insurance institutions under conditions of risk and uncertainty]. *Ekonomicheskie nauki = Economic Sciences*, 2015, no. 7, pp. 75–84. (In Russ.)
8. Okorokova O.A., Khokhlova T.Yu. [Problems and prospects for leasing development in Russia]. *Materialy mezhdunarodnoi nauchno-prakticheskoi konferentsii "Nauchno-metodologicheskie i sotsial'nye aspekty psikhologii i pedagogiki"* [Proc. Int. Sci. Conf. Scientific, Methodological and Social Aspects of Psychology and Pedagogics]. Ufa, Aeterna Publ., 2016, pp. 66–70.
9. Burenin V.A., Tsyganov A.M. [The possibility of using international experience to improve leasing legislation in Russia]. *Rossiiskii vneshneekonomicheskii vestnik = Russian Foreign Economic Journal*, 2012, no. 5, pp. 73–77. (In Russ.)
10. Tsyganov A.M., Burenin V.A. *Innovatsionnyi lizing: monografiya* [Innovative leasing: a monograph]. Moscow, MGIMO Publ., 2013, 198 p.
11. Gazman V.D. [Overcoming stereotypes in leasing]. *Voprosy Ekonomiki*, 2017, no. 2, pp. 136–151. (In Russ.)
12. Gazman V.D. Russia. Analytical Review. In: *World Leasing Yearbook 2010*. London, Euromoney, 2010, vol. 31, pp. 362–373.
13. Dzhabbarov I.I. [Foreign experience in leasing organization and management]. *Mezhdunarodnyi nauchnyi zhurnal = The International Scientific Journal*, 2011, no. 3, pp. 21–25. (In Russ.)
14. Ionicheva V.N. [International leasing: Import of equipment]. *Lizing = Leasing*, 2013, no. 1, pp. 48–55. (In Russ.)
15. Chekmarev V.V. [Industrial policy harmonization and re-industrialization processes]. *Vestnik Kostromskogo gosudarstvennogo universiteta im. N.A. Nekrasova = Vestnik of Kostroma State University*, 2014, no. 6, pp. 122–128. (In Russ.)
16. Chugunov V.I., Kanaeva O.Yu. [Developing the Russian leasing market]. *Problemy sovremennoi nauki. Sbornik nauchnykh trudov = Problems of Modern Science. Proceedings*, 2014, iss. 2, part 2, pp. 89–98. (In Russ.)
17. Li Sjan. [Leasing as a multiple form of financing]. *Vestnik ekonomicheskoi integratsii = News of Economic Integration*, 2012, no. 2, pp. 75–78.
18. Ahlstrom J., Engelson I., Sirelson V. The Economics of Leveraged Leasing. In: *Equipment Leasing – Leveraged Leasing*. Ian Shrank, Arnold Gough (eds). N.Y., 2010–2012.

Conflict-of-interest notification

I, the author of this article, bindingly and explicitly declare of the partial and total lack of actual or potential conflict of interest with any other third party whatsoever, which may arise as a result of the publication of this article. This statement relates to the study, data collection and interpretation, writing and preparation of the article, and the decision to submit the manuscript for publication.